

# KAPCSOLATI IGÉNYTŐL A HÁLÓZATIG

## Vállalati kapcsolatok hatása a versenyképességre

*A Dél-alföldi technológiaváltók vezetői közösségének tudásmegosztó alkalma (3. 13 klub)*

**2022. március 8., kedd 13:30 – 17:00**  
**A CSMKIK épületében (6721 Szeged, Párizsi krt. 8–12.)**

**REGISZTRÁCIÓ EZEN A LINKEN!**

## A TALÁLKOZÓ HÁTTERE

A hálózat kutatás előretörésével mostanra bizonyítást nyert az, amit eddig csak sejtettünk vagy éreztünk: egy vállalat és egy régió verseny-képességét alapvetően meghatározza a cégek közötti kapcsolati háló.

Minél nagyobb számú, minél intenzívebb és eredményesebb együttműködés jön létre a régió gazdasági szereplői, illetve tudásközpontjai között, annál valószínűbb az új technológiák és módszerek terjedése, újszerű beszállítói, vevői vagy kooperatív előállítási folyamatok és láncok kialakulása. Különösen aktuális ez a jelenleg tapasztalható alapanyag-hiány és ellátási nehézségek miatt.

A műhelymunka fő kérdése ezért a következő: hogyan lehet a dél-alföldi régióban egy intenzív és minőségi kapcsolati hálót kialakítani a cégek között? Milyen jó példákat ismerünk új együttműködések kiépítésére, melyek a vállalati igények egy ilyen hálózat kapcsán, és milyen eszközök vagy platformok szolgálhatják ezeknek az igényeknek a kielégítését?

Fenti kérdések a technológiaváltó cégeknél még kiélezettebben jelennek meg, hiszen náluk a stratégiai együttműködések a technológiai transzformáció kulcsai.



## AKIKNEK AZ ESEMÉNY SZÓL:

- 25–30 főnél több kollégát foglalkoztató cégvezetőknek, akik szívesen részt vesznek a megye, illetve a régió vállalati kapcsolati hálójának dinamizálásában, és akik érzik cégükön a technológia- és működésbeli váltás nyomását
- akik szívesen cserélnék eszmét és tapasztalatot, építenek új üzleti kapcsolatot a megyében hasonló cipőben járó vezetőtársaikkal

## AMIT AZ ALKALOM ADNI FOG:

- ✓ **Együttműködési jó gyakorlatok kialakításának mikéntjét:** *hogyan építenek mások vevői, beszállítói vagy akár kooperatív termelési kapcsolatokat, mitől függ egy-egy ilyen kapcsolat sikeressége és fenntarthatósága?*
- ✓ **A vállalati kapcsolatok kiépítésére vonatkozó igényeket:** *mire lenne szüksége egy-egy vállalatvezetőnek ahhoz, hogy új kapcsolatok jöhessen létre a régióban*
- ✓ **Lehetséges hálózatdinamizálási eszközök megvitatását:** *milyen platformok, működési mechanizmusok vagy értékelő eszközök szükségesek ahhoz, hogy egy erősebb és intenzívebb üzleti hálózat jöhessen létre a régióban*



Facilitátor: Kálmán Edina szervezetfejlesztő és üzletfejlesztési tanácsadó ([kalmanedina@formacio.hu](mailto:kalmanedina@formacio.hu))

## KAPCSOLAT ÉS INFORMÁCIÓ

**A Dél-alföldi Ipar 4.0 üzleti közösségről további információkat ezen a linken tudhat meg:**

**<https://csmkik.hu/oldalak/riliam-i-4-0>**

**Kérdéseivel, felvetéseivel keresse addig is kapcsolattartónkat:**

Szilágyi Katalin, ipari és innovációs tanácsadó

e-mail: [riliam@csmkik.hu](mailto:riliam@csmkik.hu), tel: +36 30 894 7001 vagy +36 62 554 250/136

*Az üzleti közösség eseménye a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara szervezésében, a határon átnyúló, az Interreg IPA-CBC Magyarország-Szerbia Program által finanszírozott Riliam I-4.0 (HUSRB/1903/43/0051) projekt keretében kerül megrendezésre.*

*Ez az esemény az Európai Unió pénzügyi támogatásával valósul meg a Interreg-IPA Határon Átnyúló Együttműködési Program Magyarország-Szerbia által. Az esemény tartalmáért teljes mértékben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara vállalja a felelősséget, és az semmilyen körülmények között nem tekinthető az Európai Unió és / vagy a programot Irányító Hatóság állásfoglalását tükröző tartalomnak.*