

Kamarai küldöttgyűlés 2008 – mérlegen a valóság

Érdekérvényesítés és együttműködés



A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara április 25-én tartotta éves küldöttgyűlését Szegeden, a kamara székházában. A kamara elmúlt évi gazdálkodását stabilnak, az ez évi költségvetést felelősnek minősítették a küldöttek. A küldöttgyűlés 2008-ban a vállalkozások versenyképességének növelését, a határozott érdekérvényesítést, valamint a belső és külső partnerek közötti együttműködés erősítését nevezte a CSMKIK legfőbb stratégiai céljának. (Részletek a 3–5. oldalon)

Az M43-as folytatódik (2. o.)



Bozsó Miklós a megye
gazdaságáért (6. o.)



Az év projektmenedzsere: Károlyi László
(7. o.)

Témáinkból

Szerb elismerés
a kamarának (8. o.)



Alkalmi munkavállalói könyv
– másképp (10. o.)

Kupa, Békesi, Csaba László
(11. o.)



A profi coach (13. o.)



Negyvennyolc üzleti ajánlat
(14. o.)

A megyében elsőként a kamarában mutatták be az M43-as ütemezését Indul a sztrádaépítés – helyi vállalkozókkal

Június elsején akár el is kezdődhet az M43-as építése – ezt Szegeden, a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara székházában jelentette be Reményik Kálmán, a Nemzeti Infrastruktúra Fejlesztő (NIF) Zrt. elnök-vezérigazgatója. Ebben a hónapban szeretnének szerződést kötni azzal a kivitelezővel, amelyik a legjobb ajánlatot tette a közbeszerzési pályázaton. Makóig 2010 augusztus végére ér el a sztráda 31,6 kilométere.

Csongrád megyében a kamaránál tartották meg a legelső prezentációt a NIF Zrt. képviselői az M43-as építéséről, a sztráda ütemezéséről. Április 10-én Reményik Kálmán elnök-vezérigazgató és Csicsely Gábor projektvezető ismertette a részleteket a nagyberuházással kapcsolatban, amelynek indításához már csak hetek vannak hátra. Június elsején akár el is kezdődhetnek a földmunkák.

Dr. Szeri István, a CSMKIK elnöke azt fejtette ki, hogy a helyi vállalkozók sokat remélnek az M43-astól, mivel már megéreztek az elkészült M5-ös multiplikátor hatását. A kamara elnöke anélkül, hogy befektetőket néven nevezett volna, elárulta, a háttérben nagy az érdeklődés Csongrád megye iránt, sok potenciális idetelepülő céggel folytat tárgyalásokat. Egyértelmű tehát, hogy egy ilyen jelentőségű infrastruktúra-fejlesztés, mint amilyen az M43-as, munkahelyeket teremt – már az építés



Botka László, Szeri István, Reményik Kálmán és Csicsely Gábor közös sajtótájékoztatót tart.

A sztráda építésének ütemezése

Első szakasz: 5. számú főút–47. számú főút között (2008. június 1.–2009. november 30.)

Második szakasz: 47. számú főút–4413. jelzésű önkormányzati út között, benne a Tisza-híddal (2008. június 1.–2010. augusztus 31.)

Harmadik szakasz: 4413. számú út–4415. jelölésű önkormányzati út között (2008. június 1.–2010. augusztus 31.)

Ne feledkezzünk el arról sem, hogy az M43-as első 3 kilométeres szakasza már 2005 decemberében elkészült az M5-össel együtt, a sztrádától a régi 5-ös útig.

Negyedik szakasz: visszakötés a 43. számú főútra (2008. június 1.–2010. augusztus 31.)

időszakában is. Reményik Kálmántól azt is megkérdezte a kamara elnöke, miként vehetne részt a beruházásban a helyi építőipar.

Az elnök-vezérigazgató válaszában elmondta, a szerződés szövege nem

tartalmazhat ilyen megkötéseket, ugyanakkor arra ígéretet tett, hogy a pályázaton győztes kivitelezőnek ajánlja a Csongrád megyei építőipari cégeket. „Mondhatom neki, hogy jó néven vesszük, ha a sztráda a

helyi vállalkozók bevonásával épül” – tette hozzá.

Az M43-as Makóig elérő szakasza 31,6 kilométer hosszú lesz. A régi 5-ös út és a 47-es főút közötti első üzemeltetést 2009 november végén átadják, a második, harmadik és negyedik üzemeltetést pedig egyszerre, 2010. augusztus 31-én avatják – a tervek szerint. A kétszer kétsávos autópályához még egy 7 kilométer hosszú főutat, a 43-as vezető úggynevezett lekötést is építenek Makónál. Akárcsak az M5-ösnél, itt is egyszerre, az összes szakaszon zajlanak majd a munkálatok: a Tisza-híddal például 28 hónap alatt készülnek el, vagyis két nyár áll a hídépítők rendelkezésére.

Az M43-as építésének kiadásait az uniós 67 százalékos arányban állja, 33 százalék pedig állami forrás. A sztrádaberuházáshoz a NIF Zrt. az összes engedélyt megszerezte, a területek kisajátítása folyamatban van, a régészeti feltárásokról pedig a napokban írják alá a szerződést.

Elkészültek a Makó és az országhatár közötti 23,1 kilométeres szakasz engedélyezési és kiviteli tervei is, már a NIF Zrt. birtokában vannak a környezetvédelmi és építési engedélyk. Jelenleg azzal számolnak, hogy a kivitelezőt 2009-ben választják, 2010 első felében elkezdik a munkát és 2012 végén – a románokkal egyeztetett időpontban – forgalomba helyezik az utat.

Botka László, Szeged polgármestere azt hangsúlyozta a prezentáción, hogy az M43-as jelenleg nemcsak a városnak, de az egész megyének is a legfontosabb infrastrukturális beruházása. Szeged, amely regionális szolgáltató szerepre készül, az országban egyedülálló helyzetbe kerül majd, mivel két autópálya csomópontjában fekszik.



Kamarai küldöttgyűlés 2008 – mérlegen a valóság

Versenyképesség, érdekérvényesítés, együttműködés

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara április 25-én tartotta éves küldöttgyűlését Szegeden, a kamara székházában. Dr. Szeri István, a CSMKIK elnöke, mielőtt a küldöttek elé terjesztette volna az elmúlt évről szóló beszámolót és az idei munkaprogramot, szokása szerint áttekintést adott az ország, a térség, benne Csongrád megye gazdasági helyzetéről. A küldöttek elfogadták a kamara elmúlt évi gazdálkodásáról szóló beszámolót, s az idei költségvetést, melyet dr. Horváth Lajos titkár terjesztett a küldöttgyűlés elé. A rendezvény nyitó eseményeként elismerések átadására került sor. A kamarai küldöttgyűlés levezető elnöki tisztét dr. Tráser Ferenc alelnök látta el. (A beszámoló és az idei munkaprogram a kamara honlapján teljes terjedelemben megtalálható: www.csmkik.hu)

Mivel márciusban nem minden kitüntetett tudott személyesen részt venni a kamarai találkozó díjkiosztó ünnepségén, ezért nekik most, a küldöttgyűlés elején adta át az elismerést Szeri István. Csongrád megye gazdaságáért elismerést kapott Mészáros Antal, a Magyar Termék nagydíjas minősített kamarai vállalkozás, a Csomiép Beton és Meliorációs Kft. ügyvezető igazgatója (Hódmezővásárhely), Belányi Gyula egyéni vállalkozó (Kistelek) és Kelemen János, a Coop Szeged Rt. elnök-vezérigazgatója. A küldöttgyűlésen adták át a Süle József emlékérmét is. A család által alapított díjat Szügyi György, a kamara oktatási és szakképzési bizottságának elnöke és a Baustudium legendás vezetőjének lánya, Győriné Süle Emese adta át Farkas Imrénének, az SWS Kft. ügyvezető igazgatójának, a 10-es kamarai osztály elnökének a szakképzés megújítása érdekében kifejtett kimagasló munkájáért.

A megye gazdasága számokban

Az európai uniós gazdasági folyamatok áttekintése és országos tendenciák ismertetése után helyi



A küldöttgyűlés határozatképes és szavaz.

tényekre, statisztikai adatokra alapozva mutatta be szűkebb pátriánk gazdasági folyamatait Szeri István. Az ipari vállalkozások termelési volumene mind a kisebb, mind a nagyobb méretű vállalkozásoknál 6%-kal bővült az

elmúlt esztendőben. A legnagyobb növekedést a vegyiparban regisztrálta, 8%-ot. Az élelmiszeriparnál viszont 4%-os a visszaesés. Az ipar értékesítésének nettó árbevétele 2007-ben megközelítette az 581 milliárdot, ami 22%-kal nagyobb az előző évinél. Az összes ipari értékesítés 52%-át kitevő energiaiparban másfélszeres növekedést regisztráltak. Lassuló ütemet mutatott az elmúlt évben az építőipar teljesítménye (az év eleji plusz 15%-ról az év végére -6%-ra csökkent), de még mindig nem akkora mértékben, mint országosan. Az autópálya-építésektől a kamara elnöke is jelentős javulást vár. Visszafogott volt 2007-ben a beruházási tevékenység is Csongrád megyében, a megfigyelt szervezetek 77 és fél milliárd forint értékű beruházást hajtottak végre, folyó áron is kevesebbet mint az előző évben. Országos összehasonlításban azonban még így is javult a pozíciónk, hiszen a megyék közötti rangsorban Csongrád megye a középmezőnyből feljött az 5. helyre.

A kereskedelmi szálláshelyek forgalma csekély mértékben nőtt az elmúlt esztendőben, ám a vendégek átlagosan két éjszakánál többet to-

vábbra sem töltöttek náluk – a 185 ezer vendég által eltöltött vendégéjszakák száma: 376 ezer.

Tavaly ismét növekedett a gazdaság szereplőinek száma, aminek hátterében az áfa-törvény változása áll, melynek értelmében 2008-tól minden österme-lőnek adószámmal kell rendelkeznie.

A munkanélküliségi ráta 5-ről 6,1%-ra emelkedett, míg a foglalkoztatási arány némileg mérséklődött. Az álláskeresők 10 százaléka, több mint 1700 fő pályakezdőként keresett munkát, számuk mintegy 8 százalékkal haladta meg az előző évit. A megyei székhelyű gazdálkodó szervezeteknél a teljes munkaidőben alkalmazásban állók 156 ezer forintos bruttó átlagkeresete 7%-kal haladta meg az egy évvel korábbit. A fogyasztói árak 8 százalékos emelkedését figyelembe véve a megyei keresetek reálértéke több mint 5 százalékkal csökkent.

A kamarai program folytatódik

A CSMKIK 2008-as munkaprogramja az erre a kamarai választási ciklusra (2004–2008) meghatározott középtávú stratégiai tervre támaszkodik, melynek legfontosabb céljai: a vállalkozások versenyképességének elősegítése, a határozott érdekérvényesítés, a tagság elégedettségének növelése, újabb közigazgatási feladatok megszerzése és a regionalitás növelése mind a Dél-Alföldön, mind az eurorégióban.

(Folytatás a 4. oldalon) ➤



Csongrád megye gazdaságáért végzett munkájáért kapott elismerést Mészáros Antal – az oklevelet Szeri István adta át.



Horváth Lajos és Jójárt Miklós derűsen kezdi a napot.

(Folytatás a 3. oldalról)

Csak tiszta forrásból

A vállalkozásfejlesztésben az egyik legfontosabb elem a vállalkozások forráshoz jutásának segítése. A kamara különös hangsúlyt helyez a vállalkozások informálására és felkészítésére az NFT II. pályázati kiírásain való sikeres részvételhez. Ehhez a különféle információs napoktól kezdve a pályázati tanácsadáson (amit immáron pályázati szakértői hálózat segít) át a támogatást, hitelt, kockázati tőkét nyújtó szervezetekkel való közös rendezvényeken át a Széchenyi hitelkártyáig, vagy a kamarai alapokig igen gazdag az eszköztár.

A Széchenyi Kártya továbbra is népszerű a vállalkozók körében, noha tavaly az állami kamattámogatás mértéke 2-ről 1 százalékra csökkent. 2007 végéig Csongrád megyében kamaránknál összesen 3541 igénylést nyújtottak be a vállalkozások, több mint 16 milliárd forint hitelkeret.

A Csongrád megyei kamara a nemzeti kamarával karöltve folyamatosan bombázza a jogalkotókat, politikusokat a vállalkozások adminisztrációs és jogszabályi környezetének egyszerűsítése, javítására. Ha valahol, Szegeden különös jelentősége van a kutatási, innovációs, környezettudatos tevékenységének fejlesztésének.

A kamara teljes mellszélességgel segíti a kis- és közepes vállalkozások információs társadalomhoz való kapcsolódását: kamarai weboldal, mint kommunikációs csatorna maximális kihasználása, interaktivitás; a szolgáltatások elektronikus elérésének, igénybevételének ösztönzése a tagság körében; az MKIK országos vállalkozói adattár szolgáltatásainak népszerűsítése; adatbázisok használata - Link to Business, Üzlet@hálón; kamarai tagkártya

és szolgáltatásainak népszerűsítése. A vállalkozóképzésben vállalkozói ismeretek, készségek növelésén, alkalmasság alapú fejlesztésén van a hangsúly.

A kamarai szolgáltatásokkal kapcsolatban Szeri István megjegyezte, olyan struktúrát kell kialakítani, amelyben a kis- és közepes vállalkozások ingyen vagy jelentős kedvezménnyel juthatnak hozzá a számukra fontos szolgáltatásokhoz. A nagyvállalati körnek mások az igényei, speciális elvárásaiknak megfelelő szolgáltatási illetve érdekképviseleti programokat velük együtt kell kialakítani.

A szélrózsa minden irányába

Ami a kereskedelemfejlesztést, illetve a befektetésösztönzést illeti, a vállalkozások nemzetközi piacra jutásának segítésére kell gondolkunk, elsősorban az Európai Unió, valamint a szomszédos országok, különösen Románia és Szerbia irányába. A határ



Az építők idei programjairól egyeztet Mura-Mészáros József, Nemesi Pál és Kozsuchné Somogyi Katalin.

menti gazdasági kapcsolatok egyik pillére a Duna-Körös-Maros-Tisza (DKMT) kamarai együttműködés, mely a közelmúltban gazdasági konferenciával ünnepelte meg fennállásának tizedik évfordulóját.

A belkereskedelem, vendéglátás területén megnőtt az igény olyan tájékoztató napok szervezésére, ahol a fogyasztóvédelmi, élelmiszer-biztonsági, munkaügyi, munkavédelmi, vámügyi, adóhatósági szakemberek az általuk képviselt szervezetek ellenőrzéseire készítik fel a vállalkozókat, megosztva egymással tapasztalataikat. A kamara az elmúlt évhez hasonlóan az idén is számos ilyen rendezvény megszervezésére készül.

Határozottabb érdekérvényesítést!

A jövőre nézve Szeri István még határozottabb érdekérvényesítést ígért minden olyan területen, ahol a döntések hatással vannak a gazdaságra, a vállalkozók lehetőségeire, versenyképességére. Az, hogy a

Nemzeti Fejlesztési Terv II.-ben a programoknak mindössze 20-25 százaléka szolgálja a gazdaságfejlesztést, az elnök szerint tarthatatlannak minősítette a kamara elnöke. A fejlesztési tanácsokban jogi értelemben még mindig nincs bent a kamara, meghívottként, illetve a stratégiai bizottságokban viszont egyre nagyobb a súlya.

A kamara rendszeresen véleményezi a gazdaságfejlesztést, vállalkozásfejlesztést érintő pályázati felhívásterveket. A Dél-alföldi Operatív Program prioritásairól, várható pályázati kiírásairól információs napot is szervezett a kamara.

Folytatva a Nemzeti Fejlesztési Terv II. kapcsán elindított programokat, 2007. október 1-jével regionális pályázati szakértői hálózatot hoztunk létre, a térség vállalkozásainak pályázati és pályázatmenedzselési tevékenységének lebonyolítására. A rendszer a térség vállalkozásainak kíván



A díjazott és a díjazók. Idén Farkas Imre kapta a Süle József emlékérmét. Mellette a család tagjai, Süle Józsefné és lánya Györiné Süle Emese, valamint a kamara oktatási és szakképzési bizottságának elnöke, Szügyi György.

➤ lehetőséget nyújtani abban, hogy a meglévő terveik és elképzeléseik alapján a saját önerejük mellé miképpen és honnan tudnak EU-s forrásokhoz jutni.

Együttműködésben az erő

A küldöttgyűlés egyhangúlag döntött arról, hogy a Dél-alföldi Kereskedelmi és Iparkamara Szövetsége néven a Békés Megyei Kereskedelmi és Iparkamarával szövetséget hoz létre. (Várhatóan hamarosan Bács-Kiskun megye is csatlakozni fog a dél-alföldi összefogáshoz). Nemcsak a különféle regionális szervezetek, fejlesztési intézmények várják el partnereiktől a regionális képviseletet, de az Európai Unió is a regionális szerveződést preferálja.

A kamarában egyébként mindenki komolyan gondolja, hogy mind a külső, mind a belső kapcsolatokban az együttműködésben rejlik a legtöbb erő, energia, legyen szó regionális intézményekről (DARFT, DARIÜ, APEH, ITD-H stb.), önkormányzatokról, vagy éppen vállalkozások működését ellenőrző szakhatóságokról (ÁNTSZ, fogyasztóvédelem, munkaügy, vámügy, stb.). Ez utóbbiaknál olyan együttműködés kialakítása a cél, amelyben egyfelől a szakhatóságok emberei folyamatosan segítsenek a kamarai tagoknak a jogszabályok értelmezésében és megfelelő alkalmazásában; másfelől a leinformálható és törvénytisztelő kamarai tagok számára pozitívabb elbírálást szeretne elérni a kamara.

A kamara szövetségi kapcsolatai igen jól alakulnak a szakmai szövetségekkel is – legalábbis a megyén belül –, amelyek vezetői közül többeket ott találunk a kamara vezetői testületében, így a küldöttek között is.

Nyertes csaták a szakképzésben

A szakképzés továbbra is stratégiai ágazat a kamarában, s még inkább így lesz a jövőben, hiszen egyrészt az „államtalanítás” részeként további közjogi feladatokat átvételére lehet számítani, másrészt változik és szélesedik az egyeztetési fórumok köre is. Az újszerűen szerveződő intézményes



Szavazzuk meg...



A jó kedv sem hiányzott a küldöttgyűlésről.

hátter is a munkaerőpiac igényeire figyelemmel szerveződik. A regionális fejlesztési és képzési bizottságok (RFKB) most alakulnak, s ahogy Szeri István megjegyezte, ezekben már a versenyszféra képviselői lesznek túlsúlyban. Így legalább a szakképzésben megvalósulni látszik, hogy a fejlesztési pénzek oda menjenek, ahol az legjobban szolgálja a gazdaság érdekeit. A kamara egyébként tanulószerveződéseket köt, gyakorlati képzőhelyeket ellenőriz, ott van a vizsgabizottságokban, szintvizsgákat bonyolít, mesterképzést szervez, ott van a Szakma Kiváló Tanulója verseny elődöntőinek előkészítői között – hogy csak néhány címszót említsünk.

Köszönöm, köszönöm, köszönöm

A kamarai élet „pezsgőtablettái” a klubok. Szeri István köszönetet mondott a klubvezetőknek a színvonalas munkáért – ahogy fogalmazott, ilyen aktív klubélet, sehol sincs az országban. A kamara kézművesei pedig a Kézművesség ezer éve a Kárpát-medencében című országos rendezvénysorozat rendkívül színvonalas szegedi megrendezésével öregbítették az elmúlt évben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara, s természetesen az itteni kézművesség jó hírét.

Az elnök külön is szólt a kamara vásárhelyi szervezetének munkájáról.

Akik már elfelejtették volna, azokat emlékeztette arra, hogy a 2000-ben született kamarai törvény ugyan önálló szervezetalapítási jogot adott a megyei jogú városoknak, Hódmezővásárhely – az országban egyedül –, inkább az egységes, erős megyei kamarára szavazott. A jó döntést azóta százszor igazolta az élet. A vásárhelyi szervezet egyébként dr. Hampel Tamás vezetésével példásan képviseli a vállalkozók érdekeit, az önkormányzatnál nem-hogy számolnak vele, de számítanak is a kamara véleményére a gazdasági jellegű döntéseknél.

Köszönet illette a kistérségi kamarai munkát is, hiszen a helyi vállalkozók a garanciái annak, hogy a kamara a megye minden szegletében él.

Az elnök megköszönte a kamara ügyintéző szervezetének munkáját is, hiszen az ismert gazdasági körülmények közepette úgy tudták növelni a szolgáltatások számát és minőségét, hogy közben megtakarításokat értek el. Munkájukra jellemző, hogy közel 400 különféle programot szerveztek meg, és bonyolítottak le, amiből közel száz, jelentős számú vállalkozót megmozgató nagy rendezvény volt.

„Nyereséges” a kamara

Jó hírrel kezdte dr. Horváth Lajos, a kamara titkára a tavalyi költségvetés teljesítéséről szóló beszámolóját: az elmúlt 5 év legeredményesebb gazdálkodási évét zárta 2007. évben a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara. A bevételek jelentősen meghaladták a tervezetet, miközben a költségek emelkedése csak mérsékelt ütemű volt. A több mint 11,7 milliós plusszal sikerült megteremteni a köztestület anyagi biztonságát. A 2007. évi gazdálkodás legfőbb erénye, hogy a tervezettnél lényegesen nagyobb bevételeket szerény ráfordításnövekedéssel sikerült elérni. A kamara költségvetésének egyébként mindössze 1/3-át biztosítják a tagdíjbevételek, 2/3-át szolgáltatási tevékenységből és pályázati pénzekből teremtette elő az ügyintéző szervezet. Veres Károly, az ellenőrzési bizottság elnöke elismeréssel szólt a kamara 2007-es gazdálkodásáról, Angyal Lajos független könyvvizsgáló pedig mindent rendben talált.

A szokásosnál nagyobb bizonytalansági tényezőt okoz a kamara 2008. évi költségvetésében a bevételi szerkezetben várható változás, mely szerint a támogatási bevételek aránya jelentősen nő, míg a szolgáltatási bevételek csökken, vagyis míg 2007 a szolgáltatások éve volt, addig 2008 várhatóan a támogatások éve lesz a kamarában. A várható folyó évi bevételek realizálása és kiadások tervezett mértékű szinten tartása esetén szerény mértékű eredménnyel számolhatunk 2008. év végére. Jankó Zoltán, a költségvetési bizottság elnöke reálisnak és felelősnek nevezte az idei költségvetés számait.

Ő. F.

Enterprise Europe Network (EEN)

Az Euro Info Központ a korábbi formában történő működését 2007. december 31-én befejezte, mivel 2006-ban az Európai Bizottság döntést hozott egy már évek óta nyitott kérdésben, melynek értelmében három bizottsági információs hálózatot (IRC, BIC, EIC) 2008. évtől egy közös hálózat formájában kíván üzemeltetni. Az így kialakuló hálózat tevékenységi köre három fő pillérré épül: hagyományos kereskedelemfejlesztés, innováció, kutatás-fejlesztés. A döntéssel a bizottság a „no wrong door” koncepciót szeretné megvalósítani, mely szerint az e hálózatban részt vevő szervezetek képesek lesznek a fenti három témában információsztárságra.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara az ITD-H által koordinált konzorciumban (konzorciumi tagként) nyújtotta be pályázatát, mely pályázat sikeresnek bizonyult, s 2008. január 1-jétől a dél-alföldi régióban kamaránk működteti az új hálózat irodáját.

Csongrád Megye Gazdaságáért Díjat kapott Bozsó Miklós, a Limit Kft. ügyvezető igazgatója

A költő akkor arat, ha veri a vihar

A kamara által alapított Csongrád Megye Gazdaságáért Díjat (a Hermészt ábrázoló szobrocskát) közép vállalkozás kategóriában idén dr. Bozsó Miklós, a Limit Tanácsadó és Vagyoneértékelő Kft. ügyvezető igazgatója kapta.

Bozsó Miklós, aki a megye legismertebb és legnagyobb értékbecslő és ingatlanközvetítő cégének tulajdonosa, azt mondta utólag, nem számított az elismerésre. Olyannyira nem sejtett semmit, hogy amikor elkezdődött a díjátadási ünnepség a kamarában, és látta, a nagyvállalati kategóriában nyertes cég vezetőjéről gyerekkori képeket vetítenek, még magában azt gondolta: de fura érzés lehet a díjazott számára, hogy itt szembesül ezekkel a felvételekkel.

Majd egyszer csak azt vette észre, hogy saját magát látja a



Bozsó Miklós harminc ember munkáját irányítja.

kivetítőn gyerekként, biciklivel, majd katonaruhában... Aztán kiderült, Bence fia segített a kamarának ő kereste elő a régi fekete-fehér felvételeket. Természetesen utóbb már nem bánja, hogy így

rendezték meg a díjátadást, és nagyon örül az elismerésnek.

A díjátadáson Szeberényi Klára, az est háziasszonya megkérdezte, amikor a gazdasági környezet rossz eredményeket produkál, akkor ők hogyan fejlődnek, és egyáltalán, milyennek ítéli meg a kilátásokat, dr. Bozsó Miklós a következőket válaszolta: „A költő akkor arat, ha veri a vihar”. Vagyis ebben a helyzetben a Limit forgalmát növeli, ha az emberek hitelt vesznek fel a lakásvásárláshoz – mint közismert, a kft.-nél hitelközvetítéssel is foglalkoznak. „Mégis azt kívánom, inkább legyen jobb a gazdaságnak, és rosszabb nekünk” – mondta dr. Bozsó Miklós.

A tizennyolc évvel ezelőtt megalakult Limit Kft. az elmúlt években töretlenül fejlődött: Tisza Lajos körüti székházának földszintjén 2006-ban 140 négyzetméteres szolgáltató irodát alakított ki az ügyfelek jobb kiszolgálása érdekében. Itt – banki környezetben – lakossági ügyeket intéznek, a hitelközvetítéstől az értékbecslésen át az ingatlanközvetítésig. Az épület egyik emeletén, három lakásban a titkárság, a vállalati vagyoneértékelők és a vezetők dolgoznak. Dr. Bozsó Miklós Balázs fia ügyvezető igazgatótárs, Bence a befektetési irodát

Limit-történet

A Limit Bt. 1990 végén alakult meg. Kft.-vé egy évvel később, 1991-ben szerveződött. A még csak 4-5 fős csapat eleinte önkormányzati megrendelésre a volt tanácsi lakások értékesítésénél működött közre, vagyoneértékeléssel foglalkozott és részt vett a cégek privatizációjában. Ekkor erősödött meg a cég vagyoneértékelő tevékenysége, mely mindmáig árbevételük 90 százalékát adja.

vezeti. (Itt említjük meg, hogy a cégalapító Renáta nevű lánya az egyetem pedagógusképző karán szociológiát tanít, Réka pedig angol szakos egyetemista.)

A Limit Kft. jelentős informatikai fejlesztéseken is átesett az elmúlt években, amit a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara kamatmentes kölcsönrel segített. Folyamatosan bővül az ügyfélkör, az árbevétel is hatványozottan emelkedik. Évente 5-6 ezer darab értékelést készítenek el. A Limitnél és kapcsolt cégeinél jelenleg harmincan dolgoznak. A megalakulása óta kamarai tag Limit Kft. négy éve megszerezte az ISO minősítést is. A szakmai szervezet, a Magyar Ingatlanszövetség számos elismeréssel díjazta a szegediek munkáját.

Fekete Klára



A kamarai ünnepségen Szeberényi Klára műsorvezető faggatja a Csongrád Megye Gazdaságáért Díj tulajdonosát, Bozsó Miklóst.

Újabb elismerés a Legrand Magyarország vezérigazgatójának

Az év projektmenedzsere Károlyi László

Az év projektmenedzsere 2007-ben Károlyi László, a Legrand Magyarország vezérigazgatója. A Projektmenedzsment Fórum Szervező Bizottsága március 19-i ülésén immáron hetedik alkalommal ítélte oda a rangos díjat. A szentesi vállalatvezető a magyar leányvállalat kiemelkedő projektjének, „A FÖNIX kereskedelmi profitcentrum reorganizációs pÓrogram” eredményeként vehette át a méltó elismerést.

Az egykori szocialista vállalat (Kontavill Rt.) privatizációt követő globális piacon tevékenykedő multinacionális vállalatcsoportba (francia Legrand) integrálódási folyamat utolsó fázisát jelentő Főnix projekt 3 év alatt létrehozta az eredményesen és hatékonyan működő kereskedelmi profitcentrumot.

A vállalati kereskedelmi reorganizációs program új beszámolási rendszerre építve a nemzetközi vállalatcsoport átlagteljesítményét nyújtó (17%-os profitot eredményező) kereskedelmi szervezet létrehozását (vesztésesből nyereséggé tétellel) tűzte ki célul. A célokból adódóan a magyarországi vállalatnál szinte minden funkcióhoz hozzá kellett nyúlni.

Az év menedzsere

A projekt eredményeinek elismerését jelenti Károlyi László vezérigazgatóvá történő kinevezése is. A 2007. évi eredmények alapján a Magyar–Francia Kereskedelmi és Iparkamara „Az év menedzsere” címet adományozta Károlyi Lászlónak. A program eredményeit, tapasztalatait hazai (PM Fórum '08) és nemzetközi (IPMA New Delhiben és Katowicében) konferenciákon mutatták be.



Egy újabb „sportágban”, a projektmenedzselésben is győzött Károlyi László – képünkön a díjával ismerkedik.

Az új működés karcsúbb szervezet kialakítását is megkövetelte.

A kereskedelmi projekt 3 alprojektre bomlott (szervezetfejlesztés, vevőszolgálat-fejlesztés, OLP) és a nagy- és kiskereskedelmi hálózat partnereit (16 nagykereskedelmi és 380 kiskereskedelmi partner), valamint 250 beruházó partnert fogott össze. Az

ipari/termelési projekt eredménye 20 új üzleti kapcsolat kialakulása szerte a világban (Spanyolország, Olaszország, Bulgária, Dél-Afrika stb.) a már meglévő 12 mellett (Franciaország, Belgium, Ausztria stb.). A program a vállalat összes dolgozóját érintette,

Névjegy

Károlyi László 50 éves villamosmérnök, nemzetközi MBA képesítéssel és projektmenedzsment végzettséggel (francia és amerikai iskolákban), Projektmenedzsmentben PMI által akkreditált Stamford minősítéssel (Master Class Project Management). Szakmai karrierje fokozatosan alakult tervező mérnöki feladatok irányításától az egyre nagyobb, komplexebb projektek irányításán át (pl.: ipari termelés korszerűsítési HÍD projekt vezetése) a legfelső szintű funkcionális menedzsmentbe. Rendszeres előadója a PM Fórumnak és más szakmai rendezvényeknek. PMI, PMSZ tag, a FOVOSZ/IPMA felügyelő bizottságának tagja.

nótt) és ezzel elérte a vállalat-csoport átlagot.

A projekt és a kapcsolódó projektek eredményeképpen önálló projekt menedzsment munkakört hoztak létre a vállalatnál, meghatározva a projektmenedzser feladatait, elvárásait, amelyek a szervezeti és működési szabályzatban is rögzítettek. A FÖNIX projekt, valamint a párhuzamosan zajló PM képzés hatására a már meglévő tudás és tapasztalat bővült a projektportfólió/programmenedzsment, változásmenedzsment és üzleti folyamat átszervezési (BPR) ismeretekkel. Jelenleg már három főállású projektmenedzsere van a vállalatnak.

Török György a magyar–bosnyák kormányközi vegyes bizottság ülésén

Közel hozzánk Bosznia-Hercegovina

A magyar–bosnyák kormányközi vegyes bizottság április elseji ülésén a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarát Török György, a CSMKIK osztályelnöke képviselte. Mint ismeretes, a kamaránkban már több éves hagyománya van a bihaci és a Banja Luka-i kapcsolatoknak, amit konferenciák, üzleti találkozók, vásárlátogatások fémjelznek.

A bosznia-hercegovinai kapcsolatok kamarai motorja Török György, a kamara 7. osztályának elnöke, az Elzett Certa ügyvezető igazgatója. A vegyes bizottsági találkozó apropójából arra kértük, foglalja össze hol is tartunk most az együttműködésben. Nos, a kapcsolatépítés első pillanata már nyolc éve volt, amikor Török György először találkozott az akkori boszniai nagykövettel, aki aztán többször is járt Szegeden. Az utódja, aki három éve tölti be a posztot, szintúgy. A boszniai külügyminiszter is már többször megfordult a kamarában. Ezeknek a személyes kapcsolatfelvételeknek aztán az lett a következménye, hogy tavaly 50 boszniai cég részvételével tartottak üzletember-találkozót és befektetési konferenciát Szegeden.

Ahogy Török György elmondta, számos gazdasági megállapodás van érvényben a két ország között, a kapcsolatokat kormányfői és államfői látogatások erősítik – a bosnyákok rendkívül büszkék arra, hogy Magyarország tiszteletbeli szomszédjának nyilvánította Bosznia-Hercegovinát. Nem véletlen tehát, hogy a balkáni országban igen jó a magyarok reputációja. A befektetési környezet is most nagyon kedvező. Az országra jellemző az alapanyag-iparágak jelenléte, bányászat, vas- és színesfémkohászat – amúgy majd mindenre szükségük van, például mezőgazdasági termékekre, különösen búzára. Itt is igaz: aki időben lép, az nyer.

A legutóbbi mostari nemzetközi vásáron – a kamara és az ITD-H segítségével – már több Csongrád megyei cég is részt vett. Szeptemberben Banja Lukán lesz nemzetközi vásár, ahová szintén várják a magyarokat, üzletember-találkozót is szerveznek számukra.

Török György Bosznia-Hercegovinára, mint turisztikai élményre is felhívta a figyelmet – ahogy fogalmazott, gyönyörű az ország télen, nyáron, tavasszal és ősszel.



Török György

Szerbiai elismerés a kamarának



A belgrádi, vajdasági, a szabadkai kamarák, az Újvidéki Műszaki Egyetem, valamint az újvidéki Media-Invent által alapított Put ka vrhu – azaz Út a csúcra elnevezésű díjat az idén a Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamarának ítélte a kuratórium. Az oklevelet és a vele járó aranyplakettet Szeri István, a CSMKIK elnöke vette át Szabadkán, a régi városházán rendezett ünnepségen. Az indoklás szerint a CSMKIK számtalan közös ve- gyes vállalat létrehozásában segédkezett, sokat segített a határon túli vállalkozások, üzleti partnerek egymásra találásában, de több konferenciát és kiállítást is rendeztek a szerbiai vállalkozók számára.

Állami kitüntetések

A kamarai tagok, társintézményi vezetői közül **többen is magas állami kitüntetésben részesültek:**

Dr. Martonosi István, a Csongrád Megyei Kereskedők Egyesületének (KISOSZ) ügyvezető igazgatója a magyar kereskedelem területén végzett több évtizedes kiemelkedő és magas színvonalú tevékenysége elismeréseként a Magyar Köztársaság Arany Érdemkereszt kitüntetésben részesült.

Pálfalvy Zsolt, az OKÉV dél-alföldi regionális igazgatója szintén a Magyar Köztársaság Arany Érdemkeresztjét kapta.

Kiss Sándor, a Szegedi Szefo Fonalfeldolgozó Zrt. vezérigazgatója a Magyar Köztársaság Érdemrend lovagkeresztje kitüntetését vehette át.

Valamennyi kitüntetettnek gratulálunk!

A Qualitas felajánlása

Előző számunkban a kamarai találkozóról tudósító beszámolóinkban külön keretben hoztuk azoknak az adományozóknak a névsorát, akik a tombola-sorsolásra ajánlottak fel különféle ajándékokat. A felsorolásból sajnálatos módon kimaradt a Qualitas T&G Kft., mely egyébként jelentős, ötvenezer forint értékben ajánlott fel kompetenciamérést. A cégtől és olvasóinktól elnézést kérünk.

Fenntartható fejlődés, szolgáltató nagyvállalati, innovációs

Három új, vállalatok közötti szerveződés a kamarában

A kamarai mozgalom legbecesebb hírei közé mindig a tagsági kezdeményezések, aktivitások tartoznak – jöjjenek azok akár a kis- és közepes vállalkozások köréből, akár a nagyvállalati szektorból. **Most egyszerre három szerveződésről is hírt adhatunk.**

A két nagy francia tulajdonú közüzemi szolgáltató vállalat, a Démász Zrt. és a Dégáz Zrt. kezdeményezésére megalakult a **fenntartható fejlődés munkabizottság**, mely az Agenda 21 nemzetközi programból kiindulva, az Új Magyarország fejlesztési terv illetve a KVM Fenntartható Fejldési Stratégiájára alapozva a régióban is keresik a megoldást, hogyan lehet összeegyeztetni és együttesen kezelni a gazdasági növekedést, a környezetvédelmet, és a társadalmi igazságosság elvét. A kamarának státusánál, szervezettségénél és a fenntartható fejlődés iránti elkötelezettségénél fogva ott a helye a bizottságban – foglalmazott **Fehér Éva** alelnök, aki a CSMKIK-t képviseli a szerveződésben. A Legrand Zrt. is jelezte csatlakozási szándékát a munkabizottsághoz. Az alelnök emlékeztetett arra, hogy a Dél-alföldi Regionális Fejlesztési Tanács (DARFT) stratégia tervező albizottságában és a gazdaságfejlesztési albizottságban is a CSMKIK képviseli a három kamarát, rajta keresztül ezek a nagyvállalatok is bekapcsolódhatnak a fejlesztés-
 litikába, s közvetlenül is meg tudja jeleníteni a fenntartható fejlődés munkabizottság javaslatait.

*
 Mint a szolgáltató tagozat vezetője, ugyancsak Fehér Éva számolt be arról, hogy a Szegedi Környezetgazdálkodási Nonprofit Kft. kezdeményezésére megalakult a **szolgáltató nagyvállalati bizottság** is, melynek segítségével a városi, megyei, regionális szolgáltatási programok összehangolására, a hulladékgazdálkodási és környezetvédelmi programok koordinálására nyílik lehetőség a kamarán keresztül. A bizottság alapítói tagja még a Szegedi Vízmű Zrt., és a Szegedi Közlekedési Társaság.

*
 A Medikémia Zrt., a Lakker Kft., a Legrand Zrt., a Pick Zrt., az Eurotex Kft., a Laser Consult Kft. részvételével **innovációs munkacsoport** is alakult a kamarában. A kutatás-fejlesztés népszerűsítésétől, az innovációs gondolkodás terjesztésén, a pályázati lehetőségek bemutatásán át az iparjogvédelemig igen széles a vállalatok palettája. Az alapítók szándéka szerint a munkabizottság klubbá, majd hálózati együttműködéssé szerveződne.

Új irányelvjavaslat a megújuló forrásokból előállított energia támogatásáról

Válaszút előtt a világ

Az EU és a világ válaszúthoz ért az energia jövőjét illetően. A főleg a fosszilis energia használata során keletkező, emberi eredetű üvegházhatású gázokból eredő éghajlatváltozás támogatta a kihívásokat hatékonyan és sürgősen kezelni kell. A legújabb tanulmányok hozzájárultak a probléma és következményei fokozott tudatosításához és megismeréséhez, és hangsúlyozták a határozott és azonnali cselekvés szükségességét.

Mivel az energiatermelés és -felhasználás az üvegházhatást okozó gázkibocsátás elsődleges forrása, ezért integrált megközelítésre van szükség az éghajlat-változási és energiapolitika terén. Az Európai Uniónak az energiabehozataltól való növekvő függése fenyegeti energiaellátásának biztonságát és magasabb árakat jelent. Ezzel szemben az energiahatékonyságba, a megújuló energiába és az új technológiákba való beruházás növelése messzemenő előnyökkel jár, és hozzájárul az EU gazdasági növekedéshez és foglalkoztatással kapcsolatos stratégiájának megvalósításához.

Az éghajlatváltozás következményei, a fosszilis üzemanyagoktól való fokozódó függőség és az emelkedő energiaárak még sürgetőbbé teszik, hogy az EU egy olyan átfogó és ambíciózus energiapolitikát alakítson ki, amely ötvözi az európai és tagállami szintű fellépést. Az

energiapolitika e rendszerében a megújuló energiaágazat kiténik azzal, hogy képes csökkenteni az üvegházhatást okozó gázok kibocsátását és a szennyezést, ki



tudja használni a helyi és a decentralizált energiaforrásokat, és ösztönzőleg hat a világszínvonalú csúcstechnológiai iparágakra. A megújuló energiaforrások nagymértékben a helyi adottságokon alapulnak, ezért nem függenek a hagyományos energiaforrások jövőbeni rendelkezésre állásától, és túlnyomóan decentralizált jellegük miatt gazdaságainkat kevésbé teszik ki az energiaellátás ingadozásainak. Következésképpen a jövő fenntartható energiájának kulcsfontosságú elemét alkotják. Ahhoz, hogy a megújuló energiaforrások az ugródeszka szerepét tölthessék be az ellátásbiztonság növelésére és az üvegházhatású gázok kibocsátásának csökken-

tésére irányuló kettős célkitűzés elérése során, meg kell változtatni a megújuló energiaforrások uniós támogatásának módját. Meg kell erősíteni és ki kell terjeszteni a jelenlegi uniós szabályozási keretet. Fontos biztosítani, hogy valamennyi tagállam megtegye azokat az intézkedéseket, amelyek az energiahordozó-összetételükben a megújuló energiák által képviselt részarány növeléséhez szükségesek. Az Európai Unió már régen felismerte a megújuló energia további támogatásának szükségességét, mivel ennek kiaknázása – az üvegházhatást okozó gázok kibocsátásának csökkentésével – hozzájárul az éghajlatváltozás enyhítéséhez és a fenntartható fejlődéshez, az ellátásbiztonsághoz, a munkahelyeket és gazdasági növekedést teremtő tudásalapú ipar fejlődéséhez, a versenyképességhez, valamint a regionális és vidékfejlesztéséhez.

Az irányelvjavaslat célja, hogy az energiafogyasztásban a megújuló energiaforrások részarányára 20%-os kötelező általános célkitűzést, a közlekedésben a bio üzemanyagok részarányára egy minden tagállam által elérendő 10%-os kötelező minimum célkitűzést, valamint az EU 20%-os célkitűzésével összhangban kötelező nemzeti célkitűzéseket állapítson meg 2020-ra. *Forrás: EU, Euro Info Service*



Kereskedelemfejlesztési pályázat – 2008

Az ITD Hungary Zrt. pályázatot hirdet a 2008. évi Kereskedelemfejlesztési Pályázati Rendszer keretében elnyerhető támogatások igénybevételére.

Támogatás igényelhető a következőkre:

- külföldi kiállításon kiállítóként, illetve információs standdal való részvétel egyes költségei,
- külföldi kiállításhoz kapcsolódó konferencia regisztrációs díja,
- külföldi kiállításhoz kapcsolódó kísérő rendezvény szervezése,
- idegen nyelvű prospektus és/vagy elektronikus információhordozók,
- idegen nyelvű weblap készítés,
- sajtó-, tv-, rádióhirdetés, közterületi reklám elhelyezése külföldön,
- cégprezentáció, önálló áru- vagy dívatbemutató szervezése külföldön,
- külföldön létesítendő iroda, bemutatóterem éves bérleti díja,
- nemzetközi szervezeti tagdíj,
- megfelelősegntanúsítási eljárás,
- konkrét árucsoportra és/vagy adott célszámra vonatkozó komplex marketingterv megvalósítása.

A pályázati felhívás és útmutató letölthető az ITD Hungary Zrt. honlapjáról:

<http://www.itd.hu/engine.aspx?page=kerfejlpalya>

Szakmai tájékoztató a kamarában május 22-én

REACH – Az Európai Unió rendelete a vegyi anyagokról

Az Európai Parlament és az Európa Tanács 2006. december 18-án fogadta el a vegyi anyagok regisztrálását, értékelését, engedélyezését és korlátozását szabályozó 1907/2006/EK rendeletet. A betűszóval REACH-nek nevezett jogszabály 2007. június 1-jén lépett hatályba, legtöbb rendelkezését pedig 2008. június 1-jétől kell alkalmazni.

A REACH önállóan, készítményekben vagy árucikkokban jelen lévő anyagok gyártására, forgalomba hozatalára és felhasználására, valamint készítmények forgalomba hozatalára vonatkozik. A REACH rendelet általános megközelítésben minden olyan, az EU-ban letelepedett cégre vonatkozik, amely évi 1 tonnánál nagyobb mennyiségben gyárt vagy importál az EU területére a rendelet hatálya alá tartozó anyagot.

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Ipar-kamara és a kamarában működő Enterprise Europe Network iroda tájékoztató napot tart a vállalkozásokra háruló kötelezettségekről **május 22-én 10 órától a CSMKIK székházában** (Szeged, Párizsi krt. 8–12.).

Tervezett program:

- A REACH általános bemutatása: háttere, célja, hatálya, menetrendje, fontosabb definíciók.
- REACH-eljárások: kémiai biztonsági értékelés, expozíciós forgatókönyv, biztonsági adatlap, osztályozás és címkézés.
- Az ipari szereplőkre háruló feladatok.
- Előregisztráció és regisztráció, a 2008. június 1-jétől esedékes tennivalók és kötelezettségek bemutatása a gyakorlatban.

Az előadók felkérése folyamatban van a

következő szervezetektől: Országos Kémiai Biztonsági Intézet REACH Nemzeti Információs Szolgálat, Reach Nemzeti Kompetens Hatóság Osztály, Magyar Kozmetikai és Háztartásvegyipari Szövetség, illetve Magyar Vegyipari Szövetség.

Részvételi díj:

A CSMKIK tagdíj- és szolgáltatási díj hátralékkal nem rendelkező tagjai számára **5000 Ft/fő+áfa**, hátralékkal rendelkező tagok, valamint nem tagvállalkozások számára **10 000 Ft/fő+áfa**.

Bővebb információ a rendezvény felelősétől, Körmöczy Esztertől kérhető (tel.: 62/ 486-987/194, e-mail: kormoczi.eszter@csmkik.hu).

Részvételi szándékát telefonon (62/486-987), vagy a fenti e-mail címen kérjük jelezni legkésőbb **május 19-ig**.

Kamarai javaslatok az alkalmi munkavállalói könyvvel történő foglalkoztatás ésszerűsítésére

Mint arról a Futár előző havi számában már hírt adtunk, Lamperth Mónika szociális és munkaügyi miniszter a kormány szakmai konzultáció sorozata keretében Szegeden a kamaránál tartott előadásában beszélt az alkalmi munkavállalói (AM) könyvvel kapcsolatos foglalkoztatásban várható szigorító intézkedésekről. Mivel a szigorítások ellen az érintett munkaadók már a konferencián szót emeltek, a miniszter asszony felkérte a kamarát, dolgozzon ki javaslatokat a foglalkoztatási forma szabályainak ésszerű megváltoztatására.

Ennek alapján a kamara érintett munkaadók bevonásával 2008. április 4-én kerekasztal-megbeszélést szervezett, amelyben az alkalmi munkavállalásban érintett munkáltatók és érdekképviseleti szervek, valamint a Dél-alföldi Regionális Munkaügyi Központ képviselői vettek részt. A jelenlévők egyetértettek abban, hogy szükség van a jelenlegi szabályozás módosítására, mivel az alkalmi munkavállalási forma bővülését egyre több negatív jelenség kíséri. A legsúlyosabb anomáliát az okozza, hogy az alacsonyabb összegű járulékfizetés érdekében a vállalkozások a Munka törvénykönyve szerinti munkaviszonyok kiváltásával, megszüntetésével térnek át az AM könyves foglalkoztatásra, illetve sok esetben nem történnek meg az AM könyvbe a szükséges bejegyzések, és a közteherjegy beragasztása.

A szakmai konzultáció célja a munkáltatói igényeknek és a törvényi előírásoknak megfelelő, legális foglalkoztatás optimális feltételeinek meghatározására vonatkozó javaslatok kidolgozása volt.

A kerekasztal-megbeszéléseken a résztvevők az alábbi két irányban fogalmaztak meg jogszabály-módosító javaslatot:

I. Az első javaslat azt tartalmazza, hogy az AM könyves foglalkoztatás jogszabályi lehetősége továbbra is maradjon meg, de a jelenlegi szabályozás és a tervezett változtatás kerüljön módosításra.



- A jelenlévők nagy része nem tartja indokoltnak a munkáltatói kör tervezett leszűkítését, mivel álláspontjuk szerint más területeken, pl. a kereskedelem, vendéglátás, különjáratú személyszállítás stb. körében is szükség van alkalmi jellegű foglalkoztatásra (rendezvények, ünnepek alkalmával stb.).

Minden szektorban nagyon jó lehetőség az AM könyves foglalkoztatás a szabadság és a betegség idejére szóló helyettesítés megoldására, illetve a munkaviszony létesítését megelőzően a próbaidő kiváltásaként a munkavállaló megismerésére.

A jelenlegi anomáliák megszüntetésére megoldás lehetne a szabályozás módosítása az alábbiak szerint:

> Szakmai ágazatokra, tevékenységekre megállapítani a foglalkoztathatóság maximális mértékét.

> Az egy munkáltatónál letölthető napok számát a jelenlegi 90 napról lényegesen lecsökkenteni és 10–30 nap közötti időtartamban megállapítani (kivéve a tervezetben meghatározott munkáltatói körnél, ahol továbbra is a hosszabb idejű foglalkoztatásra lenne lehetőség).

> Annak előírása, hogy a munkáltató nem foglalkoztathatja ugyanabban a munkakörben alkalmi munkavállalói könyvvel a munkaviszony megszűnésétől számított 6 hónapig azt a munkavállalóját, akinek munkaviszonya a munkáltató részéről történő rendes felmondással, illetve közös megegyezéssel szűnt meg.

- A visszaélések elkerülése érdekében a jelenlévők közül többen indokoltnak tartják a közteherjegy értékének emelését és közelítését a kötelező legkisebb munkabérhez, illetve a garantált bérminimumhoz.

I. Az AM könyves foglalkoztatásnál javasolt az „egyablakos” rendszer bevezetése a jelenlegi kettős adatszolgáltatás (munkaügyi kirendeltség, APEH) helyett. A második jogszabálymódosításra irányuló javaslat lényege, hogy a munkáltatók a klasszikus munkaviszony létesítéséhez és megszüntetéséhez kapcsolódó adminisztrációs terhek lényeges csökkentése esetén akár az AM könyves foglalkoztatási forma megszüntetését is elfogadják.

A résztvevők egyhangúan egyetértettek abban, hogy a munkáltatók az AM könyvvel kapcsolatos törvény jelenleg tervezett módo-



sítása esetén a mostani súlyos adminisztrációs terhekkel nem fogják a rövid időre szóló munkaviszonyt bejelenteni, és ezáltal egyértelműen a fekete foglalkoztatás növekedését eredményezné a változás.

A megoldást az jelentené, ha a munkaviszony megszűnésekor, megszüntetésékor – a jelenleginél sokkal bővebb adattartalommal – a munkáltató az APEH részére történő bejelentéssel egyszerre és egyidejűleg minden a jogszabályok által előírt bejelentési kötelezettségének eleget tehetne.

Meg kellene teremteni annak a jogi és technikai feltételeit, hogy az APEH a hozzá bejelentett adatokat a fentiekben meghatározott, érintett állami szervek feladatai szerint feldolgozza és részükre továbbítsa.

II. A szakmai konzultáció nagyon fontos és a résztvevők egyhangúan megfogalmazott javaslata, hogy – a feketegazdaság növekedésének visszaszorítása érdekében – az AM könyves foglalkoztatásra vonatkozóan az itt megfogalmazottaknak megfelelő, bármely törvénymódosítás mindenképpen a klasszikus munkaviszony létesítéséhez, megszüntetéséhez kapcsolódó adminisztrációs terhek egyszerűsítésére vonatkozó jogszabály-módosítással (kizárólag az APEH felé történő bejelentési kötelezettség előírása) egyidejűleg történjen.

A megfogalmazott javaslatokat a kamara megküldte a Szociális és Munkaügyi Minisztérium mellett az Állami Foglalkoztatási Szolgálat illetékeseinek is.

Kürti Klára

Kamarai reformműhely sorozat Békesivel, Kupával és Csaba Lászlóval

Adó- és közteherviselési reformot, szemléletváltozást!

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara „Kamarai reformműhely” címmel konzultációkat szervez a gazdaság és társadalom különböző területein szükséges reformokkal kapcsolatos kamarai álláspontok kialakítása és a reformfolyamatok szakmai támogatása érdekében. Az április elején indított konzultáció sorozatra a versenyképes állam, az adó- és közteherviselési reform, az energiabiztonság, energiaárak, az oktatás, képzés, a társadalmi folyamatok, valamint a növekedés és felzárkózás témában kerül sor oly

módon, hogy minden területen három közismert szakembert kérnek fel a témával kapcsolatos vitaindítók megtartására, majd ezt követően van lehetőség a résztvevők számára véleményük kifejtésére és a vita alapján a következtetések levonására. A kamarai reformműhely konzultációkra a területi kamarák elnökeit és titkárait, az MKIK elnökségének további tagjait, országos nagyvállalatok vezetőit hívják meg, a rendezvények teljes sajtónyilvánosság előtt zajlanak.

Az első kamarai reformműhely találkozóra április 1-jén került sor az államháztartási reform témakörében, a második konzultáció időpontja április 9., témája pedig a vállalkozásokat is érintő adó- és közteherviselési reform volt.

Az adó- és közteherviselési reform témában a meghívott szakemberek, *Békesi László és Kupa Mihály* (volt pénzügyminiszterek), valamint *Csaba László* közgazdász, a Közép-európai Egyetem professzora voltak. A konzultációt Parragh László, az MKIK elnöke vezette, akinek első kérdése – miszerint jelenleg van-e a gazdaságban mozgáster az adócsökkentés, illetve az adóreform megvalósításához – a szakemberek a következő válaszokat adták.

Politikai elhatározás kérdése

Békesi László szerint a mozgáster politikai elhatározás kérdése, ugyanis lehet úgy is adóreformot csinálni, hogy az a költségvetési egyensúlyt ne érintse (az egyik oldalon (adó) bevételecsökkenés, a másik oldalon viszont (állami) kiadás csökkentés, így a költségvetés egyenlege nem változik. Véleménye szerint a stagfláció közelébe került magyar gazdaságot dinamizálni, a 10 éve folytatott gazdaságpolitikán mindenképpen változtatni kell. A mozgáster bővítésére három lehetőséget jelölt meg.

- az állami kötelezettségek csökkentése, a legnagyobb állami kiadásokat jelentő rendszereknél (egészségügy, önkormányzati rendszer, nyugdíjrendszer stb.) a szükséges lépések megtétele, a gazdaságot csak úgy lehet tehermentesíteni, ha hozzájárulunk az állami kiadásokhoz.

- adóstruktúra-módosítás: az adókat a vállalkozások javára a lakosság terhére kell módosítani. (Nem tartható sokáig a jelenlegi állapot, hogy 10 millió lakosból mindössze 2,5 millió fizet adót és 3 millió fizet járulékot.)

- adóalap-bővítés (adózők körének növelése) mellett az adó mértékének



Kupa Mihály



Békesi László



Csaba László

csökkentése, a jövedelem típusú adók csökkentése mellett a végső fogyasztást terhelő adók növelése.

Hiányzik a támogatottság

Kupa Mihály szerint a gazdaság mozgásterét csökkenti a konvergenciaprogram, amelynek sarkalatos pontjait az EU felé mindenképpen teljesíteni kell. Problémának látja, hogy jelenleg sem a politikában, sem a lakosság körében nincs meg az adó- és közteherviselési reformok kellő támogatottsága.

Adófilozófia kell!

Csaba László szerint az adóreformhoz szükséges mozgáster megteremtése érdekében új adófilozófia kell, az állami kiadásokhoz kell hozzájárulni. Az állami kiadásokat állandónak vevő gazdaságpolitika tévútra vezet, hiszen például Szlovákiában az ezredforduló óta az állami bevételek aránya a GDP 51 százalékáról 37 százalékra csökkent, a svédnél is húsz százalékos a bevételecsökkentés mégis javult az egyensúly, mert a kiadásokat lefaragták. Magyarországon viszont az állami elvonások aránya negyven százalékról 51 százalékra növekedett az elmúlt években. Szerinte világos növekedési célokot kell kitűzni, egy adóreform megvalósításához pedig hiteles kormányra és hiteles gazdaságpolitikára van szükség.

Valamennyi előadó egyetértett abban, hogy a magyar adórendszerben

gyökeres átalakításra van szükség, és az ehhez szükséges mozgáster megteremtése csak akarat kérdése.

Irány a gazdasági növekedés

Parragh László MKIK elnök azon felvetésére, hogy a gazdasági növekedéshez az adórendszer oldaláról milyen intézkedéseket látnak szükségesnek, a meghívott szakértők a következőképpen vélekedtek.

Békesi László szerint önmagában az adórendszer nem tudja dinamizálni a gazdaságot csak összehangolt gazdaságpolitikai intézkedés részeként. Szerinte az adóterhelés struktúráját kell átalakítani, az eredeti jövedelemtulajdonosoktól kevesebb jövedelmet kell elvonni. Az így náluk maradó jövedelmet azok vagy elfogyasztják (ez kereslet növekedéssel jár), vagy felhalmozzák, megtakarítják (ez forrásteremtést jelent). Mindkét lehetőség a gazdasági fejlődést segíti. Az adórendszer oldaláról a gazdasági növekedés irányába hatna az adókedvezmények drasztikus csökkentése és a minimálbér adómentessé tétele is, mivel a jelentősen bővülő adóalap lehetőséget adna az adómértékek mérséklésére anélkül, hogy az állam adóbevételei számottevően csökkenének. Csak az szja kedvezmények megszüntetése önmagában évi 150 Mrd Ft-ot jelentene, szerinte az szja-ban csak a hosszú távú megtakarításokat, a vállalkozásoknál

pedig csak a beruházásokat kellene adókedvezményekkel támogatni. A gazdasági növekedés irányába hatna a jövedelemadók csökkentése a fogyasztási adók terhére, valamint mind a munka, mind a profitjövedelmekre egységes mértékű (pl. 20%-os) lineáris adókulcs bevezetése.

Torz közteherviselés

Kupa Mihály szerint is nemzetközi tendencia, hogy a fogyasztás irányába tolnak el az adók. A minimálbér adómentességének kérdését szerinte sem lehet megkerülni, hiszen Magyarországon az adózók negyede viseli az összes közteher több mint háromnegyedét, miközben a vállalkozások negyven százaléka büszkén veszteségesnek vallja magát. (ez éppen a duplája a nemzetközi átlagnak.)

Bérestopot a közszférában!

Csaba László szerint szociálpolitikát nem lehet az adórendszeren keresztül gyakorolni. Az állami kiadások visszafogása mellett adókedvezményekkel csak a hosszú távú megtakarítások és az öngondoskodás támogatását tartja szükségesnek. Tarthatatlannak nevezte, hogy a közszférában jelentős bérelőny mutatkozik a versenyszférával szemben, ezért a közszolgáltatásban bérestopot és dologi költségpotot vezetne be. Csaba László az átalakítás irányvonalát az euró bevezetéséhez kötné, az euróhoz ugyanis hozzá lehet rendelni konkrét mértékeket, időhorizontokat és elérendő célokat. Egy ésszerűbb kiadási és bevételi struktúrából további megtakarítások, növekedési tartalékok nyerhetők.

Az előadók egyetértettek abban, hogy a jelenlegi szociális-jóléti rendszer szűkítése mellett az adóstruktúra jelentős átalakítására van szükség, a jövedelem- és profitadók csökkentésére, a végső fogyasztást és a vagyont terhelő adók növelésére.

Kürti Klára

Az elszámolási időszakos ügyletek áfa-rendszerbeli megítélése (áfatörvény 58. § és 164. §)

Aktuális áfaproblémák – a teljesítés időpontjának meghatározása

Az általános forgalmi adóról szóló 2007. évi CXXVII. törvény (továbbiakban: áfatörvény) 58. § (1) bekezdése úgy rendelkezik, hogy termék értékesítése, szolgáltatás nyújtása esetében, ha a felek részletfizetésben vagy határozott időre szóló elszámolásban állapodtak meg, teljesítés az ellenérték megtérítésének esedékessége, amelyre az adott részlet vagy elszámolás vonatkozik.

Ez a szakasz az elszámolási időszakhoz kötött teljesítések tekintetében határozza meg a fizetendő adó megállapításának időpontját. Elszámolási időszakos a teljesítés, ha a felek között folyamatos jogviszony van, amelynek során a közöttük megvalósult teljesítésekről az általuk megállapodott időszakokra vonatkozóan összevontan számolnak el, illetve ha rendszeresen, ismétlődő jelleggel történik az adott időszakban nyújtott szolgáltatások, teljesített termékértékesítések vonatkozásában – összevontan – díjfizetés (tipikusan ilyenek az átalánydíjas ügyletek).

Az elszámolási időszakos teljesítések közé tartoznak pl. a közüzemi szerződésen alapuló jogviszony során eszközölt teljesítések, a bérbeadás, vagy az az eset is, amikor a rendszeresen, folyamatos jelleggel beszerzett termékekről nem szállításonként, hanem meghatározott periódusokban számolnak el, a periódus végén összesítik, egyeztetik az értékesített termékek mennyiségét, összetételét, minőségét stb. (pl. amikor az értékesített pékáru mennyiségét és annak ellenértékét a felek kéthetes periódusokban a periódus végén állapítják meg).

Minden olyan esetben, amikor a felek elszámolási időszakhoz kötött ügyletet bonyolítanak egymás között, az adófizetési kötelezettség az adott elszámolás, vagy átalánydíj fizetési határnapján keletkezik, azaz nem az elszámolás napja, hanem a fizetési határidő lesz a teljesítés időpontja.

Ha például a fuvarozási szolgáltatást nyújtó adóalany az általa adott hónapban teljesített összes fuvarozást – a partnerével kötött megállapodás szerint – havonta egyszer összesíti, ez azt jelenti, hogy a felek havi elszámolásban állapodtak meg. Az elszámolás napja jellemzően – tekintve, hogy a fuvarozásért fizetett ellenérték egy naptári hónapban teljesített szolgáltatásokra vonatkozik – az adott hónap utolsó napja lesz,

azonban a fizetési határidő – és így a teljesítés napja – ettől eltérő időpont is lehet, attól függően, hogy a felek milyen fizetési határidőben állapodtak meg. Pl. ha a március havi fuvarozási szolgáltatások elszámolási napja március 31-e, azonban a szerződés alapján fizetni csak 120 nap múlva kell, akkor a március havi fuvarokról kiállított számlát július 29-ével, mint teljesítési időponttal kell kiállítani, és így – függetlenül attól, hogy az elszámolás márciusban történik, és fizikai értelemben március havi teljesítésekről van szó – a fuvarozási szolgáltatást terhelő áfát (feltételezve, hogy a fuvarozó havi bevalló) a július havi bevallásban kell fizetendő adóként beállítani (ugyanakkor az igénybe vevőnél is ezzel az időponttal nyílnak csak meg az adólevonási jog az áfatörvény 119. § (1) bekezdése alapján).

Az áfatörvény 58. § (1) bekezdése alapján ítélen-dő meg az az eset is, ha a könyvelési szolgáltatást nyújtó adóalany a könyvelési díjat – előre megállapodott havi fix összegben – havonta számlázza. Az elszámolás napja – tekintve, hogy a könyvelési díj egy naptári hónapban teljesített szolgáltatásokra vonatkozik, jellemzően az adott hónap utolsó napja lesz, azonban a fizetési határidő – vélhetően – ettől eltérő időpont (amit a felek fizetési határidőként kikötöttek). Pl. ha a május havi könyvelési szolgáltatások elszámolási napja május 31-e, azonban a szerződés alapján fizetni csak minden hónapot követő hó 15-én kell, akkor a május havi könyvelési díjról kiállított számlát június 15-ével, mint teljesítési időponttal kell kiállítani, és a könyvelési szolgáltatást terhelő áfát a havi bevalló adóalany a június havi bevallásban szerepelteti (ugyanakkor az igénybe vevőnél is ezzel az időponttal nyílnak csak meg az adólevonási jog).

Az áfatörvény 164. §-ában foglalt gyűjtőszámla nem azonos az áfatörvény szerinti elszámolási

időszakos teljesítésekkel. A gyűjtőszámla egy számlázási módszer, amelyre abban az esetben kerülhet sor, ha a teljesítésre kötelezett adóalany részéről valamely partnere felé az adómegállapítási időszaka alatt több, az áfatörvény szerint számla kibocsátására okot adó ügyletet teljesít.

Gyűjtőszámla esetén a felek minden egyes teljesítésről már elszámoltak, a megállapodásuknak megfelelően esetleg megtörtént már az ellenérték megfizetése is, csak magát a számlakiállítást „tolják el” a teljesítésre kötelezett adóalany adómegállapítási időszakának utolsó napjára.

Az áfatörvény 164. §-ában tárgyalt gyűjtőszámlát a 171. §-ban szereplő adattartalommal kell kibocsátani. Ennek megfelelően a gyűjtőszámlán az összes számlakibocsátásra jogalapot adó ügylet adóalapját tételesen fel kell tüntetni adómérték, illetve adómentesség és teljesítési nap szerinti csoportosításban. Ebből egyben az is következik, hogy a gyűjtőszámlán az adott ügylethez tartozó valamennyi teljesítési időpontnak szerepelnie kell. A gyűjtőszámlának ugyanis nincs saját teljesítési időpontja, a teljesítési időpont az egyes ügyletekhez van rendelve.

Az áfatörvény 58. §-a ezzel szemben teljesítési időpontot meghatározó szabály, amelynek lényege, hogy – függetlenül attól, hogy fizikai értelemben a felek között több ügylet teljesül – az elszámolási időszakban eszközölt teljesítésekről egy időpontban számolnak el, így az általános forgalmi adó szempontjából csak egy teljesítési időpont van, ami a fizetési határidő, azaz ez esetben pusztán egy számlakibocsátásra jogalapot teremtő ügyletről beszélhetünk, ezért ezen ügyletekről csak egy számla készül, ami nem lehet gyűjtőszámla, hiszen ez esetben nincsen meg az áfatörvény 164. § (1) bekezdésének záró fordulatában szereplő azon kitétel, amely szerint gyűjtőszámla alkalmazásához szükséges, hogy több, számlakibocsátásra jogalapot teremtő ügylet kerüljön teljesítésre.

APEH Ügyfélkapcsolati és Tájékoztatási Főosztály

Szabályok – apróban

Közlemény az alkalmazható üzemanyagákról

2008. április 1-je és április 30-a között alkalmazható üzemanyagárak

Ólmozatlan motorbenzin:

ESZ-95 ólmozatlan motorbenzin 302Ft/l

Gázolaj 310 Ft/l

Keverék 325 Ft/l

LPG autógáz 187 Ft/l

A jegybanki alapkamat mértékéről

A Magyar Nemzeti Bank Monetáris Tanácsának döntése értelmében a jegybanki alapkamat mértéke 8.00%. E rendelet

2008. április 1-jén lépett hatályba. Bővebben a Magyar Közlöny 54. számában.

A cégbejegyzési eljárás és cégnyilvántartás egyes kérdéseiről szóló 21/2006. (V. 18.) IM rendelet módosításáról

A cég bejegyzésére irányuló kérelmet külön jogszabályban meghatározott elektronikus kérelem formájában (elektronikus nyomtatványon) kell előterjeszteni. A bejegyzési kérelemhez a mellékleteket egy példányban kell benyújtani. A bejegyzési kérelmet és az ahhoz csatolt elektronikus úton létrejött vagy jogi képviselő által elektronikus okirattá alakított mellékleteket minősített elektronikus aláírással és időbélyegzővel kell ellátni. Bővebben a Magyar Közlöny 61. számában olvashatnak.

Baracscai Zoltán, a pálya szélén hevesen hadonászó, ordibáló szabad ember

Mi fán terem a coach?

Azért összejönne már egy kisszótárnyi azokból a kifejezések-ből, amelyeket az üzleti élet szereplőinek kellett megtanulniuk a rendszerváltoztatás óta eltelt időben. Azt például, hogy menedzser, mondja már Mari néni is, amikor a kis unoka hőstetteiről beszél, de hogy mi fán terem a coach, környezetem tanultabb tagjainak sincs róla fogalma. Így hát fokozott érdeklődéssel „randevúztam” Baracscai Zoltánnal, aki nemcsak műveli, de oktatja is a coachingot – a közelmúltban Szegeden járt, amikor is az egyetem mérnöki kara által koordinált pályázati program (HEFOP) keretében tartott

Két szegedi előadása között beszélgettünk Baracscai Zoltánnal, akitől amellet, hogy a „pálya szélén bekiabáló” emberről szerettünk volna minél többet megtudni, azt is kértük, segítsen eligazodni a különféle tanácsadó típusok – instruktor, tréner, coach – között

Szakácskönyvből olvas az instruktor

A kilencvenes években, főleg az informatikában jelentek meg először instruktor típusú tanácsadók, akik a megrendelő cégek igényeinek megfelelően beállították a paramétereket, beüzemelték a rendszert. Kotta szerint dolgoznak, úgy, hogy azt nem nagyon lehetne másképp csinálni. Programokat, műszaki leírásokat, utasításokat hajtának végre, akár a gépkocsioktatásnál, ha piros a lámpa, meg kell állni, a dombon be kell húzni a kéziféket, indulásnál meg lassan kiereszteni – magyarázta Baracscai, szokása szerint képekben, hasonlatokban. Ilyen egzakt terület a könyvelés meg pénzügy is – ahol a tanácsadó ismeri a szabályokat, előírásokat, a felhasználó meg nem. Ez a fajta tanácsadó az instruktor.

A vasárnapi meccs már élesben megy

A tréner legfőbb jellemzője viszont, hogy sose dolgozik a valóságban. Sporthasonlatnál maradván, azt gyakoroltatja például, hogy szögletből hogyan kell beadni a labdát. Elképzeli a helyzeteket, gyakoroljuk a gyorsaságot, az erőnlétet. A vasárnapi meccsen azonban már élőben megy a játék. Ott nem gyakorolnak, hanem történik valami. A coach ehhez van a legközelebb. És itt jön a coach sok-



Baracscai Zoltán, a profi coach

szor és sok helyen idézett, baracscaikais definíciója: „a coach a pálya szélén hevesen hadonászó, ordibáló szabad ember, aki a csapatából a győzelmet akarja kicsikarni úgy, hogy sohasem rúg labdába.” A coach nem terapeuta, nem kocsmai kibic, kell, hogy értsen ahhoz, amihez bekiabál, és kell, hogy legyen akkor és ott a játékról elképzelése. Ebből még persze nem következik, hogy a játékos úgy is fogja lejátszani a mérkőzést, mint ahogy ő elgondolja. Lothar Matthäus sem szaladhatott be a pályára tizenegyeset rúgni, a döntés joga és felelőssége maradt a játékosoké.

Baracscai szerint a „legcsúszosabb” talajon a trénernek járnak, egyik részük a csapépítéssel, a másik az emberek közötti kapcsolatokkal

ingyenes kurzusokat vállalkozó kedvű érdeklődőknek Szakértő rendszerrel támogatott üzleti döntések, valamint Hatékony vezetés címmel a kamarában. A coach egyébként – Baracscai szellemes megfogalmazásában – a pálya szélén hevesen hadonászó, ordibáló szabad ember, aki a csapatából a győzelmet akarja kicsikarni úgy, hogy sohasem rúg labdába. Az üzleti tanácsadó speciális fajtájáról van szó. Baracscai coachságára ugyanolyan furcsán néznek ma még sokan, mint 1993-ban, amikor azzal állt elő, hogy HR-t kellene tanítani.

foglalkozik. Szerencsés, ha a tréner a pszichológus egy fajtája, hiszen a ha egy tréningen „kiborul a bili” (elbőgi magát valaki, vagy anyázik), illik jól megoldani a helyzetet. A vállalati tréningeken – melyeket gyakran tartanak többnyire valamelyik vidéki üdülőben – nem élesben dolgoznak, a szituációkat ugyan valóságos szereplők játsszák, de nem valódi szereposztásban. A tréner fel tudja mérni, milyen a hangulat a csapatban, mik a csúszdák.

Ki van a coachruhában?

A coach, aki az információ- és tudásbrókerhez áll a legközelebb, megrendelésre dolgozik, olyanokat „kiabál be a pályára”, amire a játékos, vagyis a döntéshozó maga is rájött volna, ha lett volna rá elég ideje. A coach naprakészebb tud lenni nála. Adatokat, trendeket, módszereket, eljárásokat, alkalmazásokat, piaci információkat tud „bekiabálni”. De hogy mit fogadnak meg a tippeiből, már nem az ő dolga. A coach csak azt mondja meg, mit lehet az adott döntési helyzetről tudni ma, amit tegnap még nem tudtunk.

Baracscai Zoltántól azt is megtudakoltuk, hogyan is dolgozik egy profi coach. Mostanság menők például az árnyékoachok, akik időnként ott vannak a döntéshozók mellett, mint saját árnyékuk, angolul úgy is hívják: shadowing. Egész nap vele vannak, figyelnek, s időnként megszólalnak, felhívják a figyelmét valamire. Más munkamódszer is létezik, van úgy, hogy a coach csak hetente találkozik a döntéshozóval. Jellemző a magyaros üzleti kultúrára, hogy sok vállalatvezető egyszerűen nem tűri, hogy valaki „okoskodjon” körülötte. Baracscainak a füle is jó, volt, ahol meghallotta: „Na, már megint itt van ez az okostojás Csernus doktor...” Nyugaton a coachok megbízatása általában fél-másfél évre szól.

A trénerekre és az instruktorokra jellemző, hogy lendülettel telített fiatalok. Sikeres coach negyven év alatt nem nagyon létezik. A munkatapasztalatot nem nagyon lehet megszűrni – többen közben specializálódnak is. Ma Magyarországon néhány százan ajánlják magukat coachként. Gyakran

Névjegy

Dr. Baracscai Zoltán a közgazdaságtudomány doktora, a közgazdaságtudomány magisztere, okleveles közgazdász. Az utóbbi harminc évben több száz vállalatnál dolgozott vezetőkként, mint coach. Emellett Magyarországon és külföldön több egyetemen tanítja a vezetést, a döntéstan és a problémamegoldás tárgyakat graduális, posztgraduális, PhD és posztdoktori szinteken. Csapatával kifejlesztette a Doctus tudásbázisú keretrendszert az üzleti döntések támogatására. Eddig több mint tíz könyve jelent meg, több nyelven, köztük A profi vezető nem használ szakácskönyvet, Követő nélkül nincs vezető, Vezetés, Profi problémamegoldó, Profi döntések. Legújabb könyve a Profi coach, mely a nem profik és nem coachok számára is izgalmas olvasmány.

előfordul, hogy a trénernek, szervezetfejlesztők coachruhába bújnak – nem megy, lelkükben trénernek, szervezetfejlesztők maradnak, hamar kiderül, a megrendelő nem erre számított.

Gundel vagy gyorsétkezdé?

A coach felkészültségét nehéz pontosan meghatározni, egyszerűen jónak kell lennie, különben elzavarják, és soha többé nem hívják. Mindenesetre kell hozzá alap, amire lehet építeni. A coachképzés nagyon gyermekcipőben jár még Magyarországon, Baracscai Zoltán, Velencei Jolán és Mérő László elindították az első iskolát egy évvel ezelőtt Budapesten. Az ő közreműködésükkel tanítják a coachingot most már egyetemi szinten is – egyelőre még csak a fővárosban –, posztgraduális képzésben. De hogy Szegeden találkoztunk vele, mégpedig az SZTE Mérnöki Kara által szervezett képzéseken, talán jelez valamit.

Egyébként néhány trénercég is szervez tanfolyamokat coachképzés címen, amit Baracscai, a rá jellemző fanyar humorral, csak így kommentált: lehet vacsorázni a Gundelben is, meg a gyorsétkezdében is – tessék választani!

Egy szegedi Budapesten

Baracscai Zoltánék budapesti kurzusára jár Varga Antal, a Metall Üzletház Kft. tulajdonosa, a kamara alelnöke is. Szombatonként vannak az előadások, rendre telt ház előtt. Az alelnök rendkívül hasznosnak, tartalmában és szemléletében újnak, innovatívnak nevezte a képzést, amely, mint fogalmazott, felkészíti a leendő coachokat, hogyan tudják segíteni ügyfeleiket problémáik megoldásában úgy, hogy „edzés” közben mintegy új ablakot nyitnak a világra, és ezen keresztül tűnnek fel új lehetőségek számukra. Az ügyfelek gondolatait új sikokra terelik, és ezek mentén jönnek létre a jövőre vonatkozó változási, változtatási elképzelések. A coaching mint tevékenység személyhez kötődik, az új tudás átadására, de legfőképpen a bizalomra épül.

Lengyelország

0805-01 Hidraulikaelemek, alkatrészek, tömlők lengyel gyártója közszűrőgépgyártókat, kereskedelmi partnereket keres.

P.W. BEMIX, cím: Pl-89-410 Więcborg, ul. Złotowska 33., tel.: /+48-52/-389-5251, fax: 389-5259, mobil: /+48-604/-126-186, e-mail: radek@bemix.eu, web: www.bemix.eu, kapcsolat: Benedykt MIESZCZAK

0805-02 Trezor, pánccsokrény, pánccsoterm, pánccslajtó, banki trezor gyártására és forgalmazására specializálódott lengyel cég kereskedelmi partnert keres.

KONSMETAL Sp. z o.o., cím: Pl-00-028 Warszawa, ul. Bracka 25., e-mail: export@konsmetal.pl, web: www.konsmetal.pl, kapcsolat: Barbara ŁADNO űrhölgy

0805-03 Lengyel vállalkozó cipőfelső-rész-fóliázó gép gyártókat, kereskedelmi partnereket keres.

Mobil: /+48-606/-948-232, e-mail: edmund@wp.pl, kapcsolat: Akadiusz PIASECKI

0805-04 Laminált padló, mennyezetek értékesítésére specializálódott lengyel cég kereskedelmi partnert keres.

MARDOM Sp. z o.o., cím: Pl-91-403 Łódź, ul. Tamka 16., tel./fax: /+48-42/-678-6787, tel.: 678-6958, e-mail: salon@mardom-sp.pl, web: www.mardom-sp.pl, www.panele@mardom-sp.pl, www.mardomdecor@mardom-sp.pl, kapcsolat: Magdalena WILIŃSKA űrhölgy

0805-05 Ereszcatorna, ereszcatorna-rendszerek lengyel gyártója kereskedelmi partnert keres.

Dablex Sp. z o.o., cím: Pl-80-298 Gdańsk, ul. Radarowa 75., tel.: /+48-58/-340-2040, fax: 340-2080, e-mail: info@raiko.com, web: www.raiko.com

0805-06 Vasalatok kereskedelmére specializálódott lengyel cég kereskedelmi partnert keres.

FKS Okucia Okienne i Drzwiowe Sp. z o.o., cím: 64-030 Śmigiel, Bronikowo, ul. Morownicka 1c., tel.: /+48-65/-5188-024, tel./fax: 5188-030, e-mail: fks@home.pl, web: www.fks.home.pl

0805-07 Gipszkartonlapok, gipsztermékek, vakolatok lengyel gyártója kereskedelmi partnert keres.

VG ORTH Polska Sp. z o.o., cím: Pl-43-603 Jaworzno, ul. Promienna 51., tel.: /+48-32/-754-9993, 783-7691, fax: 754-9992, 783-7692, e-mail: multigips@multigips.pl, web: www.multigips.pl

0805-08 Alumínium, bronz és PVC profilok, építőipari szigetelő anyagok (faházak szigetelése) lengyel gyártója faházak építéssel, bútorgyártókkal venné fel a kapcsolatot, kereskedelmi partnereket keres.

STEICO S.A., cím: Pl-64-700 Czernków, ul. Przemysłowa 2., tel.: /+48-67/-356-6293, fax: 356-0901, mobil: /+48-668/-128-392, skype: marek.kolodziejczyk, e-mail: m.kolodziejczyk@steico.pl, web: www.steico.com, kapcsolat: Marek KOŁODZIEJCZYK

0805-09 Bútoripari vasalatok értékesítésére szakosodott lengyel cég kereskedelmi partnereket keres.

Firma PROFORMA, cím: Pl-01-592 Warszawa, ul. Slowackiego 27/33, tel./fax: /+48-22/-833-6701, mobil: /+48-663/-344-500, skype: jtermi, e-mail: jan@furnitrade.pl, web: www.furnitrade.pl, Kapcsolat: Jan TERMION űr

0805-10 Nyomdai papír és karton lengyel értékesítője nyomdaipari cégekkel, kereskedelmi partnerekkel venné fel a kapcsolatot.

LBB PAPIER Sp. z o.o., cím: Pl-27-100 Iłża k/ Radomia, ul. Staromiejska 56, tel.: /+48-48/-616-3153, tel./fax: 616-3626, e-mail: lbbpapier@lbbpapier.pl,

e-mail: marcin.bilski@lbbpapier.pl, web: www.lbbpapier.pl, kapcsolat: Marcin BILSKI űr

0805-11 Tachográf alkatrészeket értékesítő lengyel cég kereskedelmi partnereket keres.

Firma LONTEX Piotr Londzin, cím: Pl-43-502 Czechowice-Dziedzice, ul. Legionów 88b., tel./fax: /+48-32/-215-2797/28 mell., e-mail: sales@lontex.com.pl, web: www.lontex.com.pl, kapcsolat: Ewelina JANUSZ

Magyarország

0805-12 Vajrepát (más néven: vajretek, sörretek, 8-10 cm átmérőjű, hetente kb. 50 000 db) termelő magyar cég kereskedelmi partnereket keres.

CTI Kft. tel.: 66/463-824, e-mail: ctikft@freemail.hu, kapcsolat: Csobán Mihályné

Németország

0805-13 Bajorországi székhelyű cég ipari csarnokát kínálja fel eladásra. A csarnok leírása: szabadon álló 900 m²-es nagyon jó állapotban lévő csarnok, amely 2300 m²-es telekkel és 40 parkolóhellyel rendelkezik. A csarnok 5 méter magasságig teherautóval bejárható. A csarnok rendelkezik irodahelyiséggel, illemhelyekkel, konyhával és más szociális helyiséggel. A fűtés két berendezésen (gáz és tank) keresztül biztosított. A helyiség riasztóval ellátott.

A csarnoknak két elektromos kapuzáró berendezése van. Felhasználási területek: üzlethelyiség (vásárlás és eladás), bolti helyiség vagy termelés vagy tárolás. Legutóbb 13 éven keresztül italboltként működött.

Cím: Untermeitingen, Siemensstraße 5, D-86836., megközelíthető: Augsburg mellett a B17-es autópályá közelében, kontaktszemély: Herr Günther Pock, Römerstraße 35, D-86836 Untermeitingen, tel.: +49-151-53344011 (mobil), fax: +49-8232-9683576

Törökország

0805-14 Gépköcsi-ablakemelőt gyártó török cég kereskedelmi partnereket keres.

KISAN OTOMOTIV LTD.STI., cím: Izmir/Turkey, Ankara Yolu 28.K.m Yenmiş Koyu Girisi, tel:90 232 8871580-81, fax: 90 232 8871583, e-mail: guvenkisan@guvenkisan.com, web: www.guvenkisan.com, kontakt: Erol GUVEN

Ukrajna

0805-15 Mélyhűtött (mirelit) zöldségek nagyüzemi előállításával foglalkozó zrt. polietilén csomagolószeköt (PE zsákot) vásárolna. Műszaki paraméterek: méretek: 400+2x85x900x0,1 mm; a csomagolóanyag tömege: 25 kg; tárolási hőmérséklet: 20 °C; csúszásgátló, felületkezelte.

„ZAO „Frau Marta”, cím: Cserkasszi, Ukrajna, tel./fax: +38-0472/634-627, e-mail: fraumarta@molkonserv.ru, pershyn@cci.neocom.com, kapcsolat, igazgató: Irina PAVLENKO

0805-16 Odesszai székhelyű cég együtműködne közteri bútorokat (hulladékgyűjtők, padok, virágvázá, utcai lámpák, korlátok, WC-fülkék, utcanévtáblák, információs táblák stb.) gyártó magyar cégekkel.

„Media-Holding „100”, cím: ul. Riseljevszkaja, 68-G. Odessa, 65012, Ukrajna, tel.: +38-0482/300-834, mobil: +38-095/279-45-40, fax: +38-0482/300-878, e-mail: iozhickiy@creditukraine.com, kapcsolat, elnök: Olga LOZICKAJA, pályázati osztályvezető: Alekszandr IOZSICKIJ

0805-17 Grúz cég konzervipari berendezéseket, ezen belül komplett gyümölcsfeldolgozó gépsorokat vásárolna az alábbiak szerint: 5,0-10,0 tonna/

óra kapacitású komplett almalegyártó gépsor; 0,8-1,0 tonna/óra kapacitású almalekoncentrátum főzőgép; gyümölcs-íz és almalekoncentrátumok előállítására alkalmas, vákuumszivattyúval ellátott vákuumgépsorok; magozógép; automata adagológép gyümölcsíz kiszűréséhez (25,0 g; 50,0 g, 100,0 g); keverőlappal ellátott reaktor; közvetlenül az üzemben üzemeltetett kisméretű gőzkazán (4-6/8-10 (4,0 - 6,0 tonna gőz, nyomás 8,0 - 10,0 atm); passzírozás utáni almavélő szárítására alkalmas szárítóegység. Érdeklődik továbbá azon magyar cégek iránt, amelyek elvállalnák a mini üzemek szerelését és beüzemeltetését Grúziában.

„Grúzia-21” ul. Cabadze, 7/18. (Computer Center), Gori, Grúzia, tel./fax: +995 270 7-01-66 kapcsolat, főmérnök: Revaz TOROZAVILI

ITD-H Beszállító**és Tanácsadó Központ**

Az ITD-H Beszállító és Tanácsadó Központ üzleti ajánlatai iránt e-mailben vagy faxon érdeklődhetnek.

Kapcsolatszemélyek: Molnár G. Csilla és Bazsó Beáta. E-mail: uzletihirek@itd.hu Fax: (1) 472-8140. Telefon: (1) 472-8150

0805-18 Kaliforniai cég fagyasztott zöldborsót szeretne Magyarországról importálni.

08-10/E/CA-1

0805-19 Német vállalat a következő termékeket gyártóival szeretne kapcsolatba lépni: táska, bőrönd, hátizsák.

08-10/E/DE-1

0805-20 Horvátországi cég, különböző méretű befőttes üvegekre fémfedő, kupakgyártó partnert keres. Az érdeklődő vállalatot kontaktdatákkal, minőségirányítási rendszer, géppark, szabad kapacitás és a kapcsolatfelvételhez szükséges idegen nyelv megjelölésével jelentkezhetnek.

08-10/E/HR-1

0805-21 Olasz cég vadhúst, libamaját szeretne vásárolni.

08-10/E/IT-1

0805-22 Szlovén vállalat kertészeti központokat, virágtermelőket és virágárusokat keres Magyarországi területén.

08-10/E/SI-1

0805-23 Arab cég pepperonikonzervet keres megvételre, diabetikus és kóser is.

08-10/E/UAE-1

0805-24 Dzsakartai székhelyű, malajziai importőr rizskréker, rizs édesség és cereáliák szállításában érdekelte magyar exportőrökkel szeretne kapcsolatba lépni.

08-11/E/ID-1

0805-25 Izraeli cég a következő termékeket keresi megvételre: polikristály szilikon, és egyéb szilikon termékek.

08-11/E/IL-1

0805-26 Norvég elektronikai berendezéseket tesztelő vállalat háztartási elektromos konyhai termékeket (hűtő, mikrohullámú, stb.) és háztartási szórakoztató elektronikai (CD, tv stb.) termékeket gyártó cégeket keres Magyarországon.

08-11/E/NO-1

Enterprise Europe**Network**

0805-27 Bolgár bio üzemanyag gyártásával foglalkozó cég használt, étkezési célra már nem használható étolajat vásárolna fel vendéglátó-ipari létesítményektől, gyorsétteremtől, üzemi étkezdéktől és étteremtől.

0805-28 Zsírpor, emulgálószer német gyártója nyersanyaggyártókat és disztributorokat keres.

0805-29 Vízkultúrához szükséges agyaggranulátum német gyártója kereskedelmi partnereket keres.

0805-30 Kozmetikai és gyógyszerészeti termékek német disztribútora kereskedelmi partnereket keres.

0805-31 Csomagolóipari berendezések német gyártója élelmiszeripari gépparkot keres gyártóival venné fel a kapcsolatot. Litván raklapgyártó kereskedelmi partnereket keres.

0805-32 Fürdőszobai kiegészítők német gyártója értékesítési partnereket keres.

0805-33 Sztanyomó berendezések forgalmazására specializálódott német cég kereskedelmi képviselőket keres.

0805-34 Finn cég vízmérő berendezések tervezésével, beépítésével, üzembe helyezésével foglalkozó cégekkel venné fel a kapcsolatot.

0805-35 Izraeli cég olyan fényvédő krémet gyárt, amely nemcsak a nap káros sugaraitól óv, hanem a medúzák csípése ellen is védelmet nyújt. A cég ügynököket, képviselőket, disztributorokat keres és franchise kapcsolat kialakításában is érdekelt.

0805-36 Értékesítésre, marketingre, disztribúcióra (élelmiszer és nem élelmiszer jellegű termékek) specializálódott német cég kereskedelmi közvetítőket tevékenykedne, érdekel franchise, szállítói, joint venture kapcsolat kialakításában.

0805-37 Kertészeti eszközök walesi értékesítője kereskedelmi partnereket keres.

0805-38 Ruházati termékek (főként női) francia gyártója értékesítő cégeket keres.

0805-39 Városi deszkás sport és BMX parkok fejlesztésére specializálódott francia cég ügynököket keres.

0805-40 Élelmiszer-ipari termékek értékesítésére szakosodott spanyol cég disztribúciót vállal.

0805-41 Svéd cég textiltermékeket gyártó, varró cégeket keres.

0805-42 Svéd cég vas alkatrészeket (fémrúd, hatszögletű csavarok, körlemez) szeretne gyártatni.

0805-43 Bőrápolási, ránctalanító termékek svéd gyártója disztributorokat keres.

0805-44 Svéd cég textilgyártókat keres, akik nyomatásra alkalmas anyagot gyártanak.

0805-45 Speciálisan emelhető ágat, székét gyártó német cég olyan kereskedelmi ügynököket keres, akik kapcsolatban állnak kórházakkal, egészségcentrumokkal. A cég termékei a mozgáskorlátozott vagy részben mozgáskorlátozott emberek számára nyújtanak segítséget.

0805-46 Ipari tömítőanyagok, ragasztó, szilikon stb. termékek spanyol gyártója kereskedelmi partnereket keres, vagy alvállalkozóként dolgozna.

0805-47 Fa konyhabútorok skót értékesítője konyhabútorgyártókat képviselőt keres vállalkozóként.

Az alábbi üzleti ajánlatokhoz tartozó cégalapítók kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon/faxszám, e-mail cím, esetleg weboldal elérhetősége, Füzesi Edina ügyfélszolgálati munkatársnál érdeklődhet a fuzesi.edina@csmkik.hu e-mail címen vagy a 62 / 426-149-es faxszámon. (A várható ügymenetkezési idő 3-8 nap.)

A Kézművesség ezer éve a Kárpát-medencében – Szombathelyen

„A gyökerek maradjanak épek”



Szombathelyi hangulatképek a középkor világából

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara turisztikai és kézműves kollégiuma által éveken keresztül útjára indított Kézművesség ezer éve a Kárpát-medencében elnevezésű rendezvénysorozata az elmúlt évi sikeres szegedi állomása után április 18-án Szombathelyre érkezett.

A programok a Savaria Múzeumban a Kézművesség Nyugat-Pannóniában című kiállítással vette kezdetét, melyet Parragh László, az MKIK elnöke nyitott meg. A háromnapos ünnepségsorozat természetesen a Csongrád megyei kézművesek is képviseltették magukat, a kamara szervezésében 25 fős delegáció utazott a vasi megyeszékhelyre. Szabóné Tóth Hilda és Török Gizella kiállítóként is megjelent a kézművesünnepen.

A Szent György-nap közeli időpontválasztás nem volt véletlen, ugyanis a Vas Megyei Kereskedelmi és Iparkamara a múzeumi igazgatósággal közel egy évtizede

rendszeresen tart kézműves vásárokat a vasi múzeumfaluban – korhű kellékekkel és hangulatban, felidézve a középkor világát. Erre a bejáratott kézműves ünnepre

épült a Kézművesség ezer éve a Kárpát-medencében rendezvény is. A hagyományos szakmai konferenciát ezúttal A kézművesség 2000 éve Pannóniában címmel rendezték meg. Dr. Kovács Miklós, az önkormányzati és területfejlesztési szakállamtitkár kijelentette: a kulturális örökség és a kézművesség megőrzését minden turisztikai fejlesztésnél előtérbe kell helyezni. F. Tóth Mária miniszteriumi vezető főtanácsos rendkívül szép idézetekkel tarkított előadásából Kodály Zoltán szavait vettük kölcsön: „Lomb lehullhat, ág letörhet, csak a gyökerek maradjanak épek.”

Természetesen a vasi székhelyen sem maradhatott el az európai borlovagrend felvonulása, avatási ceremóniája, történelmi dívatbemutatók, folklórműsorok, kiállítások, kulináris élvezetek.



A Csongrád megyei delegáció egy csoportja

Szakma Sztár Fesztivál a kamarával – a Szakma Kiváló Tanulója verseny másképp

A jó szakma felér egy diplomával

A Szociális és Munkügyi Minisztérium a Magyar Kereskedelmi és Iparkamarával közösen az MKIK-nak gondozásra átadott 15 szakképesítésben a nappali tagozaton végzős tanulók számára április 23–25-én több szempontból is újszerűen, a „Szakma Sztár Fesztivál” keretében megrendezte a Szakma Kiváló Tanulója versenyt Budapesten, a Hungexpo Budapesti Vásárközpont területén.

A verseny célkitűzése kiemelten a „fizikai szakmák” társadalmi presztízsének és vonzerejének növelése, a szakmunkás pályamodell bemutatása és népszerűsítése révén. A szakmai versenyek mellett sor került a szakképzésben érintett cégek, valamint a pályaválasztásban érintett iskolák kiállítására, szakmai előadásokra.

Újdonságnak számít az is, hogy a Szakma Kiváló Tanulója verseny elődöntőit országosan a területileg

illetékes megyei kamarák szervezték és bonyolították le. Szintén rendhagyó módon a budapesti döntőt a szakmai megmérettetés mellett nagyszabású fesztivál jellegű rendezvény keretében bonyolították le. Az MKIK minden marketing-eszközt bedobott a szakmunkás pálya népszerűsítéséért.

(Mivel a rendezvény lapzártánk idején fejeződött be, következő számunkban még visszatérünk az eseményre.)

Szegediek a legjobb szellőző- és klímaberendezés szerelők

Negyedik alkalommal rendezték meg a Szakma Kiváló Tanulója verseny országos döntőjét a Szeged-móravárosi Szakközép- és Szakiskolában a szellőző- és klímaberendezés szerelő szakma tanulói között. Nem túlzás, taroltak a szegediek, hiszen az első öt helyezett a rendező iskola tanulója. **Sorrendben:** 1. Baranyi Péter, 2. Kállai Krisztián, 3. Farkas Noel, 4. Kállai Zsolt István, 5. Vér Tamás. **Felkészítőik:** Gera István és Rác Zoltán.

Vásárok Budván és Splitben

Szeptember 24–28-a között rendezik meg Montenegróban a **Budvai Nemzetközi Vásárt és a 30. Építőipari Szakkiállítást**. Tematika: építőipar, bútóipar, fémipar, világítástechnika, szerzőszám-, faipar, szállítás, logisztika, vendéglátóipar, marketing stb. Ez a kiállítás az évek folyamán, a montenegrói üzletemberek számára kiemelkedő fontossága folytán kiváló üzletkötői helyé vált, nemcsak az építészetben dolgozó, de más üzletágakban tevékenykedők részére is.

Október 22–26-a között a horvátországi **Splitben** rendezik meg a **13. SASO és SAFIR Nemzetközi Építőipari és Beruházási Javak Vásárát**. Horvátországi ranglétrán a SASO az egyik legjelentősebb építőipari, fa- és fémipari, szerzőszám és felszerelés, energetika és telekommunikáció, valamint kereskedelmi és KKV kiállítása.

Bővebb információ: MacLine Hungary Kft. 6726 Szeged, Fürj u. 92/B. Tel./fax: 62/430-861 macline@ekopark.hu www.macline.hu

A szakképzésről konzultálnak Vásárhelyen

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara Hódmezővásárhelyi Városi Szervezete A megújuló szakképzési rendszer előnyei, hátrányai, valamint a szakképzésben érintett szervezetekre és a kamarára háruló feladatok címmel megbeszélést rendez május hónapban a szakképzést végző helyi intézmények vezetői, a polgármesteri hivatal képviselői, valamint a kamara városi elnökségének részvételével. A megbeszélésről szóló összefoglalót a Futár következő számában olvashatják.

Könyvelők kötelező továbbképzése

A kamara Dél-magyarországi Gazdaságfejlesztő Kht.-jának jogutódja, a DMG Oktatási Nonprofit Kft., ismét sikeresen pályázott a Pénzügyminisztériumnál a **könyvviteli szolgáltatást végzők 2008. évi továbbképzésére**.

Tanfolyamot tavasszal az alábbi időpontokban indítunk:

Szeged

2x8 óra 2008. 05.08. 9–16.30
(adómodulok, folytatás összsel)

2x8 óra 2008. 06. 4–5. 9–6.30

4x4 óra 2008. 06. 23–24. 13.00–16.30
(adómodulok, folytatás összsel)

Hódmezővásárhely

2x8 óra 2008. 06. 9–10. 9–16.30

Makó

2x8 óra 2008. 06. 24–25. 9–16.30

Kistelek

4x4 óra 2008. 06.16–17. 13.00–16.30
(adómodulok, folytatás összsel)

Szentes 2x8 óra (szeptember vége)

Hódmezővásárhely 2x8 óra (november)

Dr. Deák István egyetemi adjunktus (I. modul)
Guganovich Éva egyetemi óraadó tanár (II. modul)
Bodzsár Piroska könyvvizsgáló (III. modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (IV. modul)
Dr. Deák István egyetemi adjunktus (I–II. modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (III–IV. modul)
Dr. Deák István egyetemi adjunktus (I–II. modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (III–IV. modul)

Dr. Deák István egyetemi adjunktus (I–II. modul)
Tímárné Staberecz Teréz könyvvizsgáló (III–IV. modul)

Guganovich Éva egyetemi óraadó tanár (I–II. modul)
Filep Irén könyvvizsgáló (III–IV. modul)

Guganovich Éva egyetemi óraadó tanár (I–II. modul)
Filep Irén könyvvizsgáló (III. modul)
Leskó Istvánné könyvvizsgáló (IV. modul)

Tervezett őszi tanfolyamok

Szeged 2x8 óra (október eleje)

Szeged 4x4 óra (november vége, december eleje)

A képzés tematikája

A Pénzügyminisztérium által kiadott **hivatalos tematika** szerint a továbbképzés az alábbi modulokból áll vállalkozási szakterületen:

I–II. modul: Aktuális számviteli kérdések

- A számviteli előírások változásai (1 óra)
- Az eredménykimutatás (7 óra)

III–IV. modul: Számvitelt érintő egyéb jogszabályi környezet változásai

- Az adó- és járulékszabályok (az áfa kivételével) változásai (4 óra)
- Az új általános forgalmiadó-törvény (4 óra)

Részvételi díj

A kötelezően előírt 16 órás színvonalas továbbképzés teljes részvételi díja

- a CSMKIK tagjainak (akik hátralékkal nem rendelkeznek) 15.500 Ft/fő
 - nem CSMKIK tagoknak 17.500 Ft/fő
- Ehhez kapcsolódik a PM tematikája alapján készült kötelező tananyag ára, mely vállalkozási szakon bruttó 3000 Ft. Ez a tananyag a Novoschool A számvitel és az adózás aktuális kérdései 2008. című tankönyve.

Bővebb információ, jelentkezés

A továbbképzésről részletes információ és további felvilágosítás a 62/486-987/193-as telefonszámon a kamara ügyfélszolgálatán kérhető, illetve jelentkezési lap a www.csmkik.hu címről letölthető.

Pályázati felhívás

Kiváló Gyakorlati Képzőhely cím elnyerésére

A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara oktatási, szakképzési és mestervizsga munkabizottsága pályázatot hirdet „**A Csongrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara által minősített Kiváló Gyakorlati Képzőhely**” cím elnyerésére.

A pályázaton részt vehet minden olyan megyei gazdálkodó szervezet, illetve gyakorlati képzőhely, amely az alábbi feltételnek megfelel:

- a gazdálkodó szervezet tagja a kamarának,
- gyakorlati oktatást legalább három éve végez,
- tanévenként legalább két tanulót oktat,
- a tanulóknak van érvényes tanulószerszódésük.

A pályázaton ismertessék, hogy az elmúlt három évben (2005, 2006, 2007) a szakmai záróvizsgákon milyen osztályzatokat értek el a tanulók. Külön térjenek ki a szakmai tanulmányi versenyeken elért

eredményekre (Szakma kiváló tanulója verseny, szakmai tanulmányi verseny stb.).

Ha volt lemorzsolódás, akkor annak okait is írják be.

A pályázatban minden olyan tény, adat szerepelhet, amely alkalmas a cég oktató-nevelő munkájának megítélésére (pl.: végzett tanulók munkába állítása, továbbtanulás stb.)

A Kiváló Gyakorlati Képzőhely elismerés többször is elnyerhető. A második, vagy további alkalmakkor a gazdálkodó szervezet megerősítő oklevelet kap.

Az elismerést a kamara oktatási, szakképzési és mestervizsga munkabizottsága ítéli oda.

A pályázatokat a CSMKIK Oktatási Igazgatóságára kérjük beküldeni május 10-ig.