

KAMARAI FUTÁR

XXIX. évfolyam 2023. szeptember

A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

Kamarai Alap:

28 év,

1,5 milliárd Ft

KÉRDÉSE VAN A
HULLADÉKGAZDÁLKODÁSRÓL?
TEGYE FEL! (2. o.)

VÁLTOZTAK A DUÁLIS SZAKKÉPZÉST
ÉRINTŐ TÖRVÉNYEK (5. o.)

CÉGES SZTORIK – KOVÁCS AUTÓ,
COLIBRI, PC-BOX (8-11. o.)

ÜZLETASSZONY-TALÁLKOZÓ
A KAMARÁBAN (16. o.)



SAVE THE DATE

2023 TOP 100

október

GAZDASÁGI KONFERENCIA

SZEDED, SZENT GELLÉRT FÓRUM

12.
csütörtök
— 14:00

Csatlakozzon hozzánk, és legyen ott a térség legjelentősebb gazdasági konferenciáján, Szegeden! Izgalmas témákkal, és országos hírű előadókkal várja a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara a TOP 100 Gazdasági Konferencián, melynek zárófogadásán az üzleti közösségépítésére is lehetősége nyílik.



JAKAB ROLAND
elnök
Mesterséges Intelligencia
Koalíció



HOLLÓ MÁRTA
kommunikációs igazgató
Magyar Telekom



BALÁSY ZSOLT
elemző
Hold Alapkezelő



ESZTERHAI VIKTOR
vezető kutató
Magyar Külügyi Intézet

INFO ÉS JELENTKEZÉS:

[CSMKIK.HU/TOPI00KONFERENCIA](https://csmkik.hu/top100konferencia)



Online információs felületet nyitott a kamara

KÉRDÉSE VAN

a hulladékgyűjtésről?

TEGYE FEL!

Július elseje óta működik új formában a hulladékgyűjtési rendszer, és bevezették a kiterjesztett gyártói felelősségi rendszert (EPR). Kamaránk elsődleges céljai között szerepel a helyi vállalkozások tájékoztatása, segítése a szükséges információk összegyűjtésével és átadásával. Ezért gazdasági önkormányzatunk létrehozott egy olyan online felületet, amelyen elérhetők azok az információk, amelyeket a kamara külsős szakértői dolgoztak ki a beérkező kérdésekre válaszolva.



Kérdések és válaszok

A kamarához számos kérdés futott be a témában, ezek közül szemezgettünk: Az egyik, mobiltelefonokkal valamint okos eszközök nagykereskedésével és kiskereskedésével foglalkozó, webshopon keresztül is értékesítő cég, az iránt érdeklődött, hogy belföldi cégtől vásárolt és később ugyancsak belföldön értékesített termékek miatt kell-e regisztrálnia. A szakértő válasza szerint nem szükséges a regisztráció, hiszen az EPR-díj kimondottan az első belföldi gyártót érinti.

*

Érkezett kérdés magánháztat bérbe adó vállalkozástól is. Az illető arról kért tájékoztatást, hogy a keletkezett háztartási hulladék miatt kell-e a MOHU-nál szer-

Ön is érintett?

Ha önnek is van kérdése, küldje el a tajekoztatas@csmkik.hu e-mail címre és a szakértők válaszolnak! Az eddigi kérdéseket és válaszokat a honlapunkon, a csmkik.hu/oldalak/kerdesek-es-valaszok felületen tekintheti meg.

ződést kötni. Azt is kérdezték továbbá, hogy milyen típusú hulladékáramot kell megadni, illetve honnan kellene tudni, hogy éves szinten hány kg hulladék keletkezett a magánházként használt ingatlanban? A szakértő tájékoztatása alapján amennyiben a bérlők szerződtek a kommunális és háztartási hulladék elszállítására, akkor nem kell regisztrálni. Azonban ha a társaság, mint gazdálkodó szervezet a szerződő fél, akkor a szelektív hulladéka szerződést kell kötni a MOHU-val. A kommunális hulladék ez esetben is kimarad a regisztrációból. Szelektív hulladéka vegyes csomagolási hulladékot kell megadni: 15 01 06 azonosítóval – írja válaszában a szakértő.

*

Autósiskola is fordult hozzánk segítségért. Mint írták, gyártással nem foglalkoznak, irodájukhoz tartozóan van egy heti szállítású kommunális kukára szerződésük. Szelektív hulladékgyűjtés nincs. Ez esetben nekik kell-e a MOHU-val hulladékszállításra szerződést kötni? Érkezett is a válasz: nem kell, a regisztráció a kommunális hulladékot nem érinti.

*

A kiemelt érdeklődésre való tekintettel a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara a MOHU Zrt.-vel közösen tájékoztatót tartott, amelyet honlapunkon is viszszanézhet.

A kamara segít!

Számos kérdéssel fordultak a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarához (CSKIK) a vállalkozások 2022-ben. Gazdasági önkormányzatunk csak írásban 558 esetben adott tájékoztatást és tanácsot tavaly. A kérdések között a forró témának számító kátaváltozás mellett más jogszabályváltozások, illetve a forrásszerzéssel, pályázati lehetőségekkel kapcsolatos kérdések kerültek középpontba. Jelenleg pedig a hulladékgyűjtési rendszer átalakítása számít slágernek.

Forduljon a kamarához vállalkozását érintő kérdéseivel!



Kamarai Futár Gazdasági információs és üzleti havilap. Kiadja a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara. Szeged, Párizsi krt. 8-12. Tel.: 62/554-250. E-mail: info@csmkik.hu. Felelős kiadó: dr. Trásné Oláh Zsuzsanna. Főszerkesztő: Örfi Ferenc. A szerkesztőbizottság tagjai: Balázs István, Horváth Gábor Zsolt, Körmöczy Eszter, dr. Kókuti Attila, Martonosi János, Palotás Sándor, Török László. ISSN szám: HU ISSN 1219-7289

Kamarai Pénzügyi Alap: 28 év, 750 támogatási szerződés, 1,45 Mrd Ft

Idén **32** vállalkozás kapott **155** millió Ft visszatérítendő kamatmentes támogatást

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara idén 28. éve működteti a tagvállalkozások pénzügyi támogatását lehetővé tevő pályázati rendszerét. Az ehhez forrást biztosító pénzügyi alap 1996-ban lett létrehozva, azóta minden évben pályázati formában nyújthatnak be támogatási igényt az egyéni és társas vállalkozások.

A kamara elnöksége kiemelt fontossággal kezeli a pénzügyi támogatási lehetőséget, ezért a Pénzügyi Alapban lévő pénztömeget évről évre bővíti, hogy minél több vállalkozás pénzügyi támogatása valósulhasson meg. Jelenleg mintegy 470 millió Ft áll a vállalkozások rendelkezésére, amelynek legnagyobb része jelenleg is kinn van a támogatott tagvállalkozásoknál. A kamarától igényelhető pénzügyi segítség kamatmentesen visszatérítendő támogatás formájában valósul meg. Az elnökségi döntésen alapuló forrásbővítés mellett a korábbi években kihelyezett támogatások visszafizetéséből befolyó összeg képezi a következő évben kihelyezhető forrás alapját.

Az elmúlt 28 évben mintegy 750 támogatási szerződést sikerült megkötni, a támogatott vállalkozások összesen 1,45 Mrd Ft kamatmentesen visszatérítendő forráshoz jutottak támogatási rendszerünk segítségével.

2023-ban a Kamarai Pénzügyi Alapokból két célra nyújthattak be pályázatot a kamarai tag vállalkozások: egyrészt gazdaságfejlesztési célra, másrészt vállalkozói válságkezelésre.

A gazdaságfejlesztési (GFA) konstrukció segítségével elsősorban gépek, berendezések vásárlására, innovációs célokra, kiállításokon, rendezvényeken való részvételre, telephelyfejlesztésre és készletfinanszírozásra igényelhetek visszatérítendő kamatmentes támogatást tagvállalkozásaink. Ez a konstrukció új belépő kamarai tagjaink számára is nyitva állt. A maximálisan igényelhető támogatási összeg 3 évnél régebbi kamarai tagjaink számára 10 millió Ft, 1 és 3 év közötti kamarai tagsággal rendelkező vállalkozások számára 5 millió Ft, az egy évnél rövidebb tagsági idővel rendelkező vállalkozásaink számára 2 millió Ft volt. A támogatást kamatmentesen, 3, 4 vagy 5 éves futamidővel kell visszatéríteni.

2023-ban gazdaságfejlesztési témában összesen 47 pályázat érkezett, melyből az Elnökség 32 pályázatot bíralt el pozitívan. A 32 vállalkozás összesen csaknem 155

millió Ft visszatérítendő kamatmentes támogatásban részesült. A kamarai támogatás segítségével összesen mintegy 283 millió Ft értékű beruházást valósítanak meg a kamarai tagvállalkozások. A gazdaságfejlesztési pályázatunk keretében elnyert támogatást elsősorban telephelyfejlesztésre, eszközök beszerzésére, valamint készletfinanszírozásra használták fel a támogatott vállalkozások.

A 2023. évre rendelkezésre álló forrás a szeptemberi odaítélés során kimerült, így



ez évben gazdaságfejlesztési témában már nem tudunk több pályázatot befogadni. A vállalkozó válságkezelésre kiírt pályázati felhívásunk továbbra is nyitott. Ennek célja, hogy szabad felhasználású, kamatmentesen visszatérítendő pénzügyi támogatással segítséget nyújtsunk a kamarai tagok általános gazdasági helyzet okozta nehézségeinek leküzdéséhez. A pályázat benyújtásának feltétele, hogy a vállalkozás legalább 12 hónapos kamarai tagsággal rendelkezzen. Az elnyerhető forrás maximum 2 millió Ft, a törlesztés futamideje 2 év.

Kamaránk 2024. januárjában ismét meghirdeti pályázati lehetőségeit, melyet a kamara honlapján teszünk majd közzé.

2023. évben támogatott vállalkozások:

Cégnév	Város	Támogatott fejlesztés
Bérbert 45 Kft.	Üllés	Berendezésgyártó műhely kialakítása
Benkő Imre e.v.	Makó	Telephelyfejlesztés
Borboláné Dobó Nárcisz Piroška e.v.	Szeged	Fodrászüzlet vásárlása
Csizmadia-Kis Nóra e.v.	Szeged	Laser arckezelő készülék és multi laser készülék beszerzése
Délép Ipari Park Kft.	Szeged	Napelemes rendszer telepítése a Délép Ipari Park Kft-nél
EBOND Kft.	Szeged	Saját gyártású szoftverekhez belső help és support kezelő rendszer fejlesztése
Elit-Line Invest Kft.	Szeged	Emelőhátfalas kisteherautó beszerzése mosodai tevékenységhez
Forrás Centrum Kft.	Kistelek	Ipari műhelyasztalok és információtechnológiai eszközök beszerzése, készletfinanszírozás, tanulmánykészítés
Kalmár Motor Kft.	Szeged	Motorszalon kiállító térrel való bővítése
Minipak Logisztikai Kft.	Szeged	Készletek beszerzése
NETPONT.NET Kft.	Szeged	Gépbeszerzés
Pigniczki és Társa Bt.	Kistelek	Vállalkozási célú műszaki berendezések beszerzése és készletfinanszírozás
PMT Szerszámgyép Kereskedelmi és Szerviz Zrt.	Csongrád	IPAR Napjai 2023. kiállításra való részvétel
Sákovics és Tsa Kft.	Makó	Asztalosipari megmunkáló gépek beszerzése
Tamarix Magyarország Kft.	Szeged	Finoman Gluténmentes Sütődelelmeszer előállító üzem beindításához és működtetéséhez szükséges gépek, berendezések, csomagolóanyagok és alapanyagok beszerzése
Tomaskovity Norbert e.v.	Hódmezővásárhely	Söprűs adapterrel rendelkező tehergépjármű vásárlása
UNO-GLASS Kft.	Szeged	Tehergépjárművek vezetéstámogató rendszereinek kalibrálásához szükséges diagnosztikai eszköz beszerzése, valamint vállalatirányítási szoftver beszerzése
ZÖLDEN-Mérnöki Kft.	Szeged	Telephelyfejlesztés, készletfinanszírozás
Alpha Work Hungary Kft.	Szeged	Bobcat rakodógép beszerzése, nagy kézi szerszámok beszerzése (vizesvágó, borítókalapács, flexelőgép), reklámanyagok készítése
Börscsök Károly e.v.	Szeged	Asztalosipari gépek beszerzése (szalagfűrész, marógépek, elszívó, csavarbehajtók), illetve készletfinanszírozás
Egzsiztencia Centrál Kft.	Szeged	Yanmar típusú forgó kotró földmunkagép beszerzése
Electrosales Kft.	Szentes	Telephely fejlesztése
ENERGIA Kazánjavító Kft.	Alygó	Toyota Hilux DC Active tehergépkocsi beszerzés
Euro-Wemar Kft.	Szeged	Traktor és rakodó beszerzése, készletfinanszírozás
EzerJÓ Borkereskedés Kft.	Szeged	Szakmai találkozó szervezése, kiállításokon való részvétel, készletfinanszírozás
FUN-GULF Kft.	Szeged	Targoncavásárlás
Gyamoszi Kft.	Makó	Fagyasztó-szekrények, egyéb berendezések beszerzése és készlet-finanszírozás
Lukács Levente e.v.	Szeged	Hangtechnikai fejlesztés
Meditű Sebészeti Varrótű Gyártó Kft.	Makó	Napelemfejlesztés
Plastic Beton Bt.	Hódmezővásárhely	Betonkeverő vibrosztal és betonsablon vásárlása, készletfinanszírozás (alapanyagok)
Qualitas T&G Kft.	Szeged	Szolgáltatásfejlesztés marketingeszközök igénybevitelével
Szimetra „96” Bt.	Szentes	Telephelyvásárlás

Köszöntjük új tagjainkat!

Aluspec Kft. – Szeged

Bartha Csilla Noémi e.v. – Szeged

Beta-Szoftver Kft. – Szeged

COLIBRI 90 Kft. – Szeged

Danitech Synergy Kft. – Szeged

DELTA Travels Kft. – Szeged

EURO-WEMAR Kft. – Szeged

FUN GULF Kft. – Szeged

GELKA Elektroakusztikai Kft.

– Budapest

Gerinox Hungária Kft. – Domaszék

Gold-Fertil Kft. – Csongrád

Cyamozi Kft. – Makó

Kiremada Komfort Kft. – Szeged

Lévai és Fiai Generálkivitelező Kft.

– Deszk

Lukács Levente e.v. – Szeged

N & N Boys Kft. – Forráskút

PC-BOX Számítástechnikai Kft.

– Szeged

Perfekt Szerszám Kft. – Szeged

Plastic-Beton Bt.

– Hódmezővásárhely

Pontalap Kft. – Szeged

Pullmann Factory Kft. – Szeged

Rajtik Róbert Ferenc e.v. – Szeged

Receptneked Kft. – Szatymaz

Roben Trade Bt.

– Hódmezővásárhely

Solver Star Kft. – Szeged

Villbit Elektro Kft. – Szeged



Kihelyezett elnökségi ülés és céglátogatás a Givaudan Hungary Kft.-nél

A kamara elnöksége szeptemberben Makón tartotta kihelyezett ülését a vármegye ötödik legnagyobb vállalkozásánál, a Givaudan Hungary Kft.-nél. Karkas Mihály gyárigazgató a térség egyik legmodernebb termelőüzemét mutatta be. A világszinten piacvezető ízesítő- és illatanyag gyártó Givaudan tulajdonában lévő, 50 ezer négyzetméteres korszerű gyár a 2012-es megnyitása óta a makói térség második legnagyobb

munkáltatójává nőtte ki magát. Jelenleg közel 600 munkavállaló évente 33 ezer megrendelést elégít ki, a beérkezésétől számított 13 napon belül, a hét minden napján három műszakban dolgozva, korszerű SAP-rendszert alkalmazva.

Az elnökség a céglátogatást követően elfogadta a kamarai üzleti terv első féléves teljesüléséről szóló beszámolót, illetve elbírálta a kamarai pénzügyi alapokra benyújtott pályázatokat.

Búcsú dr. Horváth Lajostól

Életének 76. évében, türelemmel viselt, hosszan tartó, súlyos betegség után július 28-án elhunyt dr. Horváth Lajos, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara korábbi titkára, aki több mint két évtizeden át segítette a térség gazdaságának fejlődését és a vármegye vállalkozásainak eredményes működését.

Dr. Horváth Lajos a rendszerváltás „előestéjén”, 1989-ben érkezett a kamarai világba – persze, még nem a CSMKIK-hoz, hanem annak elődjéhez, a nevében többször is változó magánjogi gazdasági kamarához, főmunkatársként. Egy kis faházban működtek ekkor, a Mars téri vásárterületen. 1991-ben a Magyar Kereskedelmi Kamara Dél-Alföldi Bizottságából –



többszöri névátalakítás után – megalakult a Dél-Magyarországi Kereskedelmi és Iparkamara, melynek ügyvezetője lett. 1994-ben aztán megszületett a kamarai törvény, a jogalkotó a gazdasági érdekképviseleteket hatalmazta fel arra, hogy megalakítsák a köztestületeket – a magánjogi kamara meghatározó szerepet vállalt a szervezetben. A tizenegy tagú ideiglenes szervező bizottság dr. Horváth Lajost választotta elnökévé. A kamarai választások után az új elnökség őt bízta meg a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara titkári teendőinek ellátásával, az ügyintéző szervezet vezetésével. Ebben a tisztségben dolgozott nyugállományba vonulásáig, 2008-ig. Ezt követően még

négy évig a kamara szolgáltatási alelnökéként tevékenykedett. Kiemelten foglalkozott az innováció és az iparjogvédelem kérdéseivel. 2012-ben a megyei gazdasági önkormányzat Etikai Bizottsága elnökének választották. Munkásságát több díjjal is elismerték, 2006-ban a külgazdasági kapcsolatok építésében játszott kiemelt szerepéért Klauzál Gábor Díjat kapott, 2007-ben Szegedért Emlékérmeket vehetett át, míg a vármegyei vállalkozások érdekvédelmének segítéséért és a kamarai tagságért végzett áldozatos munkájáért a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Emlékplakettjét ítelték oda neki 2013-ban.

Dr. Horváth Lajost augusztus 25-én helyezték végső nyugalomba az Újszegedi Temetőben.

Emlékét tisztelettel megőrizzük!

VÁLTOZTAK a duális szakképzést érintő törvények

A nyári időszakban életbe lépett számos törvényi és kormányrendelet, végrehajtási rendelet, mely a szakképzés területén az alábbi témákat érinti:

- Saját dolgozóval kötött munkaszerződés, jogosultságok, szakképzési munkaszerződés változása.

- Felnőttképzési jogviszonyhoz kapcsolódóan az évfolyamszorító, munkabér és egyéb juttatások változása.

- Igénybe vehető adókedvezmény mértékének változása, illetve járulékfizetési alsó határ eltörlése.

- Napi munkaidő mértékében, munkaidőkeret és a szabadság vonatkozásában.

- Rövid ciklusú szerződések, illetve közreműködő partnerek bevonásában.

- 2-12 hetes szakképzési munkaszerződést évente kétszer lehet kötni a korábbi egy helyett.

- Munkaidő 18 év alatti fiatalok esetén (beleértve a 16 év alattiakat is) egységesen 7 óra.

- A kéthetes munkaidőkeret eltörlése..

- Tanév rendjére vonatkozó változások.

A felsorolt változásokról részletesen a kamarai honlapon adunk tájékoztatást:

1. Összefoglaló a szakképzési törvény végrehajtási rendeleteinek módosításáról

2. Változik a szakképzési munkaszerződéssel foglalkoztatottak finanszírozása

3. Módosulnak az elszámolható adókedvezmények

4. Változások: szakképzési munkaszerződés, szociális hozzájárulási adó

5. Munkajogi tárgyú tájékoztatók: munkaidő, munkabér, szabadság

6. Megjelent a 2023/2024. szakképzési tanév rendje

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

A jogszabályok megértésében és a tervezhetőségben segítettek

Könyvelőkkel a DUÁLIS képzésért

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szeptember 4-5-én több mint 200 könyvelő, cégvezető és HR-munkatárs részére tartott duális képzéssel kapcsolatos jogi, pénzügyi felkészítést a hagyománnyá vált Könyvelőkkel a duális képzésért program keretében. Az előadás-sorozat célja, hogy a szakképzési munkaszerződéssel már tanulókat foglalkoztató vállalkozások vagy a szakképzéshez a jövőben csatlakozni kívánó gazdálkodó szervezetek minél zökkenőmentesebben

tudjanak bekapcsolódni az utánpótlás-nevelésbe.

A tájékoztató révén a cégek képviselőiben részt vevő gazdasági és humánerő-politikai és fejlesztési területen dolgozó munkatársak olyan ismeretek birtokába kerültek, melyek átláthatóvá teszik számukra a duális képzőhely-váltás folyamatát. A kétnapos rendezvényen elhangzott előadások nemcsak a szakképzési munkaszerződés megkötésével járó kötelezettségekre, de a nyári folyamán módosult szakképzési törvény és a hozzá kap-



csolódó végrehajtási rendelet, valamint a szocho törvény új előírásaira is kiterjedtek. *Híres-Pestuka Gabriella*, a NAV Csongrád-Csanád Vármegyei Adó- és Vámigazgatóságának osztályvezetője, illetve *Kissné Horváth Marianna* pénzügyi szakértő előadása segített a módosult jogszabályok megértésében, és olyan ismeretekre is szert tehetek a résztvevők,

melyek birtokában a duális képzés anyagi háttere is tervezhetőbbé válik számukra.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprészt terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Még lehet pályázni a Dél-alföldi Innovációs Díjra

A Magyar Tudományos Akadémia Szegedi Akadémiai Bizottságának elnöksége, együttműködve a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi Iparkamarával, a Bács-Kiskun és a Békés Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamarával, valamint a Dél-alföldi Re-

gionális Innovációs Ügynökség Közhasznú Egyesülettel 2023. évben, tizennegyedik alkalommal is pályázatot hirdetett a Dél-alföldi Régióban a vállalkozások, valamint a feltalálók által a három megye területén létrejött szellemi alkotások elismerése

és az innovációs tevékenység, illetve a technológiai transzfer támogatása érdekében.

A pályamunkák beérkezési határideje: október 2.

A pályázattal kapcsolatos információk az MTA SZAB honlapján megtalálhatók.



Magyarország 2. helyen végzett a Szakmák Európa-bajnokságán

Vármegyei sikerek az EUROSKILLS versenyen

Magyarország szeptember 5–9. között nyolcadik alkalommal vett részt a Szakmák Európa-bajnokságán, a EuroSkills Gdansk 2023 versenyen, melyen 32 országból 576 fiatal szakember mérte össze tudását 42 hivatalos versenyszámban, és egy bemutató szakmában. A EuroSkills Gdansk 2023 Európa-bajnokságon 22 versenyszámban 26 versenyző képviselte hazánkat, akik közül egy bemutató szakmában (szoftverfejlesztő) egy magyar versenyző mérettette meg magát.



A részt vevő országok közül Magyarország az átlag érempontok alapján

az előkelő 2. helyen végzett. Az elért eredmények bizonyítják a magyar szakemberek felkészültségét és szaktudását, hiszen a hazai csapat a nevezett 22 versenyszámból 17 szakmában éremmel zárta a versenyt, amely minden eddigi eredményt felülmúl.

Csongrád-Csanád vármegyéből 2 versenyzőnek szurkolhattunk, akik eredményesen térhettek haza:

Ápolás és gondozás versenyszámban Pál Blanka 3. helyezést ért el (SZTE Kossuth Zsuzsanna Technikum és Szakképző Iskola).

Szoftverfejlesztő versenyszámban Lakos Bence 2. helyen végzett (Szegedi SZC Gábor Dénes Technikum és Szakgimnázium).

Gratulálunk a versenyzőknek, a felkészítő oktatóknak és oktatási intézményeiknek!

1906-an vettek részt a nyári pályaválasztási programjainkban

PÁLYAORIENTÁCIÓBAN nincs szünet

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara (CSKIK) pályaeorientációs programként nyári tábort szervezett, illetve a partnerség keretében segítette azok szervezőit.

Két, saját szervezésű és finanszírozású 5-5 napos robotika tábort rendezett idén a kamara. A táborkba jelentkező diákok ingyenesen vehettek részt a foglalkozásokon, a kirándulásokon, cég- és üzemlátogatásokon és tanműhely-látogatásokon. A digitalizáció és az automatizálás jegyében sok új ismeretet szereztek a diákok. Az alsó tagozatos robotikás tábortáborozóknak a kamara székházában biztosítottunk foglalkozásokat oktatók segítségével. A táborban zömében első és második osztályos diákok vettek részt, de harmadik-negyedik osztályosok is képviseltették magukat. A huszonhét fős alsós táborozó csoportnak, egynapos kecskeméti kirándulást is szerveztünk színes programmal. A második kamarai robotikatáborunkban a felső tagozatos korosztály számára tematikus napokat szerveztünk. Ennek a korosztálynak minden napra szerveztünk cég- és üzemlátogatásokat, illetve tanműhelybe is elvittük őket. Automatizált rendszereket ismerhettek meg az egyes ágazatokban, illetve az SZTE műszaki karán. És persze ők is robotokat építettek.

Kamaránk közreműködött több partnerszervezet nyári táborában is.

A Hódmezővásárhelyi Szakképzési Centrum (HSZC) és a CSKIK június 19-étől augusztus 25-éig közösen pályaeorientációs tábort szervezett. Ezek programjait a gazdasági önkormányzat egymillió forinttal támogatta. A HSZC a táboroztatáshoz a megfelelő anyagszükségletet, felügyeletet, dokumentációt helyben és időben biztosította. A HSZC és a kamara szervezésében megvalósuló szakmai tábortáborokban 119 fő diák vett részt.

A Szent-Györgyi Albert Agóra nyári táborában 15 szakmai programot biztosítottunk. Több cég- és üzemlátogatást bonyolítottunk le kamarai kísérelővel, amelyekkel a szakképzést népszerűsítettük. Bemutattuk az informatika és távközlés ágazatot, a gépészetet és épületgépészetet, és több kreatív ágazatot is. A táborozóknak a kamarai programcsomag több elemét is elvittük, így a VR- t és a továbbtanulási pályaválasztási tanácsadást is.

Az őszi tanévkezdési időszak első rendezvénysorozataként a kamara pályaeorientációs előadója a VII. Pályaeorientációs Tanévnyitó és Szakmai Tájékoztatót tartott előadást három helyszínen. A rendezvénysorozat a hetedik és nyolcadik osztályos osztályfőnököket kívánja tájékoztatni a továbbtanulással kapcsolatos tudnivalókról, a szakképzési rendszer vál-



tozásaival kapcsolatosan, és a CSKIK pályaeorientációs programelemeiről. A rendezvényre három alkalommal, Hódmezővásárhelyen, Kisteleken, illetve Szegeden került sor. Pályaeorientációs tanácsadónk, *Medovárszkyne Szeles Zita* utóbbi helyszínen tartott tanévnyitó előadásán a pályaeorientáció kérdéskörének bemutatása mellett kitért a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara duális képzőhelyekkel kapcsolatos feladataira is.

Pályaeorientáció keretében augusztus 31-éig 107 pályaeorientációs eseményre került sor, amelyekkel 1906 személyt tudunk bevonni a pályaválasztási programokba.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul meg a Gazdaság-újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alapprézshoz, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05.

Tűzvédelmi szakvizsga a kamarában

A 45/2011. (XII.7.) BM-rendelet 1. mellékletben meghatározott foglalkozási ágak, illetve munkakörök szerinti tevékenységet csak érvényes tűzvédelmi szakvizsgálóval rendelkező személy végezhet. A tűzvédelmi szakvizsga megújítása 5 évenként kötelező!

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara DMG Oktatási Non-profit Kft.-je (felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/000338) foglalkozással egybekötött tűzvédelmi szakvizsgát szervez az alábbi szakágban

tevékenykedők részére: **Hegesztők és az építőipari tevékenység során nyílt lánggal járó munkát végzők.**

A képzés időpontja: október 2.

Képzés típusa: Hatósági képzés, mely hatósági vizsgálattal zárul. (Távoktatást követően 3 óra konzultáció, valamint vizsga)

Képzés helyszíne: CSKIK Kamarai Székház (Szeged, Párizsi krt. 8-12.)

A tanfolyamra folyamatosan várjuk a jelentkezőket.

A tanfolyam minimális csoportlétszáma 15 fő.

Gázszerelők 10 órás továbbképzése

Kamaránk szervezésében gázszerelők részére továbbképzés indul **október 4-én** az ötévenként kötelezően megújítandó hatósági igazolvány megszerzése céljából.

A továbbképzés elvégzéséhez szükséges végzettségek a 42/2017. (XII.11.) NGM rendelet alapján (pl. az alábbiak egyike):

- gázvezeték- és készülék-szerelő mestervizsga, vagy
- gázfogyasztóberendezés- és csőhálózat-szerelő mestervizsga, vagy
- központifutás- és gázhálózat-rendszer-szerelő mestervizsga, vagy
- épületgépész technikus szakképesítés, vagy

gázipari technikus szakképesítés.

A tanfolyam eredményes elvégzését a Hatóság előtt igazolni szükséges.

A tanfolyam elvégzéséről továbbképzési igazolást kapnak a résztvevők, amely a jogszabály szerint 1 évig érvényes, tehát gázszerelői igazolványának meghosszabbítását a tanfolyam elvégzését követő 1 évig kérelmezheti.

Felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/001775, Hatósági engedélyszám: BP/0102/704-1/2023

További részletek, a jelentkezési lap a kamara honlapján érhető el.

Hibrid- és elektromos autó diagnosztika és karbantartó tanfolyam indul

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara autószerelő tevékenységet folytató célcsoport számára hibrid- és elektromos autó diagnosztika és karbantartó képzést indít október elején.

A képzés célja: Az alternatív járműhajtás technológia megismerése, az ilyen technológiával

szerelt járművek szerelésére, javítására, szervizelésére, valamint az azokkal kapcsolatos diagnosztikai feladatokra vonatkozó ismeretek, tudás megszerzése. Új járműhajtási technikák és azok szerelésével, javításával, szervizelésével kapcsolatos biztonságtechnikai előírások, szabályok megismerése, elsajátítása.



Egyes szakmák egészségügyi kizáró vagy korlátozó tényezői

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa

Segédlet a kamarától tanulóknak, szülőknak, tanároknak

Kamaránk „Az egyes szakmák egészségügyi kizáró vagy korlátozó tényezői” című kiadvánnyal abban segít, hogy az összes ágazatban szakmánként sorolja fel azokat az egészségügyi kizáró vagy korlátozó betegségeket, amelyek nem teszik lehetővé bizonyos szakmák elsajátítását. Az Innovatív Képzéstámogató Központ alapszakmajegyzékét a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara saját szerkesztésű kiadványa az egyes szakmák egészségügyi kizáró vagy korlátozó tényezőinek felsorolásával egészíti ki.

A tanulók, illetve a szülei így minden alapszak-

mára vonatkozóan meg tudják nézni, hogy a választott ágazat tekintetében egészségügyi szempontból nincs-e kizáró oka a szakma megszerzésének. A kiadvány a relevánsabb kizáró/korlátozó tényezőket, csak az adott szakma esetén leggyakrabban nehézséget okozó, mérlegetlenő egészségügyi szempontokat tartalmazza. Fontos hangsúlyozni, hogy a kiadvány csak tájékoztató jellegű információkat nyújt, nem használható hivatkozásként a szakmára való egészségügyi alkalmasság orvosi engedélyezésekor. A kiadvány a kamara honlapján is megtekinthető.

út 4.sz. alatti telephely (Start Autószerviz)

Vizsga: NINCS, a továbbképzés egy írásbeli teszttel zárul, a legjobban teljesítő résztvevő jutalma egy ipari multiméter. A képzés elvégzéséről tanúsítványt kap minden résztvevő.

CSKIK, mint felnőttképző nyilvántartási száma: B/2020/001775

Jelentkezési feltételekről és a képzés részleteiről a kamara honlapján olvashatnak bővebb információt.

A képzés időtartama: 24 óra (3 alkalom, napi időtartam: 9.00-17.00)

Időpontok:

1. nap: 10.05. (csütörtök)
2. nap: 10.06. (péntek)
3. nap: 10.07. (szombat)

A képzés helyszíne: Xenix Car Kft. Szeged Back Bernát

Kovács István: Folyamatos fejlődés mellett a rendkívüli helyzetek is könnyebben megoldhatók

Generációs legendákból KOVÁCS AUTÓ

A Kovács Autó – ahogy a legtöbben ismerik – fogalom Szegeden, a vállalkozásnak generációkon átívelő története, legendája van. Az új korszak 1991-ben kezdődött, amikor a fiatalabbik Kovács István megnyitotta autóalkatrész-kereskedését, később új, korszerű szervizt létesített édesapja régi telephelyén. Elsők között indították webáruházukat, amely kategóriájában hetedszer nyerte el az Ország Boltja minőségi verseny első helyezését. A cégcsoportot sem a Covid, sem a rezsiköltségek, sem az infláció nem tudta térdre kényszeríteni, a folyamatos fejlődés megtartó erejében hisznek. A Kovács Autóházat ismét önkéntes tagjai között üdvözölheti a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara.

Hetven éve

A Kovács Autó tulajdonosának, Kovács Istvánnak már a nagyapja is iparosember volt, a háború előtt ismert és megbecsült hentes és mészáros, több bolttal, de vendéglősként vált igazán ismertté Szegeden. Az államosítás persze mindent vitt. Fiát, ahogy legtöbben ismerték, a mérnök Kovács Istvánt viszont műszaki emberként, sikeres konstruktorként kezdték jellemezni. A családi ház udvarán, hátul, 1953-tól fokozatosan jött létre a műhely, elsősorban autószerzőként. De hivatalosan, iparendeléssel, fő tevékenységként autószerelő műhelyt 1962-ben tudott nyitni, nem annyira a szerelés, mint inkább a kocsik átalakítása, konstrukciós hibáik kijavítása, új megoldások kidolgozása érdekeltte. Ezzel szerzett hírnevet magának. Öccse, Kovács László sorsa is összefonódott a Kovács Autó történetével, ő az autóelektromosság szakértője lett, bátyja műhelye mellett, az utcafronton nyitotta meg önálló kereskedését és javítóműhelyét, és vált maga is önálló iparossá, kereskedővé.

Cég születik

Aztán a rendszerváltással megérkezett az új generáció is, az 1966-os születésű ifj. Kovács István a családból nemcsak az autók iránti vonalmát hozta magával, de az üzleti érzéket, a döntésképességet, a vállalkozói bátorságot, a kitartást, a feladatokra való koncentrációs képességét is. Ő lett a mai Kovács Autó alapítója.

1991-ben egyéni vállalkozóként megnyitotta autóalkatrész-kereskedését, majd növekedve és tovább lépve, 1998-ban létrehozta a Kovács Autóalkatrész Kft.-t. A Kossuth Lajos sugárút utcafrontján és a családi bázis szomszédjában egyre fontosabb és nagyobb forgalmú bázissá alakult az autóalkatrész kis- és nagykereskedés,



Kovács István

de ekkorra a „mérnök Kovács István” már nem vihette a javítóműhelyt. A fiatal Kovács István viszont nem hagyta felszámolni, és a feledés homályába veszni a legendát: az udvaron két beállással, aknával, korszerű emelővel új szervizt indított a régi telephelyen.

Teljessé vált a vertikum

A nagy kereskedelmi beruházás, az egykori óvoda helyén létrehozott új kereskedés, fogadóudvar, raktár és parkoló kialakítása után 2010-ben teljessé vált a vertikum. Az új szerviz már összesen nyolc beállással, korszerű fogadóépülettel, váróval, megfelelő raktárakkal működhetett, és olyan érzékeny feladatokra is vállalkozhatott, mint a futómű-beállítás, a márkaszervizekkel azonos minőségű karbantartás. Gumiszerviz és autómossó is kialakítottak, a szolgáltatásokat bővítették, egyre ügyfélközelibbé alakult a bázis. Hamarosan minősített Bosch Car Service lettek, és

az ügyfelek számára hozzáférhetővé vált a Bosch Car Assistance nemcsak az egész országra, hanem Európára kiterjedő országúti segélyszolgálat. A javítást-szervizelést egyébként a KA Szerviz Kft. végzi, önálló ügyvezetővel. Az érdekltség megteremtésének jó példájaként Kovács István a kollégáit is bevonta a tulajdonosi körbe.

Első a webáruházak között

A kereskedésben az autóalkatrész webáruház, az internetes kiskereskedés fellendítése hozta az újdonságot. A cég pontosan 20 éve élesítette a webáruházát, élen járva a magyar autóalkatrész-forgalmazók között. Hogy valamit nagyon jól csinálnak, mi sem bizonyítja jobban, mint hogy az Árúkereső Ország Boltja minőségi versenyén autó-motor kategóriában, immáron

hetedszer, a Kovács Autóház végzett az első helyen. A díj igazi értékét az adja, hogy az ellenőrzött vásárlói vélemények, értékelések alapján ítélik oda. A közösségi médiában is jelen vannak, és call centert is működtetnek.

Kovács István a hatékony ügyfél-kommunikációt és a minőségi kiszolgálást tartja a legfőbb biztosítéknak ahhoz, hogy a Kovács Autóház megőrizhesse piaci pozícióit.

Ütésállónak bizonyultak

Ami az elmúlt évek rendkívüli helyzeteit illeti (Covid, rezsiváltság, háború a szomszédban, infláció), a Kovács Autó egyik sem tudta térdre kényszeríteni.

– Olyan szempontból szerencsések vagyunk, hogy a Covid alatt egyszer sem kellett bezárnunk, mivel az autójavítást mint stratégiaileg fontos ágazat tevékenységét nem korlátozták, hiszen közlekedni kell – idézte fel Kovács István a kivételes helyzetekkel való ➤

➤ találkozásuk első élményét. – Természetesen védekeztünk, minden óvintézkedést meghoztunk, hogy ne fertőzödjünk sem a kuncaftok, sem a dolgozóink. Kezdetben ugyan volt bizonytalanság, aztán ez a rendszer is beállt, lassan visszatért mindenki. A szervíz is meg a bolt is sikeresen átvészelte a Covidot.

– A rezsiárak elszabadulása rosszabbul érintett bennünket, mély gyomrosként éltem meg, hogy a szervízben közel 180 Ft-ot kell fizetnünk egy kWh villamos energiáért – tért át a következő kivételes helyzetre a Kovács Autó tulajdonosa. – Annyiban viszont itt is szerencsénk volt, hogy a boltra, két-három évvel ezelőtt, pályázati segítséggel, napelemeket telepítettünk. Azóta a szervízre is felszereltük, igaz ezt már teljes mér-



tékben önerőből, de a megtérülést látva, így is bölcs döntésnek bizonyult.

– Valamennyi áremelést mi sem kerülhettünk el, de ezt próbáljuk kompenzálni, illetve elfogadtatni az ügyfelekkel úgy, hogy a szolgáltatásaink színvonalát igyekszünk még tovább emelni. Ha többet fizet, minőségben is többet kapjon a pénzért. Miután jelenleg is egy hétre előre tele vagyunk munkával, úgy érzem megértették és elfogadták ezt a helyzetet ügyfeleink.

– Egyébként pedig folyamatosan fejlesztünk, gépeket építettünk fel, az embereket tréningezzük, nincs megállás. Én ugyanis nem a kivételes helyzetekre koncentrálok, hanem a folyamatos innovációban, a folyamatos fejlődésben hiszek. Mindig azon agyalok, hogy mit, hogyan lehetne még jobban csinálni – árult el vezető karakteréről is részleteket Kovács István.

Órfi Ferenc



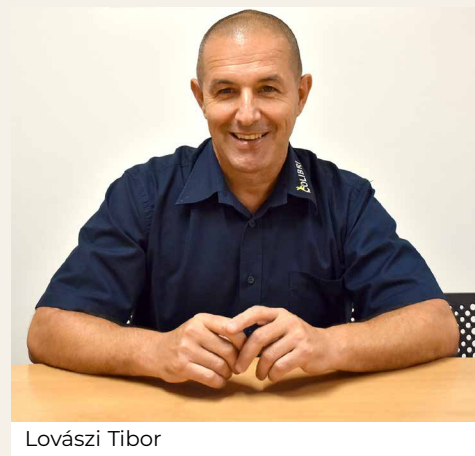
NAGYRA NŐTT a Colibri

A nagykereskedelemmel foglalkozó Colibri 90 Kft. 33 éves története bővelkedik fordulatokban. A kitartásnak, a hitnek, az állandó célratartásnak köszönhetően az egyszemélyes vállalkozás mára egy dinamikusan fejlődő, már több mint 70 főt foglalkoztató családi vállalkozássá nőtte ki magát, amelyet az elmúlt évtizedben a vármegye Top 50 legnagyobb nettó árbevételű cégei között jegyeztek. Bizonyos élelmiszer-ipari termékek TEÁOR besorolása alapján az Agrárkamari tagtség köztelező a Colibri 90 Kft. számára, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarába önként léptek be.

Az útkeresés éveit után Lovászi Tibor 22 évesen, 1990. 12. 12-én váltotta ki vállalkozói igazolványát, rögtön export-importra is, hátha jó lesz egyszer majd valamire... Közben törvény született, ha egyéni vállalkozónak tevékenységi körében export-import szerepel, cégbejegyzést kell tennie, és fantázianevet is adhat majd vállalkozásának. Tibor bement a Somogyi-könyvtárba, kikölcsönözte a magyar értelmező kéziszótárt, végiglapozta, és minden felmerülő nevet ráírt egy-egy kis cetlire. A körülbelül negyven nevet tartalmazó sapkájából kihúzott egyet, amely a Colibri lett. „Mi annyi szárnycsapást teszünk nap mint nap, hogy a kereskedelem palettáján fenn tudjunk maradni, mint ez a kismadár a levegőben” – fűzte hozzá a névadás meséjéhez.

Megtelt a csomagtartó

„Amikor 35 évvel ezelőtt nejemmel, Erikával összeházasodtunk, szüleinktől ajándékba kaptunk egy régi családi vályogházat, amit szépen felújítottunk, eközben megszületett a lányunk is, majd közösen úgy döntöttünk, feláldozzuk ezt a házat, hogy legyen tőkénk a vállalkozásba. Ezután éveken keresztül hol az egyik, hol a másik szülőknél laktunk, vagy albérleteztünk. A ház árából vettünk egy autót, a megmaradt összegből



Lovászi Tibor

pedig árukészletet finanszíroztunk. Éveken keresztül a grazi Metro áruházba jártam vásárolni, hetente többször is megfordultam, és az ott dolgozó alkalmazottak már annyira ismertek, hogy előre köszöntek. A személyautóm csomagtartójából kezdtem teríteni a kisebb boltokat.”

Tibor egyre nagyobb tételben vásárolt Grazban, és ekkor már más beszerzési forrásokat is keresett. 1993-ban a Petőfi Sándor sugárúton kibérelte első raktárát, amely 50 m² alapterületű volt. Ezt azonban a dinamikusan növekvő forgalmú vállalkozás hamarosan kinőtte, egy éven belül, 1994-ben már a Moszkvai körúton nyitotta meg második, immáron 800 m² alapterületű raktárát. Ezen a helyen alakították ki vásárlóik részére – talán országo- ➤

➤ san is egyedülállóan – árubemutató mintatermüket. Ekkorra már vonalkódos árnyilvántartó ügyviteli rendszerrel működtette cégét, és személyre szabott kiszolgálással várták a viszonteladó vásárlókat. A cégre jellemző színvonal, a neonzöld, fehér és sötétkék is ekkor jelent meg, alkalmazottaik száma pedig már 15 főre növekedett. A Colibri 90-nek 1996-ra már valamennyi multinacionális gyártóval gyári szerződése volt, és gyakorlatilag a térség összes kiskereskedője a vásárlói közé tartozott, már ekkorra nettó egymilliárdos forgalmat bonyolítottak.

A nulláról kellett újakezdeni

Aztán jött 1998, ahogy Lovászi Tibor emlegeti ezt az évet, a sötét közép-kor. „Az egyik legbizalmasabb munkatársam szúrt hátba, egy floppy lemezen a cég teljes adatbázisát átadta az egyik konkurens magyar társaságnak. Soha ne tudja meg senki, milyen érzés, amikor elindul a lavina, és már nem lehet megállítani! November végén jött el a pillanat, hogy meg kellett hoznom a döntést vállalkozásunk jövőjével kapcsolatban. Ennek az volt az oka, hogy évközben folyamatosan veszítettük el partnereinket, a METRO is megjelent, valamint a gyártói támogatás egyre csökkent, ezáltal év végére már jelentős veszteséget kellett elkönyvelnünk. Ezért úgy döntöttem, hogy rövid időn belül kiárusítom meglévő készleteinket, és bezárom a céget. Minden partnerünktől illően elköszöntem, személyesen, vagy levélben, és megköszöntem az éveken át tartó együttműködést, belénk vetett bizalmukat”

Majd két hónap telt el, amikor Tibor rájött az „árulásra”, és arra az elhatározásra jutott, hogy édesapjával, anyósával, és az egyik, hozzá mindig hű kollégájával újra kezdi azt, amit nem rég befejezett. Mint minden sorsfordító döntés előtt, természetesen a feleségével most is megbeszélte mi legyen,? „Újakezdjük!” – volt a döntés. 11 milliós kölcsönrel, és a Dorozsmai úton egy 20, később ugyan itt már 400 négyzetméteres raktárban újra indították vállalkozásukat.

Jót s jól

„Mindig az visz előbbre bennünket, hogy vannak céljaink, hitünk, a megvalósításhoz koncepciónk és hozzáambicionk” – magyarázta Tibor a

család rendíthetetlen mentalitását. „A gyerekeimnek is mindig azt tanítottam, ha csak a pénzért dolgozol, soha nem lesz elég pénzed, de ha vannak céljaid és azt alázattal, kitartással, szorgalommal meg akarod valósítani, értelmet adsz a munkádnak. És ha jól csinálsz valamit, az előbb-utóbb ügyis pénzzel fog járni. Az őszinteség, az egyenesség és az elkötelezettség a mi hajtóerőnk. Nem véletlenül választottuk szlogenünknek – Kölcsény szavait kölcsön véve –, hogy: **Jót s jól mindenkor.**”

„Azt mondják, nem érdemes tisztességesnek lenni, én mégis azt mondom, de igen, még ha sokszor rögeőbb út is az egyenes. Talpra állni is azért sikerülhetett, mert partnereinknek

zattal terveznek, ami ráépülhet majd egy modern, automatizált, robotizált raktárra. Mi történt közben?

A 2000-es évek végére már 18 országba exportáltak-importáltak, még Kínába is eljutottak. A 2008-as gazdasági válság idején ismerték fel, hogy az ismert nagy gyártók brandjeinek irányába tolódik el a vásárlói kereslet, így ennek megfelelően alakították beszerzéseiket. Mára már saját logisztikával, üzletkötői hálózattal, 13 darab új hőszigetelt, hűtőkkel felszerelt tehergépkocsival közel fél ország kis boltjait, közületeit, intézményeit, iskolai büféit és számos céget látnak el áruval. 2022-ben az összes rendelkezésre álló hitelkeretüket felhasználva, megháromszorozták raktári árukészle-

tüket – bejött, a vásárlók honorálják a nagyobb ellátási biztonságot. Jelenleg több mint 5000 cikket tartanak kínálatukban – édesség, kávék, kozmetikumok, vegyi áru, élelmiszerek, noon-food termékek –, amit szeretnének hamarosan kibővíteni új termékkel.

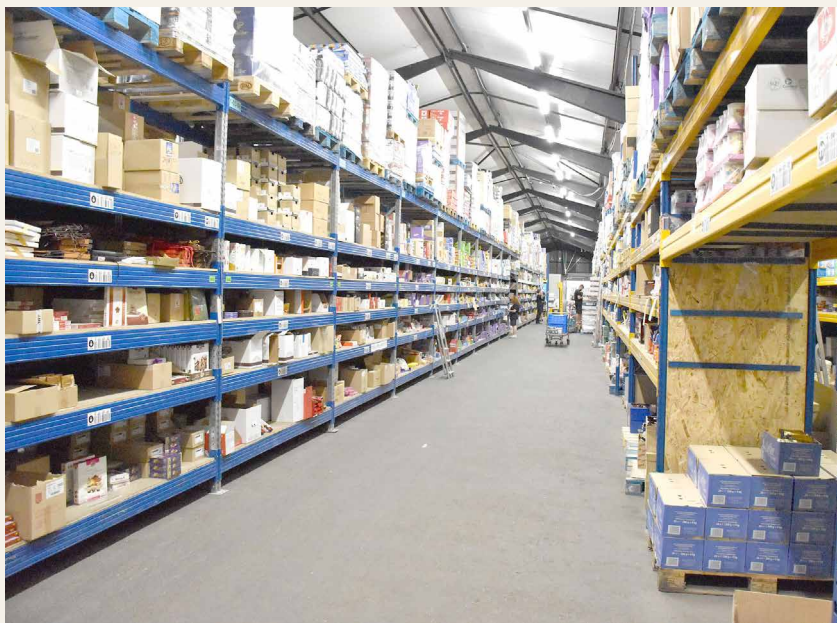
Idén a régi, 29 éve használt ügyviteli rendszert egy új, integrált vállalatirányítási rendszerre cserélték. Az ingatlanfejlesztések mellett a munkaerő-toborzás is folyamatos, ezáltal mára 72 főre emelkedett a személyi létszám, és további bővítést terveznek.

A Colibri 90 az elmúlt esztendőben több mint 12 milliárdos nettó forgalmat generált az akkori statisztikai 42 fős állományával, ezzel nemhogy a vármegyei Top 100-ba, de a Top 50-be is bekerült.

Örfi Ferenc

Kis és nagy család

Lovászi Tibor a cég jeles dátumai közé sorolja 2019. február 1-jét is, amikor Máté fia – aki természetesen a nyári gyakorlatait is a családi vállalkozásban töltötte –, a közgazdászdiploma megszerzése után, friss szemlélettel, munkába állt. Ma, 27 évesen már ő a 12 milliárdos forgalmat generáló cég első számú kereskedelmi vezetője, de vigyázó szeméit a beszerzésen is rajta tartja. Igazi családi vállalkozás a Colibri, hiszen Tibornak nemcsak a fia, hanem Vivien lánya is a cégcsoportnál dolgozik. Ami ennél is több, Lovászi Tibor valamennyi munkatársát egy nagy családnak tekinti, és ennek megfelelően becsüli meg őket.



egy része jól ismert bennünket, eleinte ugyan még kevesen, viszont ahogy teltek a hónapok, és hírünk ment, sorra jöttek vissza hozzánk vásárolni. És emellett mindig minden törvényi előírást, és szabályt betartottunk. Gazdasági tevékenységünkkel kapcsolatos eseményeinket, dokumentumainkat 2005 évtől kezdve napi szinten digitalizáljuk, így évekkel később is visszamenőleg, bármilyen eseményt elő tudunk keresni. Ez a mi védőpajzsunk, hogy SENKI ne kezdhesse ki bennünket” – szögezte le határozottan Tibor.”

Újra szárnyakat növesztettek

Az újra felreppenő „kis” Colibri ismét nagy lendülettel kezdett szárnyalni, és 2005-ben új telephelyre költöztek a Vásárhelyi Pál utcában, ahol kibérelték a Sever és Társa Kft. 1200 négyzetméter alapterületű raktárát, majd 10 év múlva már annak négyszerese is kevés lett a megnövekvő forgalmuk miatt. Ma már a 4800 négyzetméteres raktárkapacitást szeretnék legalább 50%-kal megnövelni, két új magas raktárépülettel, és állvány-

Első betelepülők voltak a szegedi „Szilícium-völgyben”

GARÁZSBÓL INDULT a PC-BoX karrierje – 36 ÉVVEL EZELŐTT

Két család indította a PC-BoX Számítástechnikai Kft.-t. Történetük 36 évvel ezelőtt kezdődött egy garázsban. Számítógépforgalmazással kezdték, ma elsősorban magas hozzáadott értékű rendszereket, komplett megoldásokat kínálnak más vállalkozások számára. A cég történetéről az egyik alapítót, Marsi Zoltánt kérdeztük. A PC-BoX önkéntes tagként erősíti a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamarát.

A PC-BoX Számítástechnikai Kft. története a rendszerváltás előtti időkre nyúlik vissza. 1987-ben *Dietrich Gábor* és társa, *Marsi Zoltán* úgy határozott, alakítanak egy gmk-t. Munka mellett, másodállásban, számítógépekkel kezdtek el kereskedni. Zoltán szerezte be az árut, Gábor meg üzembe helyezte azokat. Tipikusan garázscéggként kezdtek, minimális infrastruktúrával. Megbízhatóan használták ki a hiánygazdálkodásból adódó lehetőségeket, két-három év múlva már olyan patinás cégeknek is szállítottak, mint a békéscsabai Kner Nyomda, vagy az orosházi Barnevál.

Első beköltözők a szegedi „Szilícium-völgybe”

– Szép, apró lépésekkel tudtunk előre menni, 1991-ben Kft.-vé alakultunk, és 1 millió forintért megvettük egy 18 négyzetméteres üzlethelyiség bérleti jogát a Mérey utca 12-ben. Ezt az üzlethelyiséget a későbbiekben megvásároltuk. A kilencvenes évek közepétől az alap épület fölé és köré építettük fel az 1000 négyzetméteres saját tulajdonú ingatlanunkat. Egyébként mi voltunk az első beköltözők a Mérey utcába, a szegedi kis „Szilícium-völgybe”, ahová később öt-hat informatikacég is betelepült.

– Fő tevékenységünk a számítógép-kereskedelem volt, javarészt márkás gépeket árultunk. Kisebb darabszámban már általunk összeszerelt számítógépeket is forgalmaztunk, éppen a nagyobb hozzáadott értékre törekedve. A hiány csökkenésével lassan a hardverpiac is teljesen megváltozott,



Az egyik alapító, Marsi Zoltán, mellette az új generáció, fia Marsi Dániel és alapítótársának fia, Dietrich Dávid.

a gépek és a rendszerek is stabilabbak lettek. Ritkábban cserélték a számítógépeket, és a kínálat is kiszélesedett. Ma már az eladásnak akkor van igazán értelme, ha szolgáltatást is kínálhatunk mellé. Olyan rendszerekkel, komplett megoldásokkal kezdtünk el foglalkozni, amelyekhez később (vagy már rögtön) szolgáltatást tudunk biztosítani.

Kinőtt a szoftveres láb

– Jelentős lépés volt a PC-BoX életében, amikor kapcsolatba kerültünk a MOL Nyrt.-vel – ezek már szoftveres munkák voltak. Olyan piaci rést találtunk, amelyekre másnak nem volt megoldása – beszélt a cég következő üzletágának kialakulásáról Zoltán. A MOL-nak 2000-ben egy pilot program keretében dolgoztuk ki azt a gázmérleget, ami egy új üzleti területet tudott biztosítani a családi vállalkozásunk számára. Maga a szellemi termék a mai napig működik. A MOL csoport már 23 éve a partnereink közé tartozik.

– A szolgáltatások területén is próbáltunk specializálódni, a javarészt a gáziparban szerzett tapasztalatokat tudtuk használni a Dégáznál is. Az itt kifejlesztett programrendszerünket bevezették az MVM-csoportnál is. Megközelítőleg 1 millió ügyfelet szolgálnak ki a PC-BoX által fejlesztett műszaki információs rendszerrel – ez fut ugyanis az Égáz, a Dégáz és a

Főgáz területén is. Az MVM-csoport gázelosztó hálózata a mi rendszerünket is használja évek óta. A nagy cégek közül állandó partnereink közé tartozik a ContiTech is. A szoftveres üzletág felfejlődésével megnőtt a létszámunk is, állandó 20 fő körüli csapattal dolgozunk.

Több lábon

A PC-BoX-nál alapvetőnek tartják, hogy egy vállalkozás több lábon áll-

jon, nem lehet mindent egy lapra feltenni. Három főbb üzletágra épül a tevékenységük: az egyik a számítógép-kereskedelem – erős leágazásaként nagy volumenű exporttal –, a másik a szoftverfejlesztés, míg a harmadik a szerviztevékenység – több önkormányzatnak, illetve multinacionális cégeknek végeznek ilyen jellegű szolgáltatást.

– És a fejlődés sohasem állhat meg! – hangoztatta a cég vezetője.

Ajánlják magukat

– Ami a jövőt, illetve a terveinket illeti, van most például egy olyan, pályázattal is támogatott gázszimulációs programunk, amelynek segítségével meg tudjuk mondani, hogy egy hurkolt gázvezeték-hálózat bővítése, vezetékcsereje stb. esetén milyen csőátmérőket kell alkalmazni, hogy a nyomás optimális legyen. Meglehetősen speciális tudásról van szó, reméljük, más országokban is találunk rá érdeklődést!

– A háttér IT-szolgáltatásokat is szeretnénk bővíteni, partnereket keresünk például prémium szerver-üzemeltetési, -felügyeleti, illetve hálózatmenedzsment témakörökben – hívta fel a figyelmet Zoltán a cégük kínálta újabb lehetőségekre.

Családban marad

A PC-BoX igazi családi vállalkozás. Ahogy Dietrich Gábor fia és felesége, Marsi Zoltán fia és felesége is a vállalkozásban dolgozik.

Órfi Ferenc



Gazdasági hírek

Elkészült az ELI ALPS lézeres kutatóközpont negyedik nagy projektje

Befejeződött az ELI ALPS lézeres kutatóközpont megvalósításának negyedik nagy projektje, amelynek keretében a 2017-ben átadott épületet csúcstechnológiát képviselő, világszinten is élvonalbeli kutatási infrastruktúrával szerelték fel. A tudományos intézmény összességében csaknem 81 milliárd forintból valósult meg. Az ünnepélyes átadón Navracsics Tibor területfejlesztési miniszter kiemelte, a szegedi kutatóbázis lehetőség és felelősség is egyben, a kutatásoknak nem csak hazánk, de Európa és a világ javát kell szolgálnia. Ugyanakkor a lézereközpont a kiválóságra támaszkodva komoly kitörési lehetőség a dél-magyarországi régió gazdasági felvirágzásának.

418 milliós technológiai fejlesztés a CSOMIÉP-ENTER Kft.-nél

A CSOMIÉP-ENTER Kft., kamaránk önkéntes tagja, hódmezővásárhelyi székhelyén és telephelyén egy komplex technológiai fejlesztés keretében bővítette kapacitásait. A beruházáshoz az Európai Unió és a Magyar Állam 292,42 milliárd forint feltételese visszatérítendő támogatással járult hozzá. A projekt a Gazdaságfejlesztési és Innovációs Operatív Program keretein belül valósult meg 417,75 milliárd forint összköltségvetésből.

A társaság a beruházással, illetve fejlesztési projekttel nem csupán fő tevékenységi köréhez, az ipari ingatlanok tervezéséhez és építéséhez szükséges háttérrel erősítette meg, hanem hozzájárult dolgozói munkahelyének megőrzéséhez, sőt hosszabb távon a foglalkoztatás bővítéséhez is. (Forrás: www.csomiepenter.hu)

Születésnapot ünnepelt nálunk az Optin Kft.

Tízéves születésnapját ünnepli önkéntes kamarai tagunk, a szegedi Optin Kft. logisztikai szolgáltatása, a MINIMO. Ez idő alatt a gyűjtő-terítő fuvarozás logisztikai szegmensben az ország vezető alkalmazásává vált. Ennek kapcsán az ország minden részén szállítmányozási feladatokat ellátó cégeket – akik a MINIMO alkalmazásával lettek partnereik – meghívták erre az eseményre.

Az ünnepelés mellett természetesen sor került számos személyes találkozásra, és teret kapott a szakmai kérdések megvitatása is. Az ünnepségnek a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara szegedi székháza adott otthont.

Változások a Széchenyi Kártya-konstrukciókban

MEGDUPLÁZTÁK a beruházási hitelösszeget

Augusztus 1-jétől duplájára, azaz 500 millió forintról 1 milliárd forintra emelkedett a Széchenyi Beruházási Hitel MAX+ (és az annak részét képező agrár célú Széchenyi Beruházási Hitel) maximális hitelösszege, valamint szintén duplájára, 200 millió forintról 400 millió forintra emelkedik a Széchenyi Lízingkonstrukcióban igényelhető maximális összeg – közölte a Gazdaságfejlesztési Minisztérium (GFM).

A közleményben kiemelték, hogy a beruházási hitelösszeg megduplázása rendkívül kedvező hír a beruházni és fejleszteni kívánó kkv-k számára. A megemelt hitelösszeg ugyanis további, a versenyképességet növelő beruházások előtt nyitja meg az utat, és tovább segíti a zöld gazdaságra történő átállást. Közölték, hogy a Széchenyi Kártya Program – a Baross Gábor Újraiparosítási Hitelprogrammal együtt – jelentős mértékben, nagyságrendileg 1,2 százalékponttal járul hozzá a gazdasági növekedéshez, így a munkahelyek megőrzéséhez.

A Széchenyi Kártya Program MAX+ termékei vonatkozásában a legnépszerűbb termékek az azonnali likviditást biztosító termékek, amelyek a hitelállomány közel háromnegyedét teszik ki. A kkv-k körében kedvelt továbbá a Széchenyi Lízingkonstrukció, amely az állomány közel kétötödét teszi ki. A hosszabb távú finanszírozási célokat szolgáló termékek, mint a Széchenyi Beruházási Hitel és az annak részeként működő agrár célú Széchenyi Beruházási

Hitel pedig a befogadott állomány közel 5 százalékát teszik ki.

A program termékeinek 51 százaléka a legsérülékenyebb, mikro- vállalkozásokhoz, 39 százaléka a kis-, és 10 százaléka a közepes méretű vállalkozásokhoz jutott el. Budapest és Pest vármegyén kívül a Program konstrukciói a vidéki régiókban is népszerűek.

A konstrukciókat kamaránk irodáiban is igényelheti.

SZÉCHENYI KÁRTYA PROGRAM MAX+
HITELEK VÁLLALKOZÁSÁNAK ÁLLAMI TÁMOGATÁSSAL

LEGALACSONYABB FIX 5% NETTÓ ÉVES KAMAT



AZ ELÉRHETŐ KONSTRUKCIÓKÉRT KERESSE KAMARÁNKT!

INFORMÁCIÓ:
CSMKIK.HU/SZKP
+36 62 554 264

Agrár Széchenyi Kártya újra nettó 5% körüli kamatszinten

2023. szeptember közepétől új, megemelt kamattámogatott Agrár Széchenyi Kártya áll rendelkezésre.

ASZK MAX+ : az ügyfelek által fizetendő nettó 5% körüli kamata a többi SZKP-hitelpushoz hasonlóan megemelt kamattámogatású hitel lesz. A rendelet hatálybalépésétől számított **9 hónapig elérhető** a vállalkozások számára. Minden, az Agrár Széchenyi Kártya alapfeltételeinek megfelelő vállalkozás igényelheti, nem szükséges speciális feltételeknek

való megfelelés igazolása. Várhatóan a jelenleg élő Agrár Széchenyi Kártya hitelügylettel rendelkező vállalkozások számára is igényelhető (korábbi hitelügyletük kiváltására irányuló meghosszabbítási kérelem beadásával).

A fenti konstrukció részletes igénylési feltételeit az Üzletszabályzat megjelenését követően megtalálja honlapunkon: csmkik.hu/szpk.

A tájékoztatás nem teljes körű, keresse kamaránkat további információkért!

Változások a Fogyasztóvédelmi Törvényben

ONLINE TÉR LESZ a békéltetés fő helyszíne

Ismét módosították a Fogyasztóvédelmi Törvényt, ami a kamara mellett működő Békéltető Testület munkáját is érinti. Egyes rendelkezései már most júliustól, a többiek 2024. január elsején lépnek életbe. Kiolvasható belőlük például, hogy a jövőben az online meghallgatásoké lesz a főszerep a békéltetésben, az eddigi vármegyei helyett pedig regionális Békéltető Testületek alakulnak. Dr. Horváth Károly, az egyelőre még vármegyei testület elnöke avatja be olvasóinkat a részletekbe.

200 ezer Ft-os határ

A törvény módosításának részletes indoklása azzal a jelentős változással kezdődik, hogy a békéltető testület akkor is kötelezést tartalmazó határozatot hoz, ha a vállalkozás alávetési nyilatkozatot nem tett, de a kérelem megalapozott és a fogyasztó érvényesíteni kívánt igénye nem haladja meg a 200 ezer Ft-ot (áfával). Várhatóan meg fog nőni az ilyen határozatok száma – jegyezte meg az elnök. (Az alávetési nyilatkozat egyébként azt jelenti, hogy a vállalkozás előre kijelenti, hogy elfogadja a Békéltető Testület döntését, bármi legyen is az – meglehetősen ritka az ilyen esetek száma...)

Egyezséggel elkerülhető az eljárási költség

A Békéltető Testület eljáró tagja az ügy tisztázása után minden esetben arra tesz kísérletet, hogy egyezség jöjjön létre a felek között – emelte ki dr. Horváth Károly. Ha egyezséget sem tudnak létrehozni, és a teljes körű kötelezés jogszabályi alapja sincsen meg, részbeni kötelezésre is van lehetőség „túlnyomórészt” vagy „részben alapos” indoklással. Az elnök ugyanakkor arra hívja fel a figyelmet, hogy a bepanaszolt vállalkozásnak is az az érdeke, hogy egyezséggel végződjön a békéltetés, hiszen így neki sem kerül pénzbe az eljárás. A törvény alapján viszont a kötelezést tartalmazó határozat esetében az eljáró békéltetőnek döntést kell hoznia az eljárási költség viseléséről is, amelyet a kötelezett vállalkozás visel.

Meghallgatások az online térben

A módosítás egyik legjelentősebb eleme, hogy a békéltetés során elsődlegesen a személyes jelenlét nélküli, vagyis az online meghallgatás válik főszabállyá, amely a jogalkotó szerint mind a fogyasztóknak, mind a vállalkozásoknak és a békéltető testületeknek is hatékonyabb eljárást tesz lehetővé. A fogyasztónak ugyanakkor

ezután is lesz lehetősége személyes meghallgatást kérnie, hiszen lehet olyan élethelyzetben például, hogy nincsenek meg a technikai feltételei az elektronikus kapcsolatfelvételnek. A vállalkozások számára ez a lehetőség nem lesz biztosított, figyelemmel arra, hogy a cégek részére már jelenleg is kötelező az elektronikus kapcsolattartás.

Az elnök egy fontos tájékoztatási kötelességre is felhívta a figyelmet: A békéltetési ügyekben érintett vállalkozásoknak január elsejétől kötelező jelleggel visszajelzést kell adniuk a Békéltető Testületnek arról, hogy a határozatban illetve ajánlásban foglaltaknak eleget tettek-e. Jelenleg ez a visszacsatolás nincs meg, vagy esetleges.

Érdemes az előírásokat komolyan venni már csak azért is, mert a Békéltető Testületnek kötelessége lesz a mulasztásokat jelezni a fogyasztóvédelmi hatóságnak. Amiből aztán könnyen bírság lehet.

Pályáznak és vizsgáznak a békéltetők

Magának a Békéltető Testület tagjaira vonatkozóan is vannak változások a törvénymódosításban. Ilyen például, hogy a testület elnökének és tagjainak békéltető testületi alapvizsgát kell tenniük. Nemcsak az új belépőknek, hanem mindenkinek, annak is, aki mögött esetleg több évtizedes bírói és békéltető testületi gyakorlat áll. Dr. Horváth Károly ebből nem csinál problémát, ismeri kollégáit, és mivel online vizsgáról van szó, szerinte nemcsak könnyen, de gyorsan is teljesíthető ez a feltétel.

Mivel a mostani békéltető testületek megbízatása idén lejár, a törvénymódosítás ide vonatkozó előírásai már július 1-jétől életbe lépnek, éppen azért, hogy a pályázati procedúra az év végéig lezajlódhasson, immáron a regionális átalakulás jegyében. Az eddigi vármegyei illetékesség helyett regionális Békéltető Tanácsok alakul-

nak országszerte. Az elnök elárulta, a hárommegyés Dél-Alföldön Szeged székhellyel.

A békéltető testületi elnököt a területileg illetékes kamara által lefolytatott pályázat alapján választják ki. Az illetékes kamara a pályázatokat, azok előzetes értékelését követően, megküldi a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarának, amely azt véleményezve továbbítja a fogyasztóvédelemért felelős miniszter részére. A békéltető testületi elnököt a jelöltek közül az igazságügyi miniszter választja ki.

Az elnök kiválasztásával párhuzamosan kerül sor a békéltető testületi tagok kiválasztására is. Az új koncepció szerint a tagok egyharmadára a békéltető testület illetékességi területén bejegyzett, fogyasztói érdekek képviselőjét ellátó egyesület tehet



Dr. Horváth Károly

javaslatot. A fennmaradó helyekre a békéltető testületi tagokat viszont az elnök kiválasztásához hasonló pályázati eljárás keretében bonyolítják le. A kiválasztást követően mind az elnököt, mind a tagokat az MKIK bízza meg vagy alkalmazza, a korábbiaktól eltérően nem három, hanem négy évre.

Idén már eddig 280 ügynél tartanak

A Csongrád-Csanád vármegyei Békéltető Testület az elmúlt évben 503 panaszos ügyet zárt le határozattal, amivel az ország legeredményesebb békéltetői közé tartozik. Mint az elnöktől megtudtuk, már idén is 280 ügynél tartanak, vagyis év végére bizonyosan ismét félezer fölé megy ez a szám. A vármegyei Békéltető Testületnek most 20 tagja van, ami a régiós testületté válás után sem emelkedhet azonban 27 fölé, hiszen a törvény ennyiben maximálja a létszámot. Az elnök elmondása szerint mivel az online meghallgatások válnak az egyeztetések fő jellemzőjévé, rövidülhet az ügyek átfutási ideje. Ugyanakkor szeretnék, ha a testület tagjai közé Békés és Bács-Kiskun megyéből is lennének pályázók.

Jogszabályfigyelő

Januárban folytatódik az NTAK szakaszos bevezetése

A 255/2023. (VI. 26.) Korm. rendeletben kerültek részletezésre a turisztikai vállalkozások adatszolgáltatásának szakaszos bevezetéséről szóló részletek. Júliustól már meg kellett kezdeni a 2022-ben 100 millió forint feletti nettó árbevételű vállalkozásoknak az adatok beküldését az NTAK rendszerébe. A 12 millió forintot elérő, viszont a 100 millió forintot meg nem haladó 2022. évi nettó árbevétellel rendelkező vendéglátó üzletek és turisztikai attrakciók üzemeltetőinek 2024. január 1-jétől indul a kötelezettség. Azoknak a vendéglátó üzleteknek és turisztikai attrakcióknak, amelyeknek vendéglátásból, illetve jegyeladásból származó nettó árbevételük 2022-ben nem érte el a 12 millió forintot, nem kell adatot szolgáltatniuk.

A rendelet a tértímentesen elérhető szoftver használatára jogosult vendéglátó üzletek, és turisztikai attrakciók körét leszűkítette: azon vendéglátó üzlet, illetve turisztikai attrakció üzemeltetője használhatja, amelynek a kapcsolódó tevékenységből származó 2022. évi nettó árbevétele meghaladta a 12 millió forintot, de nem érte el az 50 millió forintot.

Megszűnik az ügyfélkapus bejelentkezés a VENDÉGEM Szállás szoftverbe

2023. szeptember 20. után megszűnik az Ügyfélkapus bejelentkezés a VENDÉGEM Szállás szoftverbe a Magyar Turisztikai Ügynökség (MTÜ) tájékoztatása szerint. Az MTÜ arra kéri a felhasználókat, hogy győződjenek meg arról, rendelkeznek-e e-mail címes felhasználói fiókkal is, ugyanis szeptember 20-a után már csak így lehet belépni a szoftverbe.

Maradnak a kötelező akciók és az online Árfigyelő

A kötelező akciókat az eredeti, szeptember végi határidőről 2023 végéig meghosszabbítja a kormány. Továbbra is működik majd az online árfigyelő, és a hatóságok is ellenőrzik a boltokat, hogy betartják-e ezeket az akciókat. A Gazdasági Versenyhivatal által működtetett Árfigyelő funkciói bővültek, így már szabadon összeállítható, megosztható bevásárlólista is készíthető.

Iparjogvédelmi iránytű kkv-knak

A Szellemi Tulajdon Nemzeti Hivatalának új, Ötlemből érték – IP Iránytű kkv-knak című kiadványa a kkv-knak segít eligazodni az oltalmi világában. Az ingyenesen elérhető online útmutatóban olyan gyakorlati tanácsokat olvashatnak a vállalkozások, melyek segítenek eligazodni a lehetséges szellemi tulajdon-védelmi folyamatokon.

Adózási aktualitások

• Július 15. óta a tevékenységét szüneteltető egyéni vállalkozónak, ügyvédnek, szabadalmi ügyvivőnek, valamint közjegyzőnek nem kell soron kívül, hanem elegendő a teljes bevallási időszak végén benyújtania bevallását a Nemzeti Adó- és Vámhivatalhoz (NAV). További információ ITT található.

• A NAV frissítette információs füzetét a számla, nyugta kibocsátásának alapvető szabályairól. Az általános forgalmi adó alanyainak a termékértékesítéseikről, szolgáltatásnyújtásaikról bizonylatot kell kibocsátaniuk, az információs füzetben ennek az alapvető szabályait ismertetik.

• A NAV kezdő vállalkozásoknak, főképp mikro-, kis- és középvállalkozásoknak a megalakulásuktól számítva 30 napon belül Mentor Program lehetőséget kínál. Az eddigi tapasztalatok alapján összegyűjtésre kerültek a gyakran ismételt kérdések.

Nemzetközi üzlet-ember-találkozók

Vegyen részt Ön is az Enterprise Europe Network által szervezett **nemzetközi partnerkereső rendezvényeken**, és találjon cégének új üzleti partnereket! A találkozókra személyes, online vagy hibrid formában is várják az érdeklődő vállalkozásokat.

1. Az Enterprise Europe Network szervezésében Brno-ban kerül megrendezésre a **Contact-Contract** nemzetközi üzleti találkozó az MSV International Engineering Fair kísérő rendezvényeként. Az esemény középpontjában az Ipar 4.0 és a digitális üzemek, azaz a termelés digitalizálása – mint az innovációs folyamat egyik kulcstényezője – áll.

Időpont: október 10–13.

Helyszín: Brno Exhibition Centre, Hall 1, Brno (Csehország)

2. Üzletember-találkozókra is várják a vállalkozások képviselőit a Budapesten zajló **ELECTROSUB Konferencia és Kiállítás** részeként. Az idei program fókuszterületei: elektronika, elektrotechnika, digitalizáció, AI, IoT, robottechnika és automatizáció.

Időpont: október 11–12.

Helyszín: Budapest, Lurdy Ház

3. Ismét megrendezik a nagy hagyományokkal rendelkező **HORECA®/GASTROFOOD®/ENOEXPO® 2023** nemzetközi szakmai vásárokat. A szállodaipar, vendéglátás és borászati szektor szereplőit felvonultató szakvásárok kísérőeseményeként az Enterprise Europe Network hálózat online üzleti találkozót szervez.

Időpont: november 8–10. – helyszíni; 2023. november 8–22. – online

Helyszín: Krakó, Lengyelország/online tér

4. Az Enterprise Europe Network hálózat nemzetközi üzleti találkozót szervez

Subcontractor Connect 2023 néven. Az esemény célja az ipari beszállítók és a vevők közötti kapcsolatfelvétel elősegítése. A rendezvényen

való részvétel mind helyszíni mind pedig online formában lehetséges.

Időpont: november 14–16.

Helyszín: Jönköping, Svédország/online tér

Amennyiben felkeltette érdeklődését valamelyik rendezvényünk, kérjük részvételi szándékát a hivatalos regisztráción túl, felénk is jelezze a **b2b@csmkik.hu** e-mail címen. További találkozókát honlapunkon talál.



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira

Pályázati figyelő

Elindult az INNOWWIDE finanszírozási lehetőség uniós kkv-k és induló vállalkozások számára az indiai piacra való belépéshez

Az INNOWWIDE a Horizont Európa keretprogramon keresztül lehetőséget biztosít uniós kkv-k/induló vállalkozások számára, hogy finanszírozási lehetőségre pályázzanak termékeik életképességének felmérésére. Az indiai piacon való megjelenést helyi alvállalkozóként az indiai székhelyű Global Business Inroads támogatja.

Az INNOWWIDE felhívás **2023. július 25-én indult**, és a pályázatok benyújtásának határideje 2023. október 17.

További információ a lehetőségről: hlingam@globalbusinessinroads.com

Az INNOWWIDE Horizont Európa keretprogramról az **Euroka honlapján** olvashat részletesen.

Innovációs támogatási program indul szeptemberben

A felhívás az egészszégyipar és a zöld átállás területén tevékenykedő kis- és középvállalkozások, egyetemek és kutatóintézetek számára biztosít pályázati lehetőséget.

A 2023-1.1.1-PIACL_FOKUSZ kódú pályázati felhívás tervezetten 2023. szeptember közepén indul 35 milliárd Ft keretösszeggel. Az igényelhető támogatás mértéke legalább 400, legfeljebb 800 millió forint lesz a tervek szerint.

A pályázat ún. **szakmai vélemény iránti kérelem benyújtásával indul várhatóan szeptember 29-éig**. Pozitív elbírálás esetén **támogatási kérelmet benyújtani legkésőbb december 22-éig** lehet majd.

További információ és a pályázati felhívás tervezete az **NKFIH oldalán érhető el**. (Forrás: NKFIH)

enterprise europe network

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az Enterprise Europe Network kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisunkban **csaknem 5000 nemzetközi üzleti ajánlatot** találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy romániai kereskedelmi vállalat hosszú távú partnerséget keres cserepes, vagy vágott virágokkal foglalkozó termelőkkel, vagy kereskedelmi ügynökökkel. A romániai kvk virágokat, csokrokat, vázákat és koszorúkat kínál széles választékban. A vállalat a leendő partnerekkel beszállítói megállapodást kötne. **(BRRO20230829004)**

Spenótbeszállítókat keres egy lett vállalat a helyi termelés kiegészítése érdekében. A kezdeti mennyiség havi 100 kg, de a jövőben ennél többre is igény lenne. A spenót különböző fajtákból állhat, mivel egész évben szükség van az ellátásra. **(BRLV20230824004)**

Spanyol vállalat gyümölcsök – főként alma és körte – beszállítóit keresi kifejezetten magyar, olasz és lengyel vonatkozásban. A cég a leendő partnerekkel hosszú távú beszállítói szerződést kötne. **(BRES20230804003)**

Építőipar, építőipari termékek, alapanyagok

Izraeli vezető importőr, forgalmazó és az építőanyagok terü-

ÜZLETI AJÁNLATOK – 2023. szeptember

letén tapasztalt cég építőipari és ipari termékek, valamint mezőgazdasági és kertészeti szerszámok és készülékek gyártóit keresi. Előnyt jelent a tapasztalat, a piacon eltöltött évek és a rugalmasság, a kizárólagos forgalmazási lehetőségek. A jelentkező partnerekkel kereskedelmi/franchise ügynökségi és forgalmazási szolgáltatási szerződést kötne. **(BRIL20230814005)**

Vegyipari, kozmetikai termékek

A több mint 40 éves tapasztalattal rendelkező lengyel vállalat a töltési és csomagolási szolgáltatások széles skáláját kínálja az ipari gyártók, különösen a vegyipar számára. A cég elsősorban aeroszolos, folyékony és ömlesztett termékek töltését, adagolását, csomagolását és újracsomagolását kínálja. **(BOPL20230620019)**

Csomagolótechnika, csomagológépek

Egy francia, kiváló minőségű lakástextiliákat gyártó cég fenntartható csomagolást keres, évente körülbelül 35 000 darabra. Mivel a vállalat környezetbarát termékeket kínál, most szeretné elkötelezettségét kiterjeszteni termékei csomagolására is. **(BRFR20230828003)**

Egyéb

Egy dél-svédországi vállalat kerítés és területvédelem vonatkozásában kínál megoldásokat különböző felhasználási területekre, például kertek, gazdaságok, ipar, vasút és közút számára. A vállalat arra törekszik, hogy az élvonalban maradjon, és ügyfeleinek a piac leginnovatívabb megoldásait kínálja. A cég ennek

megfelelően mezőgazdaságban és kertészetekben használt innovatív termékeket keres. **(BRSE20230830004)**

A lengyel piacra lépni tervező cégek képviselőjében járna el egy 2018-ban alapított lengyel cég, ami két, a kereskedelemben és a nemzetközi kapcsolatokban jártas szakember vezet. A vállalat korábbi szakterülete az élelmiszeripari termékek voltak, jelenleg más ágazatok (pl. autóipar) felé is nyitott. **(BRPL20230822008)**

Egy portugál székhelyű startup cég egyedi, parafából készült játékokat fejlesztett ki. A játékok funkcionálisak, oktató jellegűek, szórakoztatók, és ösztönzik a kreativitást, miközben a gyermekek érzelmi, szociális és kognitív képességeit alakítják. A startup partnereket keres forgalmazási vagy kereskedelmi ügynökségi szolgáltatási megállapodás keretében. **(BRPT20230809026)**

Adatbázison kívüli üzleti ajánlatok

EEN-2023-09-DE – Német cég összehajtható és biopamut bevásárlótáskák gyártóival, beszállítóival szeretné felvenni a kapcsolatot.

EEN-2023-08-CZ – Értékesítőhelyi standokat, displayeket gyártó cseh cég telepítő és szervizelő partnert keres.

Az ajánlatokhoz tartozó céggel kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal) bővebb információ kérhető az **eenszedeg@csmkik.hu** e-mail címen vagy a 62/554-253-as telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari vállalat partnert keres robotok bevezetéséhez

Egy olasz innovatív, az élelmiszeripar számára gépi látás-megoldásokra szakosodott kvk partnert keres olyan robotok bevezetéséhez, amelyek az általuk biztosított látórend-

szerek segítségével felveszik a szállítószalagokon mozgó tárgyakat. A teljes rendszert egy megvalósíthatósági tanulmányt követően az olasz vállalat egyik ügyfele fogja átvenni, ezért technológiai együttműködési megállapodást keresnek. **(TRIT20230428009)**

Német startup keres partnereket az autó-, divat- és/vagy bútoriparban a fenntartható vegán bőr alternatívájának teszteléséhez és fejlesztéséhez

Egy német startup cég különleges eljárást fejlesztett ki egy kenderből készült bőralternatíva előállítására. Az innovatív termék egy környezetbarát bőrszerű termék, amely különböző ágazatokban használható. A termék továbbfejlesztéséhez kockázati kliens szerepét betöltő teszt ügyfeleket keresnek az autó-, divat- vagy bútoriparból. **(TRDE20230811011)**

Lett zöldségtermelő szövetkezet burgonya- és répa-hámzó gépet keres.

Lettországi szövetkezet burgonya- és répapucoló gépet keres. A gépnek óránként legalább 600 kg terméket kell lehámozni, illetve be-



ágyazott köleválasztóval kell rendelkeznie. A szövetkezet használatra kész készüléket keres, kereskedelmi vagy együttműködési megállapodással. Célp partnerek: európai vállalatok/szervezetek. **(TRLV20230808003)**

Biotechnológia területéről keresnek kutatópartnert

Egy észak-németországi nemzetközi magánegyetem professzora kutatási partnereket keres a biotechnológia területén, biokatalízis, biotechnológia és enzimek témakörben. **(RDRDE20230809002)**

Érje el költséghatékonyan a vármegye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt igényes tartalommal, megújult arculattal juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz. Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik. Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!



i3 klub: az A3 módszerrel ismerkednek

Kamaránk i3 klubja a nyári szünet után **szepember 21-én**, 14–17 óráig folytatja a vállalkozásokat támogató, segítő munkáját, melyre várjuk az érdeklődő vállalkozások képviselőit. Fő téma az A3 módszer ismertetése, alkalmazása, melyet Kaszás Anikó, a SolvElectric Kft. ügyvezetője, klubvezető saját tapasztalatainak átadásával mutat be.

Nagy Mihály többéves nemzetközi vezetői tapasztalattal ebben az évben tudásával, tapasztalatával segítette a klub munkáját, így a részt vevő vállalkozások vezetőit. A SolvElectric Kft. telephelyén tavasszal néhány alkalmas személyes tanácsadásra is sor került, ahol az A3 módszer segítségével rálátást biztosított az adott cég hiányosságaira. Ezt a metódust alkalmazva, a SolvElectric kidolgozta az akciótervet, mely megmutatja, hogyan tudja a vállalat a leghatékonyabban elérni a kitűzött célokat és meghatározni az odavezető utat.

Korábbi klubrendezvényen a jelenlévők megbeszéltek, hogy szeretnék az elméletet gyakorlatra váltani. A kompetencia mátrix kitöltésével – ami folyamatosan bővíthető – láthatják egymás tevékenységét, partnereit, így segíthetik egymást a kapcsolatépítésben.

Aki szeretné megosztani adatait, megteheti a kamara [honlapján](#). Az adatok hozzáférhetősége korlátozott lesz: csak azok láthatják, akik szintén kitöltötték a mátrixot, illetve hozzájárultak a zárt közösségen belüli közzétételhez.

A klubon való részvétel ingyenes, de [regisztráció](#) szükséges.

Kapcsolatépítés női vezetőknek

ÜZLETASSZONY-TALÁLKOZÓ a kamarában

Mintegy 50 vállalkozás női vezetője vett részt kamaránk, valamint az Enterprise Europe Network szervezésében szeptember 13-án megtartott 3. Üzletasszony-találkozón. A Női Vezetői Klub keretében megvalósult program nyitóelőadását dr. Imreh-Tóth Mónika, egyetemi adjunktus, az SZTE GTK-án belül a Női Vállalkozók című kurzus alapítója, a VOSZ Női Vállalkozói Szekciójának alapító tagja és az Innovarsity Kft. alapító tulajdonosa tartotta. *Mitől női a női vállalkozás?* című előadásában kutatásai és személyes

tapasztalatai alapján vette sorra a női vállalkozások legjellemzőbb specialitásait és kihívásait. Olyan kérdések kerültek terítékre, mint hogy Miért lesznek a nők vállalkozók? vagy Miért sokkal erősebbek a női vállalkozói közösségek?

A délután második felében szervezett formában – rapid randi keretében – bemutatkozási lehetőséget biztosítottunk a részt vevő cégvezetőknek, akik ennek köszönhetően a jövőben új kapcsolatokkal gyarapíthatják vállalkozásukat.

Török–Magyar Üzleti Fórum

Gazdasági önkormányzatunk az Enterprise Europe Network hálózat dél-alföldi regionális irodájával, valamint a Török Köztársaság Budapesti Nagykövetségével együttműködve Török–Magyar Üzleti Fórumot szervez 2024 elején Szegeden.

A rendezvényen részt vevő vállalkozások tájékozódhatnak a török befektetési, üzleti és együttműködési

lehetőségekről, valamint kétoldalú megbeszéléseket folytathatnak török vállalkozásokkal.

A rendezvényre várjuk a vállalkozások előzetes jelentkezését, hogy annak megfelelően alakíthassa a Török Nagykövetség az érkező delegáció összetételét.

További információk, előzetes jelentkezés [honlapunkon](#).

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Szeged, Párizsi krt. 8–12.

62/554-250

info@csmkik.hu

Hétfő–péntek: 9:00–12:00

Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.

62/653-742

hmvhely@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.

30/388-7429

szentes@csmkik.hu

Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00

Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.

(bejár a Pulitzer sétány felől)

30/534-0821

mako@csmkik.hu

Kedd, csütörtök:

13:00–16:00

Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578

csongrad@csmkik.hu

Kedd: 9:00–14:00

Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.

30/792-3910

moralalom@csmkik.hu

Hétfő: 9:00–12:00, 13:00–16:00



Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni a csmkik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keresse kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztat@csmkik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@csmkik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Kérjük Ügyfeleinket, hogy kizárólag egészséges és tünetmentes állapotban látogassák Kamaránk szegedi és képviselői irodáit.