

KAMARAI FUTÁR

XXIX. évfolyam 2023. október

A CSONGRÁD-CSANÁDI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA LAPJA

Top 100 A TERMELÉKENYSÉG NÖVELÉSÉN MÚLIK a vállalkozások jövője

TOP 100 GAZDASÁGI KONFERENCIA (2-7. O.)

**FÁBIÁN GERGELY: FŐ CÉL A
VERSENYKÉPESSÉG JAVÍTÁSA. (5. O.)**

**HOLLÓ MÁRTA: A KOMMUNIKÁCIÓ LEGYEN
ÚJ, FONTOS ÉS ÉRDEKES (6. O.)**

**KEREKASZTAL BESENYEI PÉTERREL ÉS
KALOCSAI ZSOLTTAL – VALAMENNYIEN
VÁGYUNK A SIKERRE (7. O.)**

**PROF. DR. SZABÓ GÁBOR KAPTA
A KAMARA GAZDASÁGI DÍJÁT
– TUDOMÁNYOS ÁTTÖRÉSEKRE
SZÁMÍTANAK AZ ELI-BEN (8-9. O.)**



**PALOTÁS SÁNDOR
– EMBERI KAPCSOLATOKRA ÉPÍTI
PARTNERSÉGÉT A DÉLI-FARM
(9-10. O.)**

**ÜZLETEMBER LETTEM, ÜZLETEMBER
LESZEK – HÉT SIKERES
VÁLLALKOZÓ PÉLDÁJÁT
ISMERHETTE MEG
200 KÖRÖSYS DIÁK (11. O.)**

**VÁLLALKOZÓI NAP
– FORRADALMASÍTSD
MARKETINGEDET
AZ MI EREJÉVEL! (20. O.)**

Top 100 Gazdasági Konferencia – Az iparfejlesztés fókuszába került vármegyénk

A TERMELÉKENYSÉG NÖVEDELÉSÉN múlik a vállalkozások jövője

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara az Enterprise Europe Network Szegeddel közösen idén is megrendezte a Top 100 Gazdasági Konferenciáját október 12-én, Szegeden, a Szent Gellért Fórumban. A térség immáron hagyományosan legrangosabb gazdasági, társasági eseményén a vállalkozói szférát érintő legfontosabb kérdések voltak terítéken, mint például a vármegye és az ország gazdasági kilátásai, a globalizáció, a hatékony vállalati kommunikáció, vagy éppen a mesterséges intelligencia. A kamara elnökének, Dr. Kőkuti Attilának a felvetésére reagálva Fábrián Gergely, a Gazdaságfejlesztési Minisztérium iparpolitikáért és technológiáért felelős államtitkára kijelentette, hogy Szeged a kormányzati iparfejlesztés fókuszába került, aminek a közeljövőben meg is lesz az eredménye. A rendezvényen mutatták be a Top 100 kiadványt is.

Csongrád-Csanád vármegye gazdasága a számok nyelvéen

Dr. Kőkuti Attila, a kamara elnöke, miután köszöntötte a konferencia résztvevőit, látéleletet adott a vármegye gazdaságáról, támaszkodva az ez alkalomra készült Top 100 kiadványban megjelent KSH-adatokra és kamarai elemzésre.

Nem megnyugtatóak a számok, hiszen a **beruházások** volumene 2023 első félévében 15%-kal volt alacsonyabb az előző év azonos időszakánál (az országos visszaesés 10%-os volt); az egy lakosra jutó **GDP** 259 ezer forint, ami a vármegyék közötti rangsorban a 14. helyre futja; a 49 főnél többet foglalkoztató **ipari vállalkozások** termelési volumene pedig 14%-kal esett vissza. Mind az export, mind a belföldi értékesítés is csökkent 10, illetve 15%-kal. Az egy lakosra jutó termelési érték 1,6 millió forint, ami 43%-kal marad el az országos átlagtól. Két helyezést rontva, ez csak a 15 helyre volt elég.

Ritka kivétellel a többi nemzetgazdasági ág sem teljesített jól az elmúlt fél évben. **A feldolgozóipar** többségét kitevő élelmiszeripar például 11%-kal esett vissza, ezen belül a hús-, baromfihús-készítmény szakágazat 22%-kal. A vármegye feldolgozóipari termelésének negyedét adó gumi-, műanyag- és építőanyag-ipar teljesítménye 16%-kal csökkent. Kuriózumnak számít, hogy a gép, gépi berendezés gyártása 3,7%-kal, az egyéb feldolgozóipar és javítás 2,2%-kal bővült.



Ami az **építőipar** illeti, a lakáspiacon tapasztalható keresletcsökkenés, valamint a korábbitól elmaradó beruházási aktivitás az építőipari vállalkozások teljesítményét is befolyásolja. A Csongrád-Csanád vármegyei építőipar termelési adatai 2022-ben még kedvezően alakultak. Az idei félévben azonban megtört a korábbi növekedési trend. A vármegyei építőipari szervezetek 76,8 milliárd forintos termelési értéke összehasonlítva áron 2,3%-kal elmaradt az egy évvel korábbitól.

A turizmus az év első hat hónapjában a vármegye szálláshelyeit összesen 202 ezer vendég mintegy 415 ezer vendégéjszakára vette igénybe, előbbi 1,8, utóbbi 3,5%-kal kevesebb, mint az előző év azonos időszakában. A vendégek

az országos átlagnál rövidebb időt, mindössze 2 éjszakát tartózkodtak a vármegye szálláshelyein. A vármegye turizmusa Szegedre összpontosul (60%), a második legnépesebb település Mórahalom 15%-os részesedéssel.

A kiskereskedelmi üzletek forgalmát az elmúlt év végéig magasan tartotta a lakossági szektorban megjelenő jövedelemtöbblet és az üzemanyagok maximált ára. Az infláció azonban folyamatosan emelkedett, majd az üzemanyagár-sapkát is fokozatosan kivezeték, és ez reálbércsökkenést, ezzel együtt csökkenő kiskereskedelmi fogyasztást okozott. Volumenindex szerint vármegyénkben az országos trenddel (89,6%) összhangban, de annál nagyobb mértékben csök- ➤



Top 100 2,6 BILLIÓ FORINT

A gazdasági konferencia keretében mutatta be a kamara a Top 100 Csongrád-Csanád vármegye gazdasága 2023 című kiadványát, melyet Dr. Kócuti Attila ajánlott a jelenlévők figyelmébe, és személyesen adott át a kiemelkedő teljesítményt nyújtó gazdasági szereplőknek. A KSH és a kamara elemzései mellett interjúk, céges sztorik színesítik a térség gazdasági teljesítményét bemutató kiadványt. Az elnök kiemelte, hogy

a 100 legmagasabb nettó árbevételre elerő cég összteljesítménye 2022-ben meghaladta a 2,6 billió forintot, ami 475 milliárd forinttal magasabb az előző évinél. A látványos emelkedésbe persze jócskán belejátszott az infláció is – jegyezte meg az elnök. A Top 100-ba egyébként ezúttal csaknem 4,1 milliárd forint feletti árbevételre lehetett bekerülni. Ezek a cégek foglalkoztatják a versenyszférában alkalmazottak közel negyedét, 21 ezret.

► kent a kiskereskedelmi üzletek forgalma az I. félévben (87,3%).

Teljes foglalkoztatás

A munkaerőpiac viszont, a visszaeső ipari termelés dacára, stabil maradt, a munkanélküliségi ráta a teljes foglalkoztatásnak tekinthető

2% körül van. A foglalkoztatottak száma 2023. április-júniusban 120 ezer fő volt, csakúgy, mint egy évvel korábban. A nemzetgazdasági ágakon belül persze volt mozgás, de például a feldolgozóiparban jelentkező mérséklődést kompenzálta az **oktatás** területén tapasztalt

4,4%-os emelkedés. Ezzel az ágazat már a vármegyei létszám hatodát, 20 ezer főt foglalkoztatott, amit jelentős mértékben a felső szintű oktatás 665 fős létszámbővülése okozott. Érdekeség, hogy az álláskeresők ötöde szakközépiskolai végzettséggel rendelkezett, ami a legmagasabb arányt jelenti a megyék és a főváros rangsorában.

Ez év második negyedében a teljes munkaidőben alkalmazásban állók havi **bruttó átlagkeresete** 483 ezer forint volt, ami 15%-kal több mint az előző év azonos időszakában. Ez a növekedés kismértékben elmaradt az országos átlagtól, így a különbség a vármegyei és az országos átlagkeresetek között 84 ezer forintra nőtt. Az átlagkereset a fizikai foglalkozásúaknál 17, a szellemiekénél 13%-kal emelkedett, előbbieket átlagosan bruttó 379 ezer, utóbbiak 587 ezer forintot kerestek. Probléma az is, hogy magas infláció miatt csökken a keresetek reálértéke, ami nyomot hagy a lakosság fogyasztási szokásain is – jegyezte meg a kamara elnöke.

Top 15 cég Csongrád-Csanád vármegyében

(a 2022. évi nettó árbevétel alapján)

Sorrend	Név	Székhely	Főtevékenység
1.	Országos Dohányboltellátó Kft.	Hódmezővásárhely	Dohányáru nagykereskedelme
2.	SOLE-MiZo Zrt.	Szeged	Tejtermék gyártása
3.	MVM Démász Áramhálózati Kft.	Szeged	Villamosenergia-elosztás
4.	KÉSZ Építő Zrt.	Szeged	Épületépítési projekt szervezése
5.	Givaudan Hungary Kft.	Makó	M. n. s. egyéb élelmiszer gyártása
6.	PICK SZEGED Zrt.	Szeged	Hús-, baromfihús-készítmény gyártása
7.	„HANSA-KONTAKT” Kft.	Szeged	Élelmiszer, ital, dohányáru vegyes nagykereskedelme
8.	ContiTech Fluid Automotive Hungaria Kft.	Makó	Gumiabroncs, gumitömlő gyártása
9.	ContiTech Rubber Industrial Kft.	Szeged	Egyéb gumitermék gyártása
10.	HUNGERIT Zrt.	Szentes	Baromfihús feldolgozása, tartósítása
11.	Agrimill Kft.	Szeged	Gabona, dohány, vetőmag, takarmány nagykereskedelme
12.	LEGRAND Zrt.	Szentes	Áramelosztó, -szabályozó készülék gyártása
13.	„FESZÜLTÉG” Kft.	Szeged	Fémáru, szerelvény, fűtési berendezés nagykereskedelme
14.	MA-KA Takarmánykeverő és Forgalmazó Kft.	Szentes	Haszonállat-eledelek gyártása
15.	Villeroy & Boch Magyarország Kft.	Hódmezővásárhely	Egészségügyi kerámia gyártása

A Top 100 kiadvány a teljes listával a kamara honlapján elérhető!

Sok a kicsi, kevés a nagy és közepes vállalkozás

Nézzük meg, milyen strukturális jellemzői vannak a vállalkozásoknak. Csakúgy, mint az országban, vármegyénkben is jellemző, hogy ►

➤ rendkívül sok a kicsi és rendkívül kevés a közepes, vagy nagyobb vállalkozás. Az egyfős vállalkozások aránya 70%, a 2 és 49 közötti főt foglalkoztatóké 21%, a közepesek és igazán nagyok csak 1%-ot tesznek ki. Ha megnézzük az árbevételt, fordított a trend, 60%-át a nagyvállalatok, a közepesek 14%-át adják, és ahogy megyünk lefele, egyre csökken az arány. Foglalkoztatás tekintetében viszont a kkv-szektor jelentős szereplő: az 1 fős vállalkozások 20%-kal, a 2-9 fő közöttiek szintén 20%-kal, a 10-49 fő közöttiek 16%-kal, míg a közepes és nagy cégek együtt 45%-kal veszik ki részüket a foglalkoztatásban.

A generációváltás is kihívás

Egy másik, manapság számos vállalkozás életében egyre égetőbben felmerülő kérdés is felhívta a figyelmet a kamara elnöke, ez pedig a generációváltás. Felmérésekre hivatkozva elmondta, hogy ez ma Magyarországon 145 ezer vállalkozást érint, vagy fog érinteni

1,7 millió forint a Reménysugárnak

Az exkluzív gazdasági eseményen nem feledkeztek meg a jótékony-ságról sem: a kézilabda világelitjébe tartozó OTP Bank-PICK Szeged felajánlott egy, a csapat játékosai által dedikált mezt, amelyet a rendezvényen árverésre bocsátottak. 1,7 millió forintért kelt el, amiből a szegedi Reménysugár Alapítványt támogatják.

A rendezvény üzleti közösségépítő esttel zárult, ahol a jelenlévő vállalkozók, cégvezetők, üzlemberek kötetlen formában erősíthették meg, illetve bővíthették kapcsolataikat.



Díjak, elismerések

A Top 100-hoz kapcsolódóan elismeréseket adott át a kamara elnöke: nagyvállalati kategóriában a ContiTech Rubber Industrial Kft., középvállalati kategóriában a Feszültség Kft., míg kisvállalati kategóriában a Déli-Farm Kft. kapta a díjat. Ezen a rendezvényen adták át a kamara legrangosabb gazdasági elismerését, a Csongrád-Csanád Vármegye Gazdaságáért díjat is, a Hermészt ábrázoló bronz kis-



plasztikát, melyet idén **prof. dr. Szabó Gábor**, az ELI ALPS ügyvezetője, a Szegedi Tudományegyetem fenn tartói kuratóriumának elnöke kapta. A díjátadó blokk végén Dr. Kókuti Attila a Csongrád-Csanád vármegyei vállalkozók nevében gratulált a pont ezen a napon Szegeden tartózkodó friss Nobel-díjasunknak, **Karikó Katalinnak**, amit a konferencia résztvevői nagy tapsal nyugtáztak.



a következő években, a 715 ezer magyar tulajdonú vállalkozásból minden ötödiket. Egyébként három nagy vállalkozás-alapítási hullám volt Magyarországon, az első az 1990-es évek, a második az Európai Unióba való belépés, a harmadik a konjunktúra időszaka. A kilencvenes években alapított vállalkozásoknál törvényszerűen eljött az ideje a generációváltásnak, ami jellemzően a legkisebb vállalkozásokat érinti. Érdekes, jegyezte meg az elnök, hogy a generációváltással érintett vállalkozások növekedési üteme jelentősen elmarad a generációváltásban nem érintett vállalkozásokétól. A meg nem történt generációváltás, tízéves időtávban vizsgálva, 1600 milliárd forintnyi kumulált GDP elmaradást jelent. Vagyis a generációváltás sikeressége a nemzetgazdaság egészére nézve kulcsfontosságú.

Gyökeres változtatásra van szükség

Az inflációból történő kilábalás, és a gazdaság mobilizálásának egyik nagyon fontos eszközének nevezte a kamara elnöke a fogyasztás arányainak visszaállítását. Ennek pedig egyik eszköze a bérek emelése. Vár-

hatóan jelentősen emelkedni fognak a minimálbérek, ami önmagában is további béremelési láncot fog elindítani. De miből és hogyan lehet ezt végrehajtani? A kamara elnöke azonnal meg is adta a választ: a termelékenységét kell növelni! Ami gyökeres változtatások nélkül nem fog megtörténni – jegyezte meg. Ebben a helyzetben viszont kulcsszerep hárul a kamarákra, a vállalkozók aktuális információkkal történő ellátásában, forráshoz juttatásában, a beruházások ösztönzésében egyaránt. Különösen a kicsiknek van nagy szükségük a segítségre, hiszen tartalékaik végesek.

Dr. Kókuti Attila a Széchenyi Kártya konstrukcióira hívta fel a figyelmet, amelyeknél a kamara több milliárd forint hitel kihelyezésében működött közre. A vállalkozók figyelmébe ajánlotta a kamara különféle rendezvényeit, üzleti klubjait is, amelyekben a vállalkozók találkozhatnak, tapasztalatot cserélhetnek, kapcsolatokat építhetnek, információkat gyűjthetnek.

Van honnét meríteni

Amikor változtatásról, a termelékenység növeléséről van szó, ➤

➤ a kamara elnöke a vármegye lehetőségeire, adottságaira is felhívta a figyelmet, amelyek nem átlagosak. Sorolta: itt van az ország egyik legjobb egyeteme, és ennek köszönhetően van színvonalas középiskolai és szakképzés; Szegedet és Hódmezővásárhelyt tramtrain köti össze, és elindult az építkezés Szabadka bekapcsolására is; a megye hármas határnál helyezkedik el, a schengeni határ Románia felé hamarosan meg fog szűnni, Szerbia pedig előbb-utóbb az Európai Unió tagja lesz; van folyónk, van élelmiszeriparunk, víz, termásvíz, napfény, ami egy professzionális mezőgazdasághoz és további feldolgozóipari kapacitásokhoz és kereskedelemfejlesztéshez kínál lehetőséget.

Multira várva!

Ám hogy ezek az adottságok kihasználhatók legyenek, jelentős kormányzati támogatásra is szükség van – jelentette ki Dr. Kőkuti Attila. Elmondta, egy vagy több ezermilliárdos árbevételű multinacionális cég betelepülése komoly lendületet adna a térség fejlődésének, már csak a multiplikátor hatása miatt is. Vármegyénk viszont rendre kimaradt a nagy országos fejlesztési-beruházási hullámokból – legalábbis idáig. A kamara elnöke most optimista, úgy látja, úgy tudja, változik ez a helyzet.

Gazdasági elemzését jelszavakba sűrített összegzéssel zárta dr. Kőkuti Attila: színvonalas munkahelyek, jó bérek, termelékenység, hozzáadott érték, élhető lakókörnyezet!

Fábián Gergely: Fő cél a versenyképesség javítása

A konferencia nyitó előadása után **Fábián Gergely**, a Gazdaságfejlesztési Minisztérium iparpolitikáért és technológiáért felelős államtitkára beszélt. Előbb a recessziós fenyegetettség „csápjait” mutatta be, ilyenek az ellátási láncok szakadása, a növekvő termelői árak és az élelmiszerár-index rekordmagassága, az energiaár-növekedés

(5-10-szeres), az emelkedő kamatlábak, a növekvő bizonytalanság, a növekvő bérköltségek és a nehéz munkaerőpótlás. Ugyan hazánk második negyedévi gazdasági teljesítménye 2,3%-kal elmarad az egy évvel korábbihoz képest, és az ipari termelés is csökkent, de mivel szerinte a gazdaság alapjai nem sérültek, és ahogy most már látványosan csökken az infláció, az energiaárak lementek, jövőre a GDP gyors fellendülését várják. Az államtitkár reagált a kamara elnökének felvetésére, jelezte, hogy a kormányban illetve a növekedési és versenyképességi tanácson belül is fókuszba kerültek a déli térségek, így a két nagyváros, Szeged és Pécs elsők között szerepel most már a kiajánlásokban. Reméli, hogy egy év múlva a Top 100 konferencián ő vagy minisztertársa már konkrét eredményekről tud beszámolni.

Az államtitkár elmondta, rövid távon a válságkezelés, hosszabb



távon viszont a versenyképesség javítása áll a gazdaságpolitika fókuszában. Ez utóbbival kapcsolatos feladatok között említette az export segítését a magyar beszállítói kapcsolatok támogatásával, a zöld átállást, a digitalizációt, a nemzeti bajnokok felnevelését és a szolgáltató állami szerepkör erősítését. Ezekhez már ma is támogató programok érhetőek el, például a Széchenyi Kártya Program, a Baross Gábor Programok, a Magyar Multi Program, de az Iparstratégia 2030 is. Ez utóbbival kapcsolatban a következő kiemelt iparágakat nevezte meg az előadó: járműipar, élelmiszeripar, egészségipar, alapanyagipar, információs és kommunikációs technológia, kreatív ipar. A munkaerő megtartása, a K+F tevékenység, a digitalizáció és az FDI (külföldi közvetlen-tőkebefektetések) bevonása pedig a magyar ipar egészének fontos témái. A fő cél, hogy felzárkózzunk az EU-s átlaghoz – jelentette ki az államtitkár.





Eszterhai Viktor: Helyünk a többpólusú világban

Eszterhai Viktor, a Magyar Külügyi Intézet vezető kutatója a globális piaci trendekről, átrendeződési folyamatokról tartott előadást. Nagyhatalmi vezetőket idézett, amelyekből az olvasható ki, hogy a hidegháború utáni világrendnek, vagyis a hatalmi realitásokon alapuló nemzetközi kapcsolatoknak és kölcsönhatásoknak vége, átalakulás történik. Az új korszak jellemzője például a nyílt nagyhatalmi verseny, vagy, hogy a főbb globális problémák – éghajlatváltozás, környezetromlás, növekvő esélyegyenlőtlenségek, a tudományos és technikai fejlődés problémái, járványok, migráció – megoldhatatlanná válnak, a globális politikai és gazdasági intézmények (WTO, ENSZ stb.) elvesztik súlyukat, regionális és blokkszerű csoportosulások lépnek életbe. A gazdasági következmények között említette az előadó, hogy a globalizáció szövete szétszakad, regionális blokkok alakulnak ki, a kapcsolatokban megjelennek a biztonsági gazdasági szűrők, ám ennek eredménye csökkenő gazdasági növekedés lehet.

A nyitott gazdasággal rendelkező, kereskedelemre és külföldi befektetésekre támaszkodó országoknak át kell gondolniuk helyzetüket és gazdasági stratégiájukat. Magyarország kicsi, nyitott gazdaság, a nyugati blokk

perifériája. Az elmúlt évtized ezért arról szólt, hogy ebből az egyoldalú nyugati függőségből próbáljon kilépni az ország – jelentette ki az előadó. Választhatunk, besorolunk valamelyik nagy mögé, vagy egyfajta multivektorális külpolitikával



próbáljuk az egyre többpólusúvá váló világ hullámait meglovagolni. Az előbbi út az egyszerűbb, az utóbbi kockázatosabb, de alapvetően nagyobb a nyereség lehetősége is. A nyereséget a blokkok közötti kapcsolatok fenntartása jelenti. A magyar kormány az utóbbi utat választotta. A külügyi szakértő szerint a vállalatoknak is meg kell érteniük az új korszak logikáját, amelyben éppen ez a közvetítő szerep lehet a legnagyobb gazdasági nyereségük.

Holló Márta: A kommunikáció legyen új, fontos és érdekes

Holló Márta, a Magyar Telekom kommunikációs igazgatója arról beszélt, hogy egy cég hogyan mutassa meg magát a leghatékonyabban, és miként szólítsa meg egyrészt befelé a munkatársait, másrészt kifelé az ügyfeleit, partnereit, a fogyasztókat a legsikeresebben. Három dologra hívta fel a figyelmet: legyen új, legyen fontos, és legyen érdekes az, amit el szeretnénk mondani. A legnagyobb hangsúly ezek közül is azon van, hogy legyünk elég érdekesek – hogy figyeljenek ránk, hogy meghallják a hangunkat, hogy célba érjenek az üzeneteink. Az egykori televíziós műsorvezető saját telekomos példáikon mutatta be, hogyan is működik ez a gyakorlatban. (Létrehoztak például egy belső „influenza akadémiát”, melyben a kollégák egymás között osztják meg tudásukat; podcasteket és videotartalmakat is készítenek mind a belső, mind a külső kommunikáció segítésére – a közvetlen, személyes megszólítás hatása szerinte összehasonlíthatatlan a személytelen, száraz információkéval. Egy másik példa, tavaly a húsvéti hagyományos nyuszi üdvözlések mellé felkértek egy mesterséges intelligencia szoftvert, hogy a legjobb illatot keresve, tervezzen parfümöt – tíz üzletükben ki is lehetett próbálni ezeket. A telekomos hír magától bejárta az egész magyar sajtót.

A szemléletváltáshoz persze nagyfokú nyitottságra, újfajta megközelítésekre, skillekre, kísérletező kedvre és bátorságra van szükség, amit mérettől függetlenül minden cégben meg lehet találni, csak kreatív környezetet kell hozzá teremteni – jegyezte meg a kommunikációs szakember.

Beszéljük meg!



Herbály István: Az MI könnyebbé teheti az életünket

Herbály István, a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Kutatásfejlesztési és Innovációs Kollégiumának elnöke, a Contrall Ipari Informatikai Kft. ügyvezetője az ipari-technológia forradalmak



megjelenésének, fogadtatásának és elterjedésének analógiájára a mesterséges intelligencia (MI) berobbanásáról beszélt hallgatóságának. Az MI nem szakértői rendszer, szövegeket generál, nincs mögötte értelem! – oszlattott el azonnal néhány tévképzetet az előadó. Az MI abból dolgozik, ami az interneten fellelhető – a hülyeség is, utalt a szabad felhasználású ChatGPT néha egészen bizarr válaszaira. De, az MI hatékonyabbá és könnyebbé tudja tenni az életünket. Nem elveszi az ember munkáját, hanem könnyebbé teszi. Ha validált adatbázisokon elkezdjük feltárni, akkor nagy hasznunkra tud válni, hiszen nagy mennyiségű adatot képes pontosan és gyorsan kezelni! – jelentette ki a szakember. És, egyre több ismétlődő, unalmas, folyamat-alapú feladatot bízhatunk az MI-re. Az előadó példaként saját cégük egyik projektjét említette: a Szobi szörpnél öt üvegválogató dolgozó meglehetősen monoton munkáját váltották ki a mesterséges intelligencia segítségével. A felszabaduló munkaerőt nem elküldték, hanem más, „értelmesebb” munkával bízták meg. Más példánál maradva, az MI írhat jó marketingszöveget, vagy fizetési felszólítást is, amivel az ügyvédnek már csak 10% munkája marad.



Kerekasztal-beszélgetés
Besenyei Péterrel és
Kalocsai Zsoltal

Valamennyien vágunk a SIKERRE

A Top 100 Gazdasági Konferencia izgalmas programja volt az a kerekasztal-beszélgetés is, amelynek témáját már a vendégek személyéből ki lehetett találni: siker, csapatmunka, koncentráció és „no para”. *Bárdos András* újságíró, televíziós műsorvezető két beszélgetőpartnere ugyanis *Besenyei Péter* műrepülő-világbajnok és *Kalocsai Zsolt*, az RSM Sail Racing Team Hungary csapatfőnöke, az RSM Hungary elnök-vezérigazgatója volt, akinek csapatával sikerült kifejleszteni a tavi versenyzés csúcs katamaránját, amivel 2020-ban és 2021-ben is megnyerték Kékszalag-Raiffeisen Nagydíjat.

A beszélgetés során beigazolódott az a tapasztalat, hogy a sportteljesítményekben és az üzleti sikerben igen gyakran hasonló képességeket lehet felfedezni. Kalocsai Zsolt szerint is nagyon sok a párhuzam, úgy véli, egy jó csapatfőnök az jó cégvezető is, egy jó cégvezető meg jó csapatfőnök

is. Besenyei Péter ilyen szempontból magányos harcos, legalábbis amikor benne ül a polótafülkében. Ilyenkor magából kell kihoznia a maximumot, 100%-osan. Csak a feladatra koncentrálni, minden más ki van zárva – gondolatilag is, és lelkileg is. Egy egészséges adrenalin-szintre azonban szükség van – állítja a műrepülő-világbajnok –, ám a pánik kizárt, bénítaná a döntést. Ezt Kalocsai Zsolt is hasonlóan gondolja: ha egy vezető parázik, az levezetődik az egész cégbe. Ugyanez a helyzet a hajón is, ahol egyébként nem ő a kapitány. A fókuszálás és a jó mentális állapot náluk is alapkövetelmény, hiszen ahogy mesélte, a Forma 1-es autókéhoz hasonló mérnökcsapat rakta össze a hajójukat – minél több hibalehetőséget kizárva, a legegyszerűbb komplex szerkezettel – amiben úgy is kell viselkedni. Már csak azért sem sántít az analógia, mert azzal, hogy a hajóval 60-70 km/óra sebességgel tudnak repeszteni – amikor a hajónak már minden porcikája rezeg –, autós nyelvre lefordítva olyan, mintha 250-nel száguldának az autópályán. Hiába vannak hatan a hajón, valamennyiüknek 100%-osan kell fókuszálnia a feladatára, és végig egészséges összhangban kell maradniuk. Kalocsai Zsolt szerint az összhang is tanulható, és elengedhetetlen egy cég életében is.

A beszélgetőpartnerek megegyeztek abban, hogy sok minden más mellett a legfőbb motiváció mégiscsak az, hogy valamennyien vágunk a sikerre.

Kötetlen formában



Hermészt, az istenek hírnökét, az utazók és kereskedők védelmezőjét ábrázolja az a bronz kisplasztika, amellyel idén prof. dr. Szabó Gábort, az ELI ALPS ügyvezetőjét díjazta a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara. A Csongrád-Csanádi Vármegye Gazdaságáért díjat Dr. Kókuti Attila elnök adta át az október 12-én rendezett Top 100 konferencián.

Hivatása: egyetemi professzor

A Szegedi Tudományegyetem korábbi rektora ösztől – immár 30 éve – mechanikát tanít a hallgatóknak és a mai napig készül előadásaira. Egyetemi professzor – ez a hivatása; számos elismerése közül a hallgatók által adományozott Aranykréta Díj megkülönböztetett helyet kapott a szívében – hangsúlyozta. A tudományos munkából sem marad ki az általa alapított ELKH-SZTE Fotoakusztikus Kutatócsoport heti üléseinek köszönhetően. Mint mondta, a tudományos aktivitás a frissesség fenntartása miatt nélkülözhetetlen.

Importált innováció

A professzor a folyamatos megújulás kérdését olyannyira komolyan gondolja, hogy a Magyar Innovációs Szövetség elnöki tisztségét 2007 óta ő tölti be. Az vitathatatlan, hogy a vállalkozások számára a megújulásra való képesség létszükséglet – szögezte le. A magyar gazdaság ilyen szempontból vegyes. A nagyvállalati szektor megélhetése a kellő innováción múlik, ennek megléte evidens. A hazánkban is működő multicégek közül néhány jelentős számú kutatót foglalkoztató K+F központot hozott létre az adott szektor jellegzetességeinek megfelelően. Ez szintén „importált” innovációs kultúra, a hazai jelleg így nehezen alakul ki.

Kkv: elég lenne az F is

A másik sajátosság, hogy a magyar gazdaságban az EU-átlaghoz képest a kkv-szektor jóval nagyobb részt foglal el úgy, hogy esetükben innovációs kultúráról csekély mértékben beszélhetünk. Üdítő kivételt jelentenek ez alól például az orvostechika területén ténykedő azon hazai vállalkozások, amelyek a nemzetközi porondon is helytállnak. A problémát jól mutatja egy korábbi, 500 megkérdezett bevonásával készült felmérés, mely szerint a hazai kkv-szektor 80 százalékában a

TUDOMÁNYOS ÁTTÖRÉSEKRE

számítanak az ELI-ben

K+F (kutatás-fejlesztés) létszám nulla. Szabó Gábor hangsúlyozta, a szektorban inkább a fejlesztésről érdemes beszélni, a megújulás ezen múlik.

A kkv-szektor iparjogvédelmi aktivitási mérőszáma ugyancsak alacsony arányról árulkodik. Bár látszólag nincs köze az innovációhoz, aggasztó tény, hogy a kkv-k jelentős része nem rendelkezik internetes jelenléttel – mutatott rá a hiányosságokra a professzor.

ve a környezettudomány területén hasznosulnak.

– Eddig lézereket telepítettünk, hoztunk működésbe; mostanra valamennyi laborunk teljes kapacitással hasznosul, saját kísérleteinkkel. Persze laikus számára mindez megfoghatatlan. Az ELI ALPS tudományos életébe a rendszeres nyílt napok, illetve tematikus rendezvények (Kutatók Éjszakája, Fény Napja) engednek bepillantást. Jövőre

végre megvalósulhat az eredeti célunk: fogadni a világ számos országából a városba érkező kutatókat és esélyt adni minél több tudományos áttörés megvalósításának – emelte ki Szabó Gábor, hozzátéve, nemzetközi szinten is élvonalbeli eredmények születtek már eddig is a szegedi ELI-ben.

Fotó: Karnok Csaba



Tudományos áttörések ideje

A hazai és nemzetközi viszonylatban is az egyik legjelentősebb tudományos intézmény, az ELI ALPS (Extreme Light Infrastructure – Attosecond Light Pulse Source) lézeres kutatóközpont épületét 2017-ben avatták fel a másik ELI lézeres kutatóközpont (Csehországban, Prága) mellett. A fény és az anyag kölcsönhatásait vizsgáló, új technikai fejlesztéseket megalapozó tevékenység eredményei várhatóan elsősorban az orvos-, az anyagtudomány, illet-

len hasznosításon túl az igazi áttörések az új tudományos eredményeknek a gyakorlatba történő átültetésétől várhatóak. Így pl. remény van arra, hogy pár éven belül egy olyan unikális orvosi alkalmazás valósuljon meg az ELI-n belül, amelynek gazdasági hatása mindent visz.

További álma, hogy az ELI kiváltságos pozícióba manőverezze be magát a lézeres technológia berkeiben azzal, hogy bizonyos kritikus lézeralkatrészek fejlesztéseit az ELI kutatóközpontjai tudják tesztelni és ezáltal a piac számára hitelesíteni.



➤ **Épül a Science Park**

Az ELI ALPS körüli tudományos ipari park, a Science Park mintegy 9,5 milliárd forintból már épül, a lézerközpontot a Vértóval összekötő, mintegy 4 km-es utat a nyár végén adták át a forgalomnak.

– A létesülő Science Parkkal az a hosszú távú célunk, hogy a kutatás-fejlesztésben részt vevő fehérgallérosokból dolgozzon itt több, elindulva ezzel vízióink felé, miszerint a magyarok a jövőben ne a meghosszabbított munkapad funkciót töltsék be. Azt szeretnénk, ha az ide települő vállalkozások olyan fejlesztő-tevékenységeket hoznának ide, amelyekhez az egyetem kapacitásai bizonyos mértékig szükségesek. A park nem túl nagy, 85 hektárnyi területére több, ideális esetben minimum 6–8 céget várunk. Az SZTE a K+F kapacitásával, a közművesített területtel kínálja meg a parkban területet vásárlókat – hívta fel a vállalkozások figyelmét Szabó Gábor.



„Jövőre végre megvalósulhat az eredeti célunk: fogadni a világszerte számos országából a városba érkező kutatókat és esélyt adni minél több tudományos áttörés megvalósításának.”

Egy új szakma: lézeroperátor

Megéri egyetemistaként végigizzadni a fizikához, a kémiához és a matematikához kapcsolódó tantárgyakat, hiszen a jövő zálogát jelentő innováció elméleti szakemberek, fejlesztőmérnökök nélkül nehezen megvalósítható. A szegedi ELI lézeres kutatóközpontban is rájuk, no meg olyan, intelligens technikusknak nevezhető lézeroperátorokra lesz szükség, akiknek nem okoz problémát egy lézerrendszer működtetése. A lézeroperátorok képzéséről az érintett középiskolákkal jelenleg tárgyalnak.



Fotó: Karnok Csaba

Palotás Sándor a piac trendjeinek kifinomult követésében hisz

EMBERI KAPCSOLATOKRA építi partnerségét a Déli-Farm

„Az eltelt évek csak számok; a dinamika az, ami életet ad és jövőt teremt” – tartja Palotás Sándor. A Déli-Farm Kft. ügyvezetőjének ez a szemlélet adja meg a lendületet ahhoz, hogy sajátosan töltse énidéjét: a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara kereskedelmi alelnöke, az Enterprise Europe Network dél-alföldi követe és ő jelenik meg a Szent-Györgyi Albert Rotary Club dél-alföldi régiójának alkormányzója. Kisvállalati kategóriában Top 100 díjat kapott a Déli-Farm Kft.

– A vállalkozói és tulajdonosi szemlélet alapvető attitűdje, hogy a cégvezető legyen kreatív, nyitott, kockázatvállaló, ugyanakkor kellően megfontolt – enélkül esélye sincs a változásra – állítja Palotás Sándor, akinek pályája, sikerei hitelesítik szavait.

A haszonállattartáshoz kapcsolódó takarmányozási és tenyésztési szaktanácsadással, valamint agrárkereskedéssel foglalkozó kft. ma nagyjából 4 milliárd forint forgalommal büszkélkedhet és több mint 40 embernek ad munkát.

Előny a sokoldalúság

Változatos kezdésre emlékszik vissza: pályakezdőként egy informatikai cégnél helyezkedett el, közben információs rendszerprogramozói diplomát szerzett, de vállalkozóként saját ötleteinek megvalósításába is belekóstolt, később hírszerkesztő-riporterként fogta a mikrofont is. Ez idő alatt művelődésszervezői felsőfokú tanulmányt folytatott, később pedig Európai Unió-szakértői diplomát is szerzett. Azonban az évek során szerzett tudásnak és az affinitásának köszönhetően mégis a kereskedelem irányába orientálódott.

Ma már úgy véli, sokrétű tudással érkezett meg az édesapja és mások által 1990-ben alapított, Déli-Farm Kft.-hez. Az atyai következetességnek köszönhetően a legtöbb folyamatba beletanult a cégnél, amely nagyjából 20 év után teljes egészében családi vállalkozásként működött tovább.

Generációs összhang

Az alapító idősebb Palotás Sándor felismerte, hogy a cég hosszú távú jövőjének biztosítása abban rejlik, ha a kormánykerek folyamatosan átengedi a következő generációnak. Az ifjabbik Sándornak az évek alatt volt ideje minden munkafolyamatra rálátni és megfelelő üzleti stratégiát kialakítani. Azonban egy cégnél a sikeres megújuláshoz más is kell.

– A fiatalabb generáció újtó ereje és a seniorok tapasztalata kölcsönösen kell, hogy erősítsék egymást. A gyorsan változó világban az ifjabb generációnak is lehetőséget kell adni a korszerű tudásuk átadására és a vezetésre. Fontos, hogy a generációk pozitívan tudjanak egymásra hatni. Egyformán kell befogadónak lenni. Ezzel a szemlélettel a kamara látókörében lévő vállalkozások is egyetértenek. Számos kamarai rendezvényen valamiképp felszínre kerülnek ezek a gondolatok – fogalmazta meg véleményét kamarai alelnökként. ➤



➤ Komplex csomagot kínál

Az elmúlt 30 év során a Déli-Farm magas a piaci elismertséget ért el, ami nem csupán a vállalat kiválóságának, hanem az összetett és átgondolt stratégiának is köszönhető. A vállalat sikerének alapját a gyümölcsöző emberi kapcsolatokra épített partnerség jelentette, amelyet őszinteség, hitelesség és szakmaiság jellemez. Ezen alapokra történő építkezéskor, a jelenkor kihívásaihoz alkalmazkodva a Déli-Farm számos újító üzleti, kereskedelmi és marketingmódszert alkalmazott. A vezetőség felismerte, hogy a szélesedő termék- és szolgáltatás-portfólióval, valamint az üzleti partnerek támogatásával, miszerint, ha az ő céljaikat magukénak is tekintik, az üzleti siker garantált. Mindehhez hozzájárul a cég minőségi és gazdag termékkínálata is. Így vált a Déli-Farm a piac igazán példamutató szereplőjévé.

Innováció és adaptáció

A pályázati úton megvalósított infokommunikációs rendszerfejlesztést a termékportfólió-bővítés szándéka indokolta: a Déli-Farm Kft. – webshopján keresztül is – ma több mint

Fontos, hogy a generációk pozitívan tudjanak egymásra hatni.

10 ezer termékcikket kínál partnereinek. Bár az állattartáshoz kapcsolódó eszközök értékesítése merőben más, mint a takarmányértékesítés, mindkét divízió kihívásait szem előtt tartva egy korszerű ERP-rendszert fejlesztettek ki. Ez segíti a B2C és B2B webes értékesítést, valamint a hagyományos bolti termékforgalmazást, illetve, hogy a cég a teljes üzleti folyamatát komplexen tudja kezelni. Emellett szakújságokban megjelenő kiadványukon, illetve országos viszonteladói hálózaton keresztül is folytatnak értékesítést.

A takarmányozási kísérleteket és más egyedi fejlesztéseket az elmúlt időszakban közös projektekben más cégekkel, egyetemekkel, valamint laboratóriumi cégekkel karöltve végezték. A farmgazdálkodáshoz szükséges eszközök, például az újabb villanypásztor-rendszerek – igény szerinti – kidolgozása

szintén a cégprofilhoz tartozik. A német Albert Kerbl GmbH magyarországi, valamint a közép-európai régió fő forgalmazójaként a világon a 15. legnagyobb partnereként folyamatosan újabb és újabb termékeket fejlesztenek ki. A Kerbllel közösen gondolkodva, de már saját márkanév alatt vezetik be ezeket a magyar piacra.

A két üzletág fej-fej mellett halad. A piaci körülményekhez igazodva számos saját receptúrás terméket gyártatnak, valamint a hazai és nemzetközi piacon megtalálható készterméket forgalmazznak. Kimagaslóan jól teljesít a haszonállat-tartási eszközök értékesítése; a hobbiállat- és lótarthoz kapcsolódó termékeket a piaci igények miatt hozták be kínálatukba. A lakosságot, illetve



a haszonállattartásra szakosodott vásárlókat országosan szolgálják ki. A villanypásztor-rendszerek forgalmazásában itthon a legnagyobbak; állattartó telepek, egyéni gazdálkodók, növénytermesztők, erdészetek, vadásztársaságok, de a lakosság is keresi e termékkört.

Követik a piacot, így folyamatosan bővítik termékpalettájukat. Mindezt úgy, hogy a mezőgazdaság kiszámíthatatlansága – az időjárás, a tőzsdei mozgás, a koncentrálnódó piac, a fogyasztói igények változása – szaktanácsadó és kereskedő céggként állandóan kihívást jelent számukra.

Megújulás a kamarában is

Palotás Sándor fiatal vállalkozóként 2008-ban lépett be a vármegyei kereskedelmi és iparkamarába, azóta kétszer is megválasztották kereskedelmi alelnöknek. Van egy jó csapat – mondja –, tisztviselő társaival arra törekcszenek, hogy a kamara vonzáskörébe egyre több fiatal vállalkozó kerüljön, ami a folyamatos megújulás miatt fontos, a kamara így tud szintről szintre feljebb lépni.

i3 Klub: Mesterséges intelligencia a vállalkozások világában

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara i3 Klubja novemberi eseményének témája a mesterséges intelligencia. Brillmann Zsolt AI tanácsadó „Az Ember és a Gép: Mesterséges Intelligencia Hatása a vállalkozásokra” című előadásában felfedezhetjük, hogyan formálja át a mesterséges intelligencia (AI) a vállalkozások világát. Az AI nem csupán egy új technológia, hanem egy forradalom, amely gyökeresen változtatja meg a vállalkozások működését, hatékonyságukat és versenyképességüket.

Az előadásból és az azt követő beszélgetésekből megtudhatjuk, hogyan alkalmazható az AI a vállalkozások különböző területein, beleértve a marketinget, a pénzügyet, a termelést és a szolgáltatásokat. Megvizsgáljuk, hogy miként képes az AI optimalizálni folyamatokat, növelni a termelékenységet, és elősegíteni a jobb döntéshozatalt.

A rendezvény november 16-án, 16 órakor kezdődik Szegeden, a kamara székházában.

A rendezvényen való részvétel díjmentes, de [regisztrációhoz](#) kötött.

Török-magyar üzleti fórum Szegeden

Gazdasági önkormányzatunk az Enterprise Europe Network hálózat dél-alföldi regionális irodájával, valamint a Török Köztársaság Budapesti Nagykövetségével együttműködve Török-Magyar Üzleti Fórumot szervez 2024. február 1-jén, Szegeden.

A rendezvényen részt vevő vállalkozások tájékozódhatnak a török befektetési, üzleti és együttműködési lehetőségekről, valamint kétoldalú megbeszéléseket folytathatnak török partnerekkel.

A rendezvényre várjuk a vállalkozások mihamarabbi jelentkezését, pontos export/import érdeklődés, illetve együttműködési igény megadásával. A Török Nagykövetség ugyanis ennek megfelelően igyekszik az érkező delegáció összetételét alakítani.

További információk, jelentkezési lap [honlapunkon](#).

Amennyiben más relációkban is érdeklik új üzleti kapcsolatokat, keressen [az Enterprise Europe Network adatbázisában szereplő profilok](#) között.



Hét sikeres vállalkozó példáját ismerhette meg a Körösy iskola 200 diákja

Üzletember LETTEM, üzletember LESZEK

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara, az SZTE Gazdaságtudományi Kara és a Szegedi SZC Körösy József Közgazdasági Technikum együttműködési megállapodásának első eredményeként Üzletember lettem! címmel tartottak kerekasztal-beszélgetést október 18-án, több mint 200 diák részvételével, a kamara székházában. Az eseményen hét, egykori körösysis diák, ma sikeres vállalkozó, beszélt arról, milyen utat jártak be ahhoz, hogy eljussanak odáig, ahol most tartanak.

Olyan tudást kaphatnak itt a diákjaink, amit az iskolapadban nem: a való világ munkaerő-piaci tapasztalatait osztják meg velük olyanok, akik már bejártak egy utat – mondta *Farkasné Székely Angéla*, a Körösy igazgatója. *Dr. Tráserné Oláh Zsuzsanna*, a kamara titkára úgy fogalmazott, itt ülnek azok a fiatalok, akik megmenthetik a vármegye gazdaságát. A vállalkozások harmada generációváltás előtt áll, kétezer cégnél már keresik az utódokat – hívta fel a diákok figyelmét. Az együttműködés harmadik szereplőjét

képviselő *Nagy Benedek*, az SZTE GTK általános dékánhelyettese pedig azt emelte ki, hogy az együttműködésben az egyetem jelenti az összekötő kapcsot a középiskola és a vállalkozók között.

A rendezvényen hét vállalkozó példáját ismerhették meg a diákok. Megérdemlik, hogy név szerint is megemlítsük őket: *Juhász Árpád*, az Aluspec Kft. ügyvezető-tulajdonosa, *Letenovics-Nagy Roland*, a Barcraft Kft. ügyvezető-tulajdonosa, *Rengei Georgina*, a Rozmaring Hungarian Design divattervezője, *Sütő Réka*, a Natural Immune Control System Zrt. adminisztrációs vezetője, *Szetei Hajnalka*, a Mercedes Benz Kecskemét logisztikai igazgatója, *Varga Zoltán*, az AGROPARK Euro Noliker Kft. ügyvezető-tulajdonosa és *Zsolnai Aliz*, a Gazdaságfejlesztési Minisztérium főosztályvezetője.

Vállalkozói létük bemutatása mellett szóba került az is, szerintük milyen kompetenciák kellene ma a sikerhez. Többek között a tudatos pályaválasztást, az alázatot és a csapatmunkát emelték ki.

Az együttműködési program részeként meghirdették az Üzletember leszek klubot is, amelyet *Horváth Gábor*, a Calendula Kft. (Kertészeti Áruház, Parasztpláza) ügyvezetője és középiskolás fia, *Marci* vezet majd.

Azokat a fiatalokat szólítjuk meg ezzel elsősorban, akiknek a családjában

Együttműködési megállapodást írt alá a kamara, az SZTE GTK és a Körösy-technikum

Diákok, hallgatók vállalkozói attitűdjét erősítik

A vállalkozói attitűd kialakítása, fejlesztése érdekében a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara, a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Kara, valamint a Szegedi SZC Körösy József Közgazdasági Technikum október 5-én háromoldalú együttműködési szándéknyilatkozatot írt alá az iskolában.

A felek deklarálták, hogy elkötelezettek a 17-23 éves leendő vállalkozók, gazdasági területen tanulmányokat folytató diákok, hallgatók vállalkozói attitűdjének kialakítása, fejlesztése mellett. Az együttműködés kiterjed a rendszeres kapcsolattartásra, az egymás tevékenységét elősegítő információk cseréjére, az egymás – e tárgyat érintő – rendezvényein való részvétellel. A partnerek emellett közösen megalapítják az Üzletember leszek! klubot, amely évente 3-4 alkalommal tartja megbeszéléseit.

A dokumentumot *Erdélyi Margit*, a Szegedi Szakképzési Centrum főigazgatója, *Lencséné Urbán Ilona*, a Szegedi Szakképzési Centrum gazdasági vezetője, *Farkasné Székely Angéla*, a Szegedi SZC Körösy József Közgazdasági Technikum igazgatója, *dr. Kovács Péter*, a Szegedi Tudományegyetem Gazdaságtudományi Kar dékánja és *dr. Kőkuti Attila*, a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara elnöke írta alá.



van vállalkozás. A cél, hogy ne féljenek ezekbe belépni. Ugyanakkor azokat is várjuk, akiknél nincs ilyen családi példa, de szeretnének vállalkozni – fogalmazott a klubvezető, aki a tapasztalatszerzéshez, üzleti fejlődéshez szeretné a fiatalokat hozzásegíteni. Gyárlátogatásokat szerveznek majd, illetve lesznek coachok által vezetett rendezvények is. A klubra – amelynek első foglalkozását november végére tervezik – már a rendezvény ideje alatt is lehetett jelentkezni.

Horváth Gábor és fia, Marci vezeti majd az Üzletember leszek klubot.



Újabb ROBOTIKA SZAKKÖR foglalkozások a kamarában

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara újabb robotika szakkör foglalkozásokat szervez, ingyenes keretek között. Várjuk a legózni szerető általános iskola alsó tagozatos gyerekeket, akiknek kedvük van robotokat építeni és megtanulni, hogyan lehet programozni, irányítani őket!

Csoport méret (max.: 15 fő/csoport)

1-2. osztályos tanulók kamarai Robotika szakköre:

Időtartam: november 6-tól 6 héten keresztül, hétfőn és szerdán 15:00-16:30-ig.

Szakkörvezető: Özvegy Judit tanító, SZTE Gyakorló Gimnázium és Általános Iskola

Miről szól a szakkör?

- Játékos ismerkedés a programozás világával.

- LEGO robotkészletek megismerése (WE-DO, SPYKE robotok).

- Robotok építése, programozása (menekülő, színválogató, vonalkövető).



- Ismerkedés a robotversenyek világával.

3-4. osztályos tanulók kamarai Robotika szakköre:

Időtartam: november 7-től 6 héten keresztül, kedden és csütörtökön 15:30-17:00-ig.

Szakkör vezetői: Farkas Zsuzsanna informatika szakos tanár, Mórahalmi Móra Ferenc Általános Iskola

Miről szólnak a szakkörök?

- Játékos ismerkedés a programozás világával.

- LEGO robotkészletek megismerése (SPYKE robotok).

- Robotok építése, programozása.

- Ismerkedés a robotversenyek világával.

Életképek, információk az eddigi, robotikával kapcsolatos programjainkról a [kamarai honlapján elérhetők.](#)

A foglalkozások helyszíne:

Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Székház, Szeged, Párizsi krt. 8-12.

Jelentkezési határidő:

november 3., péntek 14 óra

Információ, kamarai kapcsolattartó: Horváth Gábor, képzési vezető +36303862304 horvath.gabor@cskik.hu

A részvétel ingyenes, de a korlátozott létszám miatt (egy csoport maximum 15 fő), előnyt élveznek a szakkör iránt újonnan érdeklődők és az önkéntes kamarai tagjaink hozzátartozói.



Indul a CSOKOLÁDÉ alapképzés!

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara a Dél-alföldi Gasztronómiai és Turisztikai Egyesület közös szervezésben cukrászok, pékek és szakácsok számára 2 napos csokoládé alapkurzust hirdet.

A képzés időpontja: november 7-8. (kedd-szerda) 10.00-16.00 óra

Képzési óraszám: 12 óra (2 nap x 6 óra)

Előadók: Veszely Attila mestercukrász, csokoládémester és Szűcs Róbert cukrászmester (Magyar Zelandia Kft.)

A képzés helyszíne: Corall Hungary Kft. (6728 Szeged, Házgyári út 8.)

Vizsga: NINCS, a képzés elvégzéséről tanúsítványt kap minden résztvevő.

A képzés díja: 100 000 Ft + áfa

(A CSKIK önkéntes tagjainak, valamint a Dél-alföldi Gasztronómiai és Turisztikai Egyesület tagjainak **85 000 Ft + áfa**)

Kiknek ajánljuk? Olyan lelkes cukrász, pék és szakács szakembereknek, akiket vonz a csokoládé világa és szívesen dolgoznak ezzel az alapanyaggal, hiszen a 2 napos képzés során megtanulhatják a csokoládé helyes feldolgozását, a bonbon és a csokoládé mousse készítés fortélyait. A szakmai ismeretbővítésen túl egy varázslatos csokoládékóstoló is a program részét képezi.

A képzés tematikája:
• elméleti oktatás

- előkristályosítás (temperálás)
- bonbonkészítés fázisai
- forma bonbon készítése
- vágott bonbon készítése
- dresszírozott bonbon készítése
- töltelékészítés
- hibalehetőségek feltárása

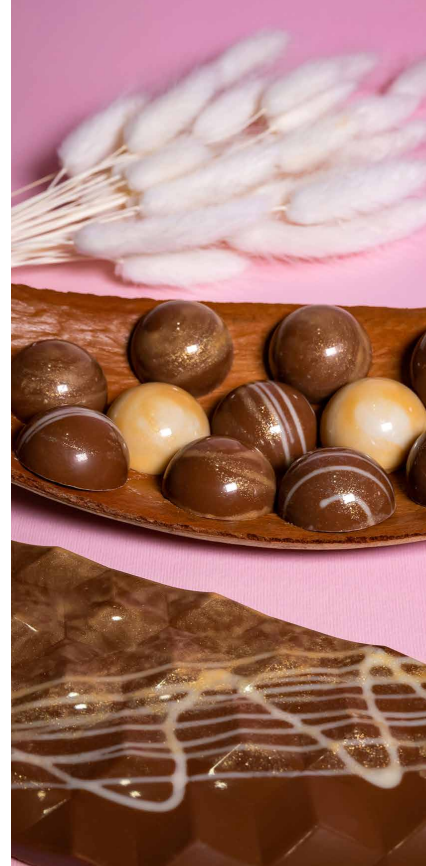
A csokoládékészítési folyamatok interaktív bekapcsolódásához kérjük, hogy minden résztvevő hozzon magával munkaköpenyt, cukrász- vagy séfkabátot.

Jelentkezés a kamara honlapján.

Érdeklődni **emailen, boka.zita@cskik.hu** vagy **telefonon, 30/792-3910** lehet.

CSKIK mint felnőttképző nyilvántartási száma: B/2020/001775

ÉDES ÉLET



Mesterek és tanulók közösen tanulhattak és építhették kapcsolataikat

FODRÁSZ szakmai nap a kamarában

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara Kézműipari Tagozata október 16-án fodrász szakmai napot tartott női fodrászoknak, illetve tanulóiknak. Veress-Győri Sándor, a VGS Education alapító tagja tartott előadást, és adott szakmai tanácsokat. A neves szakember tíz évig volt a London Covent Garden-i Sassoon szalon kreatív igazgatója, illetve a Vidal Sassoon kreatív igazgatója.

Az előadó a program első részében a szakma elméleti oldalát mutatta be a résztvevőknek, merítve saját tapasztalataiból és tudásából. A program második részében élő bemutatón gyakorlati ízelítőt is kaptak a vendégek, akik az előkészített babafejekon különböző hajvágási és szárítási technikákat sajátíthattak el a szakember közreműködésével.

A szakmai napra, több mint 120 regisztrált résztvevő érkezett, köztük 60 tanuló, akik a fodrászat legújabb és különleges fogásait ismerhették meg. A rendezvény kiváló alkalomnak bizonyult a tapasztalatcserére és kapcsolatépítésre is lehetőségük nyílt. A szakmai napon résztvevő vállalkozók jelentős része gyakorlati képzőhelyként működik.

Szakmai napok szervezésével a kamara Kézműipari Tagozata a többi szakmát is szeretné elérni, ennek keretében szervezett a korábbiakban már például autós szakmai napot, a fogtechnikusoknak vállalkozásfejlesztési tréninget, vagy biztosított a népi iparművészek számára megjelenési lehetőséget vásárokon, neves eseményeken, kiállításokon. A közeljövőben a kozmetikusok számára tervez a kamara szakmai napot.



Gyakorlati oktatói képzések – márciusban folytatjuk



A korábbi évekhez hasonlóan kamaránk idén is több mint 60 főnek szervezte meg a Kamarai Gyakorlati Oktatói Képzést, amely továbbra is népszerű azon vállalkozások körében, akik szeretnének bekapcsolódni az iskolarendszerű szakképzésbe.

Legközelebb 2024. márciusában indul új csoport, a képzésre folyamatosan várjuk a jelentkezéseket.

A projekt a Kulturális és Innovációs Minisztérium finanszírozásában valósul

meg a Gazdaság Újraindítási Foglalkoztatási Alap képzési alaprész terhére, a projekt, illetve a támogatási szerződés száma: GFA-KA-KIM-17/2022/TK/05

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara nyilvántartott, a 2013. évi LXXVII. törvény 2. A és B §-aiban meghatározott felnőttképzési engedéllyel rendelkező intézmény.

Felnőttképzési engedélyszám: E/2020/000429.

Ismét hibrid- és elektromos autó diagnoszta és karbantartó tanfolyam indul

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara autószerelők számára ismét hibrid- és elektromos autó diagnoszta és karbantartó képzést indít.

A **november 9-én** induló képzés célja az alternatív járműhajtás- technológia megismerése, az ilyen technológiával szerelt járművek szerelésére, javítására, szervizelésére, valamint az azokkal kapcsolatos diagnosztikai feladatokra vonatkozó ismeretek, tudás megszerzése. A képzés tematikájában az új járműhajtási technikák, illetve azok szerelésével, javításával, szervizelésével kapcsolatos biztonságtechnikai előírások, szabályok megismerése, elsajátítása szerepel.

A képzésről bővebb információ a kamara honlapján olvasható.

Felnőttképzési nyilvántartási szám: B/2020/001775

Jogszabályfigyelő



Január elsejétől elindul a kötelező visszaváltási rendszer

Jövő év elejétől a MOHU működteti a kötelező visszaváltási díjas rendszert is, melynek részleteit az Magyar Közlöny október 4-ei számában megjelent kormányrendelet tartalmazza.

Eszerint a kötelezően visszaváltási díjas termékek körébe a tej- és tejalapú italtermékek kivételével minden üveg-, fém- és műanyag palackos és dobozos, 1 deciliter és 3 liter közötti úrtartalmú italtermék csomagolása tartozik.

Adómentes lesz a reprezentációs céllal ajándékba adott bor

A Magyar Közlöny 2023. évi 141. számában megjelent a Kormány

451/2023. (X. 4.) Korm. rendelete egyes juttatások adózásának veszélyhelyzetben alkalmazandó szabályairól. A kormányrendelet alapján 2023. november 16-ától mentesülnek az adófizetési kötelezettség alól a reprezentációs céllal adott borászati termékek.

Útmutatók Magyarország első zöld közbeszerzési stratégiájának megvalósításához

Magyarország első zöld közbeszerzési stratégiája olyan eszközök és ösztönzők kialakítását irányozta elő, amelyek a zöld közbeszerzési gyakorlat kialakulását támogatják.

A stratégiában foglaltak alapján a Közbeszerzési Hatóság keretében működő Tanács a hazai gyakorlati alkalmazás elterjedését útmutatók kiadásával segíti. Az első két útmutató a beltéri takarítási szolgáltatások, valamint a grafikai papírok zöld közbeszerzéséről szól.

A fenti útmutatók segítségével egyre több közbeszerzési eljárásban alkalmazhatnak majd az ajánlatkérők környezetvédelmi szempontokat.

Pályázati figyelő

Új támogatási program a zöld átállás felgyorsítására (TCTF- támogatás)

Az Európai Bizottság az ideiglenes válság- és átállási keret elfogadásával (Temporary Crisis and Transition Framework, a továbbiakban: TCTF) biztosítani kívánja az európai zöld megállapodás céljainak elérését.

Ezen kihívásra reagálva Magyarországon új támogatási programot vezetnek be a 210/2014. (VIII.27.) Kormányrendelet alapján, a stratégiai ágazatokban történő alábbi beruházásokhoz:

1. a nulla nettó kibocsátási célt szolgáló gazdaságra való átálláshoz szükséges berendezések, nevezetesen akkumulátorok, szolárpanelek, szélturbinák, hőszivattyúk, elektrolízátorok, széndioxid leválasztást és -tárolást szolgáló berendezések gyártása; vagy

2. az előző pontban meghatározott berendezések gyártásához tervezett és elsődlegesen közvetlen inputként használt kulcsfontosságú alkatrészek gyártása, amely alkatrészek részletesen a Támogatási Útmutató 1. számú mellékletében kerültek felsorolásra; vagy

3. az előző pontokban meghatározott berendezések és alapvető alkatrészek előállításához szükséges kritikus fontosságú nyersanyagok előállítása vagy visszanyerése.

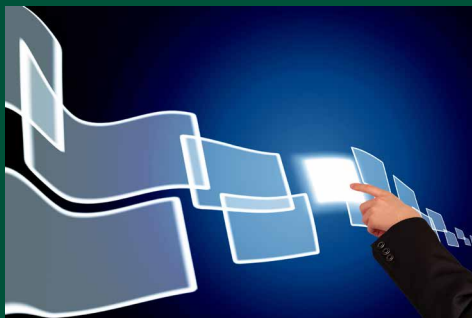
A támogatás Magyarország egész területén elérhető a jelenlegi feltételek alapján 2025 végéig azon vállalkozás számára, amely támogatás nélkül bizonyíthatóan az Európai Gazdasági Térségen kívül hajtotta volna végre a beruházást.

A TCTF-támogatás alatt az egy pro-

jekthez nyújtható támogatás maximális intenzitása és mértéke a beruházás helyszínének és az igénylő vállalat méretének függvényében alakul.

A támogatási programról szóló további információért keresse a HIPA munkatársait vagy írjon az incentive@hipa.hu e-mail címre.

További részletek a TCTF [Támogatási Útmutatóban](#) olvashatóak. (Forrás: HIPA)



Elindult a Startup Factory program

2023. október 13-án elindult a Startup Factory program, mely keretében a kormány mintegy ötmilliárd forintos keretösszeggel nyújt támogatást olyan inkubátoroknak, akik mentorálással és tőkebefektetéssel is segítik az induló magyar startupokat.

Az inkubátor program olyan vállalkozásoknak szól, amelyek érdekeltek innovatív technológiákra alapuló korai fázisú startup cégek befektetéssel és széles körű szakmai, üzleti tudásátadással történő fejlesztésében, a startupok új technológiákra alapuló termékeinek piacra vitelében, és a szükséges további finanszírozás megszerzésében.

Az ötmilliárd forintos keretösszeggel meghirdetett program legfontosabb jellemzője, hogy az állami támogatás

inkubátorokon keresztül jut el az innovatív induló vállalkozásokhoz. A pályázatot négy kategóriában hirdették meg.

A Startup Factory nyerteseinek a támogatást a hazai startup nyertesek fejlesztésére, a kezdő innovatív vállalkozók üzleti lehetőségeinek fokozására kell fordítaniuk.

A pályázat elektronikus benyújtási határideje: 2023. november 06. 16:00

A program részletes kiírása elérhető a Nemzeti [Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Hivatal](#) oldalán.

Kapcsolódás nemzetközi projektekbe

Az [NKFIH célzott finanszírozással](#), valamint szakértői szolgáltatásokkal is segíti a magyar kutatókat, kutatóintézményeket és innovatív vállalkozásokat, hogy egyre intenzívebben bekapcsolódhassanak a nemzetközi együttműködésekbe.

Idén a Nemzeti Kutatási, Fejlesztési és Innovációs Alapból (NKFI Alap) összesen 6,1 milliárd forint hazai forrás biztosítja az olyan pályázatok támogatását, amelyek magyar szereplők nemzetközi projektekbe való bekapcsolódását célozzák.

Egy részük a Horizont Európa projektekben és más közös finanszírozású kezdeményezésekben, partnerségekben való részvételt segíti elő a konzorcium-építés támogatásával, vagy a szükséges hazai forrás biztosításával. Más részük a kutatói mobilitást és konkrét kutatás-fejlesztési projekteket ösztönöz kétoldalú tudományos és technológiai együttműködések keretében, vagy költséges nemzetközi kutatási infrastruktúrák használatát teszi lehetővé a magyar kutatók részére.

Az elmúlt hetekben több ilyen [nemzetközi vonatkozású pályázati felhívás](#) került meghirdetésre vagy újrainvitásra, valamint korábbi hasonló célú pályázatok támogató döntései is megszülettek.

ÜZLETI HÍREK

Csomagolóanyag-gyárat épít a Benepack Hungary Kft. Makón, az ipari parkban, a 65 millió eurós (25,3 milliárd forintos) beruházás alapkövét szeptember 26-án tették le.



Csang Je, a Benepack egyik ügyvezetője, az anyavállalat COFCO Packaging vezérigazgatója elmondta, a vállalkozás európai fejlődésének második mérföldköveként hozza létre alumíniumdobozokat gyártó

makói üzemét. A beruházás célja, hogy a társaság költség-hatékonyabb és környezettudatosabb csomagolási megoldásokat biztosíthasson ügyfelei – a sör- és üdítőital-gyártóknak – Magyarországon és a környező országokban. A gyár 2024 szeptemberben állhat működésbe. A várhatóan 120 főt foglalkoztató gyártóbázis évente akár egymilliárd darab alumíniumdoboz előállítására lesz képes.

*

A Goodwill Pharma Nyrt. gyógyszeripari vállalkozás fejlesztéseit bemutató rendezvényen Jójárt Ferenc, elnök-vezérigazgatója közölte, a cég 3,534 milliárd forintos beruházással Szegeden, három helyszínen valósít meg fejlesztéseket. A 2024 végére elkészülő beruházások költségeinek fele származik feltételelesen vissza nem térítendő uniós és hazai forrásból. A cég jelentősen bővíti raktárkapacitását, kutatás-fejlesztési és innovációs központot, valamint folyékony termékeket gyártó üzemét épít és egy új központi irodát alakít ki. Emellett a vállalkozás új vállalatirányítási rendszert vezetett be.

*

Átadták a makói Váll-Ker Kft. új, 3,2 milliárdos beruházással felépült 5200 négyzetméteres csarnokát, amelyet a legkorszerűbb gépekkel szereltek fel. Szabó Balázs igazgató az átadás alkalmából elmondta, most a termékek 50-60 százaléka, 3-4 féle termék itt készül úgy, hogy 5-6 munkanap alatt a lemezből kandalló lesz. Az év végére azt tervezik, 50-70 százalékkal nő a termelés, és a cég tartósan munkát tud adni félezer embernek.

A Széchenyi Terv Plusz „Magyar Multi Program – A kiemelkedő teljesítményű, valamint jelentős növekedési potenciállal rendelkező mikro-, kis- és középvállalkozások támogatása” című pályázati felhívás keretében a projekt 1,5 milliárd forint vissza nem térítendő támogatást nyert el.”

*

A Procontrol Elektronika Kft. egy új, 21. századi fejlesztőközpontot és üzemeltetést alakított ki a Bajai úton. A döntően műszaki kutatás-fejlesztéssel foglalkozó negyvenéves családi vállalkozás új telephelyét 800 millió forintból alakították ki, amihez a GINOP Plusz pályázat keretében 209 millió forint feltételelesen vissza nem térítendő európai uniós támogatást kaptak. A cég egyik sikerterméke az okoszelektromos család, amit ma már a monacói kaszinóban éppúgy használnak, mint a Srí Lanka-i pénzjegynyomdában, a svéd parlamentben, vagy éppen a kanadai rendőrségnél.

SZÉCHENYI KÁRTYA PROGRAM MAX+



LEGALACSONYABB FIX 5 SZÁZALÉKOS NETTÓ ÉVES KAMAT

Itt az új Agrár Széchenyi Kártya MAX+

„Az agrárium vállalkozóinak támogatása a Gazdaságfejlesztési Minisztérium, az Agrárminisztérium és a KAVOSZ Zrt. közös missziója. Az ágazatban uralkodó gazdasági nehézségek enyhítésére a Kormány egy új, többlettámogatott Agrár Széchenyi Kártya konstrukció létrehozásáról döntött. A Kormány és a KAVOSZ Zrt. együttműködésének eredményeként az új, kifejezetten az agrárszektor vállalkozóinak támogatását és az általuk fizetendő kamatterhek jelentős enyhítését célzó folyószámlahitel rekordidő alatt került bevezetésre” – mondta **Kriszán László**, a KAVOSZ Zrt. vezérigazgatója.

Az új Agrár Széchenyi Kártya MAX+ folyószámlahitel a kiemelt állami támogatásnak köszönhetően most 5%-os nettó kamattal, maximum 100 millió forint összegben, 1, 2 vagy 3 évre igényelhető. A kiemelt támogatású konstrukcióban minden, az alapvető feltételeknek megfelelő agrárvállalkozás részesülhet, külön speciális feltételnek, kitételnek való megfelelés nélkül. A Konstrukció keretében a

hitelszerződések megkötésére 2024. június 29-éig van lehetőség.

Lóga Máté gazdaságfejlesztésért és nemzeti pénzügyi szolgáltatásokért felelős államtitkár kiemelte: „A jelenlegi nehéz, szankciók sújtotta gazdasági helyzetben és az ennek következményeként kialakult magas kamatkörnyezetben az új Agrár Széchenyi Kártya MAX+ rendkívül jelentős segítséget jelent a szektor szereplői számára. A Kormány célja, hogy a kamattámogatott hitellel hozzájáruljon a munkahelyek megvédéséhez és az agrárvállalkozások versenyképességének növeléséhez. Ahhoz, hogy 2024-ben a Kormány helyreállítsa a gazdasági növekedést, a jól teljesítő, beruházó és fejlődő agrárvállalkozásokra is szükség van.”

Az Agrár Széchenyi Kártya MAX+ konstrukcióra vonatkozó részletes információk, az Üzletszabályzat és az igényléshez szükséges dokumentumok elérhetőek a www.kavosz.hu oldalon.

Az új Agrár Széchenyi Kártya MAX+ konstrukció elérhető a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara irodáiban is!

Tájékoztató a transzferár szabályairól

Kamaránk és az Enterprise Europe Network **november 29-én**, 10 órától tájékoztató eseményt szervez, ahol a transzferárral kapcsolatos szabályokat a NAV szakértője mutatja be. Ezután a Céginformáció.hu Kft. által kidolgozott megoldást mutatják be,

ami a transzferár dokumentáció egyszerű összeállítását teszi lehetővé. Az eseményen a vizsgálás-bejelentési rendszerrel kapcsolatos kötelezettségeket is megismerhetik a résztvevők **dr. Horváth Péter** kamarai tanácsadó jóvoltából, aki arról is beszél majd, hogyan lehet legegyszerűbben megfelelni a jogszabályi elvárásoknak.

Az eseményen való részvétel kamaránk önkéntes tagjainak díjmentes 2 fő részvételeig. További részletek a kamara honlapján olvashatók.



CSONGRÁD-CSANÁD VÁRMEGYEI
KORMÁNYHIVATAL

SAJTÓKÖZLEMÉNY

Csongrád-Csanád Vármegyében 2023-ban is folytatódott a 25-64 év közötti álláskereső és inaktívok foglalkoztatását elősegítő GINOP-5.1.1-15-2015-00001 Út a munkaerőpiacra kiemelt projekt
2023/09/20

A Széchenyi 2020 program keretében, az Európai Unió, valamint az Európai Szociális Alap támogatásával megvalósuló GINOP-5.1.1-15-2015-00001 kódszámú Út a munkaerőpiacra elnevezésű kiemelt munkaerő-piaci program személyre szabott szolgáltatásokkal, támogatási formákkal kívánja elérni a munkaerőpiacra való be-, illetve visszajutást. A munkaerő-piaci program támogatási összege Csongrád-Csanád Vármegyében 12,577 milliárd forint.

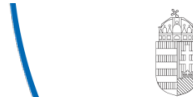
A projekt célja a 25-64 év közötti álláskereső és inaktívok, különösen az alacsony iskolai végzettségűek foglalkoztathatóságának javítása, nyílt munkaerő-piaci elhelyezkedésének támogatása, valamint a közfoglalkoztatásból a versenyszférába való átlépés elősegítése azon közfoglalkoztatottak esetében, akik képessé tehetők és készek munkát vállalni a versenyszférában.

A program a Gazdaságfejlesztési Minisztérium irányítása mellett a megyei kormányhivatalokkal konzorciumban valósul meg 2023. december 31-éig. A Csongrád-Csanád vármegyei megvalósításra előírt célindikátor 8463 fő bevonása, a rendelkezésünkre álló 12,577 milliárd forint keretösszegeből.

A projekt eredményei 2015. október 1-jei indulása óta kimagaslóak. 2023. augusztus 31-éig 13569 fő került bevonásra, amelyből 12008 fő foglalkoztatásban és 2809 fő képzésben vett részt, ezáltal versenyképes szaképzettséget szerzett.

A projekt megvalósításának eddigi tapasztalatai alapján a támogatott képzések, illetve a magas (70, vagy 100%-os) támogatási intenzitású bérjellegű támogatások voltak a legnépszerűbbek.

A személyre szabott támogatások (célzott munkaerő-piaci képzés, a foglalkoztatás költségeinek támogatása bér-, illetve bérköltség támogatás elemekkel, lakhatási támogatás, vállalkozóvá válást elősegítő támogatás) és a különféle munkaerő-piaci szol-



MAGYARORSZÁG
KORMÁNYA

Európai Unió
Európai Szociális
Alap



BEFEKTETÉS A JÖVŐBE

SZÉCHENYI 2020

gáltatások (egyéni munkatanácsadás, munkaközvetítés, munkaerő-piaci és foglalkozási információ nyújtás, mentori szolgáltatás stb.) együttesen elősegítették az álláskereső személyes és szakmai kompetenciáinak fejlesztését, továbbá hozzájárultak a projektbe bevont személyek munkaerő-piaci reintegrációjához.

A projekt zárórendezvényére várhatóan 2023. decemberében kerül sor.

További információ kérhető:

www.csmkh.hu

Csongrád-Csanád Vármegyei
Kormányhivatal

Foglalkoztatási, Foglalkoztatás-
felügyeleti és Munkavédelmi
Főosztály

Munkaerőpiaci Osztály
Foglalkoztatási Főosztály
Munkaerőpiaci Osztály



CSONGRÁD-CSANÁD VÁRMEGYEI
KORMÁNYHIVATAL

SAJTÓKÖZLEMÉNY

Fiataloknak munkát! – a program kilencedik évében Csongrád-Csanád Vármegyében is folytatódott a fiatalok foglalkoztatását elősegítő Ifjúsági Garancia Kiemelt Projekt
2023/09/30

A Széchenyi 2020 program részeként, az Ifjúsági Garancia kiemelt projekt keretében egy átfogó, oktatási és foglalkoztatási intézkedések kombinációjával az ifjúsági munkanélküliség csökkentését, a fiatalok élethelyzetének javítását célzó rendszer valósult meg, melynek létrehozására egy 2013. áprilisi tanácsi ajánlás szolgáltatta fel a tagállamokat. A 7,97 milliárd forint vissza nem térítendő európai uniós támogatás segítségével, több mint 8000 ember vett részt a munkaerő-piaci programban.

A projekt lényege, hogy azon 15-24 év közötti fiatalok számára, akik se nem tanulnak, se nem dolgoznak, a foglalkoztatási szolgálat 4 hónapon belül valamilyen konkrét lehetőséget ajánljon fel az elhelyezkedésre, a munkakapcsolat szerzésre, vagy a tanulásra.

Az Ifjúsági Garancia Rendszer eredményei a program kilencedik évében

is figyelemreméltók. A projekt 2015 év eleji indulásakor Csongrád-Csanád vármegyében 2227 fő 25 év alatti nyilvántartott álláskereső volt, ezen adat 2023. harmadik negyedév végére 483 főre változott, mely 78%-os csökkenést mutat.

Csongrád-Csanád vármegyében eddig több mint 11044 fiatalot szolgált meg a foglalkoztatási szolgálat személyre szólóan, melynek eredményeképpen 2023. augusztus 31-éig az Ifjúsági Garancia Rendszerbe belépett 9647 fő, 8134 fő konkrét munkaerő-piaci támogatásban részesült, ebből 6867 fő foglalkoztatásban, 1385 fő képzésben vett részt és szerzett új szakképzettséget. A megvalósítási időszak végéig, azaz 2023. december 31-éig felhasználható európai uniós támogatás a vármegyében 7 973 799 078 forint.

A megszólított fiatalok számára egyénre szabott tervet készített a foglalkoztatási szolgálat, ez alapján részesülhetett a felkínált lehetőségekből, például képzésben, bérjellegű



MAGYARORSZÁG
KORMÁNYA

Európai Unió
Európai Szociális
Alap



BEFEKTETÉS A JÖVŐBE

SZÉCHENYI 2020

támogatásban, illetve munkaerőpiaci szolgáltatásban.

A projekt zárórendezvényére várhatóan 2023. decemberében kerül sor.

A projekt az észak-magyarországi, az észak-alföldi, a dél-alföldi és a dél-dunántúli régiókban az ifjúsági foglalkoztatási kezdeményezés keretében támogatásban részesül.

Internetes az alábbi oldalakon található információ a programról:

www.csmkh.hu

www.ifjusagigarancia.gov.hu

Csongrád-Csanád Vármegyei
Kormányhivatal

Foglalkoztatási, Foglalkoztatás-
felügyeleti és Munkavédelmi
Főosztály

Munkaerőpiaci Osztály



16 turisztikai vállalkozás a FENNTARTHATÓSÁG útján

Kamaránk az ECOTOURS nemzetközi partnerségének tagjaként 16 magyar turisztikai vállalkozással dolgozik együtt a következő másfél évben azon, hogy a fenntarthatóság jegyében fejlesszék vállalkozásukat, és egy olyan közösséget hozzanak létre, ami nemzetközi szinten is vonzó turisztikai célponttá teszi térségünket.

Október 17-én egy „útlevel” átadásával köszöntöttük azt a 16 turisztikai kkv-t, amelyek sikeresen pályáztak az európai uniós programban való részvételre, és a következő hónapokban több, mint 6000 euró értékben kapnak pénzügyi támogatást tanácsadási szolgáltatás igénybevételére, külföldi tanulmányúton való részvételre, valamint fenntarthatósági tanúsítvány megszerzésére.

A társadalmi vállalkozási formát népszerűsítik

Elkészült a SENIMA e-platform

A társadalmi vállalkozóvá válást támogató SENIMA projekt keretén belül elkészült az online tananyagot tartalmazó elektronikus portál.

A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara együttműködésével megvalósuló SENIMA projekt elsődleges célja a társadalmi vállalkozási forma népszerűsítése és az ahhoz szükséges készségek támogatása.

A projekt első felében kialakított tananyag a társadalmi vállalkozásoknál

előforduló működési, gazdasági és szervezeti kihívások kezelésén vezet végig az érdeklődőt. Az ismeretanyag interaktív elmélyítését szolgálja az a frissen elkészült elektronikus portál, amely az alábbi területeken nyújt betekintést a társadalmi vállalkozások működésébe:

- Üzleti modellek és jogi formák,
- Innováció,

- Pénzügyi menedzsment,
- Vállalatirányítás.

Az angol, görög, olasz, lengyel és magyar nyelven elérhető online tananyag elvégzése ingyenes és csak egy regisztrációhoz kötött. Az egyes modulok az ismeretanyag jobb megértése céljából gyakorlati példákat is tartalmaznak, tudásfelmérő teszttel zárulnak, és tetszőleges sorrendben teljesíthetők. A tananyag teljesítése a SENIMA tanúsítvány megszerzésével igazolható.

A tananyag a projekt weboldalon érhető el: www.senima.eu

Az Európai Unió finanszírozásával. Az itt szereplő vélemények és állítások a szerző(k) álláspontját tükrözik, és nem feltétlenül egyeznek meg az Európai Unió vagy az Európai Oktatási és Kulturális Végrehajtó Ügynökség (EACEA) hivatalos álláspontjával. Sem az Európai Unió, sem az EACEA nem vonható felelősségre miattuk.



Nemzetközi üzletember-találkozók

Vegyen részt Ön is az Enterprise Europe Network által szervezett **nemzetközi partnerkereső rendezvényeken**, és találjon cégének új üzleti partnereket! A találkozókra személyes, online vagy hibrid formában is várják az érdeklődő vállalkozásokat.

1. Már 9. alkalommal rendezik meg a **Meet In Italy for Life Sciences 2023** nemzetközi üzletember-találkozót, mely virtuális formában valósul meg. A biotechnológia és egészségipar köré épülő szakmai eseményen ingyenes a részvétel.

Időpont: október 26–27.
Helyszín: online tér

2. A világ legnagyobb orvostech-nikai vására a **MEDICA 2023** kiállítás idején és helyszínén személyes nemzetközi üzletember-találkozóra is várják az érdeklődő vállalkozásokat, de a november folyamán online tárgyalásokra is lehetőség nyílik.

Időpont: november 13–16. személyes/ online
Helyszín: Düsseldorf, Németország/ online tér

3. Az **Amsterdam Free From Food 2023** a „mentes” élelmiszerek nemzetközi partnerkereső rendezvénye, melyre ezen élelmiszerek gyártóit, disztribútorait és beszállítóit várják Amszterdamban.

Időpont: november 21–22.
Helyszín: Düsseldorf, Németország/ online tér

4. Immár hatodik alkalommal rendezik meg a Vajdaságban a **Regionális Üzleti Fórum és B2B-t.** Az eseményt hibrid formában tartják. Az idei fórum kiemelt témája a mesterséges intelligencia alkalmazásának lehetőségei a mezőgazdaság és élelmiszeripar, fémfeldolgozás és ICT-szektorokban.

Időpont: november 22. (személyes), november 23. – december 8. (online)
Helyszín: Újvidék, Szerbia/online tér

Amennyiben felkeltette érdeklődését valamelyik rendezvényünk, kérjük, részvételi szándékát a hivatalos regisztráción túl, felénk is jelezze a **b2b@cskik.hu** e-mail címen. További találkozókot honlapunkon talál: **<https://cskik.hu/een/esemenyek>**



Üzletfejlesztés karnyújtásnyira



Co-funded by
the European Union

EIC Accelerator: innovációs támogatás kkv-k részére

Az Enterprise Europe Network segíti a pályázókat

A hálózat magyarországi konzorciumi tagjaként a Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara is részt vesz az EEN2EIC projektben azzal a céllal, hogy segítse a magyar kis- és középvállalkozásokat az Európai Innovációs Tanács (EIC) Accelerator programjának keretében történő pályázatok benyújtásában, és ezáltal sikereik elérésében. A jelenlegi programszakaszban különös figyelmet övezi a nők által vezetett, valamint a kiválósági minősítéssel rendelkező kkv-kat (Seal of Excellence holders).

Az Enterprise Europe Network (EEN) partnerek helyi csomópontokként támogatják a kkv-k EIC Accelerator pályázatait: szakmai támogatással hozzájárulnak a minőségi pályázatok számának növeléséhez, különösen a női innovátorok által vezetett, valamint kutatás és innováció területén az EU-átlaghoz képest gyengébben teljesítő országokból (pl. Magyarországról)

származó projektek esetében.

A projekt keretében ellátandó feladatok:

- Rövid pályázatok támogatása Közvetlen, azaz 1:1 tanácsadás és támogatás az EIC Accelerator rövid pályázat (short proposal) megírásához és benyújtásához az EEN2EIC által összeállított és a projekt weboldalán elérhető szolgáltatási csomagra is támaszkodva.

- Teljes pályázatok támogatása Közvetlen, azaz 1:1 tanácsadás és támogatás az EIC Accelerator teljes pályázat (full proposal) megírásához és benyújtásához.

- Helyi befektetők keresése
- A kiválósági minősítéssel rendelkező kkv-k (Seal of Excellence holders) számára alternatív források felkutatása.

További információ a pályázati lehetőségről és a választható finanszírozási formákról honlapunkon olvasható.



Regionális Üzleti Fórum és B2B Újvidéken

November 22-én immár hatodik alkalommal rendezik meg a Vajdaságban, Újvidéken a Regionális Üzleti Fórumot **és B2B-t**.

Az eseményt hibrid formában rendezik meg: november 22-én személyes részvétellel, november 23. és december 8. között pedig online formában folytathatják az érdeklődők az üzleti megbeszéléseiket. Az esemény kiváló lehetőséget biztosít a nemzetközi kapcsolatteremtésre, üzleti ötletek és tapasztalatok megosztására.

Az idei fórum kiemelt témája a mesterséges intelligencia alkalmazásának lehetőségei:

- a mezőgazdaság és élelmiszeriparban
- a fémfeldolgozásban
- és az ICT-szektorokban.

További információk és jelentkezés honlapunkon.



Funded by
the European Union

**Tudjuk,
mennyit számít
a szakértelem**

Foglaljon időpontot online, kollégáink vállalkozására szabott megoldásokkal várják országszerte!

www.otpbank.hu/vallalkozoi_idopontfoglalas

A következő lépés. **OTP Bank.**

Humán Klub

Hogyan tartjuk meg a kulcsembereinket?

A DKMT Duna-Körös-Maros-Tisza Eurorégiós Fejlesztési Ügynökség Nonprofit Közhasznú Kft. JEDI projekt keretén belül a CSKIK és a HSZOSZ által közösen működtetett Humán Klub szervezésben nyújtott közreműködésével november 7-én 14 órától tartja következő rendezvényét Szegeden, a kamara székházában. Az interaktív workshop témája: Munkaerő illetve kulcsember megtartás, mint szervezeti érték. A program a JEDI projekt bemutatásával kezdődik. A műhelymunka vezető résztvevői: *Rózsahegyi Éva* cégvezető, okleveles közgazdász, business coach szervezet-, humánfejlesztő. *Kövári Erika* kulcsember megtartó szakértő. *Kovács Tamás*, HR szakértő, szervezeti ombuds, ügyvezető, *Princzné Ördögh Katalin*, a Humán Klub vezetője.

Feldolgozandó témák:

- Miért fontos a meglévő munkaerőre, mint értékre tekinteni?
 - Milyen ötletek, tapasztalatok segíthetnek megtartani a kulcsember kollégákat?
 - Kit engedjünk el, és kihez ragaszkodjunk?
 - A fizetésemelés mit és mennyi kérdést tud megoldani?
 - Határok a munkahelyi kapcsolatokban.
 - Az egó szerepe a munkaerő megtartásban.
 - Képzések: kit, hogyan, mikor, milyen feltételekkel? A részvétel ingyenes, de regisztrációhoz kötött!
- Felmerülő kérdéseiket megküldhetik a kovacs.kata@cskik.hu email címre, melyeket továbbítunk a szakértőknek!
- Jelentkezési határidő: november 6. 12:00 H

enterprise europe network

ÜZLETI AJÁNLATOK –
2023. október

Szeretne külföldi üzleti partnereket találni?

Vegye igénybe az Enterprise Europe Network díjmentes szolgáltatásait!

Az Európai Bizottság vállalkozásfejlesztési hálózata, az Enterprise Europe Network kiemelt figyelmet fordít a nemzetközi együttműködések elősegítésére.

Adatbázisunkban több mint 5000 nemzetközi üzleti ajánlatot találhat.

Kiemelt ajánlataink:

KERESKEDELMI PARTNERKERESÉSEK

Élelmiszeripari, mezőgazdasági termékek

Egy osztrák kkv új kereskedelmi partnereket, termelőket keres mezőgazdasági takarmányok és élelmiszer-alapanyagok vonatkozásában az EU egész területén. Olajos magvak, gabonafélék, növényi olaj és száraz gyümölcsök felvásárlása és vizonteladása érdekli őket. A kkv a leendő partnerekkel forgalmazási szolgáltatási megállapodást vagy beszállítói megállapodást kötne. (BRAT20230801027)

Fémipari termékek, fémfeldolgozás, gépipar

Egy német vállalat, amely ipari tartók és egyéb fémszerkezeti termékek tervezésére, gyártására, forgalmazására, szállítására és beépítésére szakosodott, olyan öntvénygyártókat keres, akik a DIN 1681-1985 szabvány szerinti feszítőbilincseket gyártanak beszállítói szerződés alapján. (BRDE20230922003)

Egy osztrák kemping és a Vanlife kompetenciaközpont a normál furgonokat lakóautókká alakítja át. A MAN TGE számára magas tetőszerkezetet, a VW T6 számára pedig funkcionális oldalkarosszériát fejlesztettek ki. A cég olyan megbízható partnert keres az EU-n belül alumínium fémmegmunkáláshoz, aki CNC marás, hajlítás, lézervágás, eloxálás, KTL és por-

festés szakterületeire specializálódott. (BRAT20230921005)

Egy, Románia központjában található vállalat, amely autóipari és autókereskedelmi szolgáltatások területén tevékenykedik, partneri kapcsolatot keres a régió más vállalataival a jó gyakorlatok, a know-how cseréje, megosztása érdekében. (BRRO20230928002)

Textilipar és ruházati termékek, divatcikkek

Új tagokat keres egy európai online piactér, amely hatékony, átlátható és fenntartható módon kapcsolja össze a tudatos márkákat és a fenntartható ruházati, textil- és bőrtermékek – táskák, cipők és kiegészítők – gyártóit Európa-szerte. A partnerekkel beszállítói, kereskedelmi vagy kiszervezési megállapodást kötne. (BRNL20230928014)

Beszállítókat keres egy a HO-RECA szektorban több mint 28 éve jelen lévő olasz vállalat. A cég minden terméke teljes egészében kézzel készül: evőeszközök, kiegészítők, porcelánok és terítők. A társaság jelenleg külföldi porcelán és szövetgyártókat keres, mint például pamutból, lenből és más különböző szálak keverékéből készült asztalterítők, frottír- és vászonlepedők, törölközők. (BRIT20231003006)

Orvosi, gyógyászati termékek, eszközök

Egy román vállalat orvosi berendezések és szolgáltatások beszerzésére törekszik kereskedelmi megállapodás keretében. A cég kiemelt célja, hogy más szervezetekkel együttműködve megossza a legjobb gyakorlatokat, és innovatív megoldásokat dolgozzon ki az egészségügyi szolgáltatások hatékony és fenntartható biztosítása érdekében. (BRRO20231009001)

Egyéb

Egy német családi vállalkozás, ami furatmérési megoldások-

ra és a megmunkálóközpontokban történő automatikus folyamatközi mérés komplex projektjeire specializálódott, olyan kereskedelmi képviselőket keres Magyarországon, akik tapasztalattal rendelkeznek a méréstechnika, az ügyfélszerzés, és a mérőszoftverek vonatkozásában. (BODE20230911001)

Egy francia vállalat rendszeresen szerez be használt élelmiszeripari gépeket vagy akár üzemeket az agrár-élelmiszeripari vállalatoktól szerte a világon. Elsősorban pékség, és kekszek vonatkozásában keresnek partnereket, de csokoládé-, cukrász-, tej-, sajt-, hús- és csomagolási ágazatokat is érinti a tevékenységük. (BRFR20230915016)

Beszállító partnereket keres egy romániai vállalat, amely háztartási cikkek kiskereskedelmére szakosodott. A cég olyan kereskedelmi megállapodások megkötésében érdekelt, amelyek keretében háztartási és kerti termékeket tudnak beszerezni, versenyképes áron. (BRRO20230921009)

Az ajánlatokhoz tartozó cégalapadatokkal kapcsolatban az Ön vállalkozásadatainak megadásával (cégnév, cím, kapcsolattartó neve, telefon, e-mail cím, weboldal elérhetősége) bővebb információ kérhető az eenszeged@cskik.hu e-mail címen vagy a 62/554-253-as telefonszámon.

TECHNOLÓGIAI ÉS K+F PARTNERKERESÉSEK
Forradalmasító mentális egészség: VR-terápia fóbiák és szorongás ellen. A szlovák cég kutatás-fejlesztési partnereket keres.

Egy szlovákiai székhelyű technológiai vállalat egy fejlett VR-terápiás megoldást mutat be a fóbiák és a szorongás kezelésére. Innovatív megközelítésük egyesíti a virtuális valóságot és a gamifikációs technikákat, fokozva a terápia elköteleződését és hatékonyságát. Azáltal, hogy magával ragadó, felhasználóbarát élményeket kínál, a vállalat forradalmasítja a mentálhigiénés kezelést. A cég most kutatás-fejlesztési együttműködési megállapodást keres. (TRSK20231006006)

A személyre szabott CAD/CAM-alapú esztergált, maratott és additív gyártású alkat-

részekről és komponensektől az orvosi, optikai, félvezető, elektronikus és fotonikai alkalmazásokhoz használt teljes elektronikus rendszerekig, szerelvényekig, eszközökig, műszerekig és szerszámokig.

Egy német mérnöki vállalat, amely az orvosi, optikai és fotonikai ágazatban az elektronikus rendszerek, szerelvények, készülékek, műszerek és szerszámok számára egyedi CAD/CAM-alapú esztergált, maratott vagy additív gyártású, nagy pontosságú alkatrészeket és komponenseket specializálódott, tovább kívánja fejleszteni portfólióját. Ezért eszközfejlesztőket és gyártókat keresnek ezeket a területeket, hogy műszaki együttműködési megállapodások alapján közösen fejlesszenek ki teljes rendszereket, eszközöket, műszereket és szerszámokat. (TRDE20230928001)

Egy holland nagykereskedő megoldást keres a távolról vezérelhető digitális címkékre.

Jelenleg minden terméket kézzel matricáznak. Olyan digitális megoldást keres a címkékhez, amely központilag kezelhető. (TRNL20230925011)

Orvosilag minősített referenciaanyag kifejlesztése keresnek partnert szárított vérfoltok (DBS) közvetlen LA-ICP-MS analíziséhez az EIC Pathfinder Open finanszírozása keretében.



Üzletfejlesztés karnyjúttánsyira

Német referenciaanyag-gyártó orvosi partnereket, pl. kórházakat, analitikai laboratóriumokat keres, hogy a Szövetségi Anyagkutató és Vizsgáló Intézzel (BAM) együttműködve hitelesített referenciaanyagot fejlesszenek ki a szárított vérfoltok LA-ICP-MS eljárással történő közvetlen mikroanalitikai elemzéséhez. A folyamat része egy analitikai eljárás kidolgozása és annak „valós” mintákon való alkalmazhatóságának validálása. Az alkalmazások között szerepelhet a diagnosztika, a gyógyszerellenőrzés és a toxicológia. (RDRDE20230912006)

Érje el költséghatékonyan a vármegye vállalkozóit! Hirdessen Ön is a Kamarai Futárban!

Kamaránk havilapját, a Kamarai Futárt igényes tartalommal, megújult arculattal juttatjuk el olvasóinkhoz, kamarai tagjainkhoz. Lapunkban lehetőséget biztosítunk a vállalkozásokat érintő hirdetések, információk kedvezményes elhelyezésére is, így 1/16 oldalas hirdetési felületünket a regisztrált vállalkozások 11 500 Ft+áfa áron, kamarai tagjaink pedig már 8000 Ft+áfa áron igénybe vehetik. Többszöri megjelenés esetén további kedvezményeket biztosítunk.

Kérjen árajánlatot a futar@csmkik.hu címen!

Köszöntjük új tagjainkat!

„Dóm-Dent” Kft. - Szeged
 9 Ball Club Kft. - Szeged
 A AUTO Kft. - Szeged
 Ab Ovo Digital Dent Kft. - Szeged

Deszk
 Allba Liaton Kft. - Szeged
 Ambruzs Csaba e. v. - Szeged

Hódmezővásárhely
 B1-Mobilpont Kft. - Szeged
 Bau Bázis Kft. - Szeged
 Békési Norbert e.v. - Szeged
 Czell-Tea Kft. - Szeged
 Corall Hungary Kft. - Szeged
 Csányi Csaba e.v. - Szeged
 Dobay Pál e.v. - Szeged
 Eperjesi ABC Kft. - Eperjes
 Erdekar Kft. - Szeged
 Erdély-Fenyő Kft. - Szeged
 Horváth Enikő Katalin e.v. - Szeged

Mórahalom
 IVE IT Team Kft. - Szeged
 KQC Home Kft. - Szeged
 Magyarosi-Solar Kft. - Röszke
 PACK Direct Kft. - Szeged
 Red-Solar Energia Kft. - Szeged
 Roleri-Fém Kft. - Szeged

Hódmezővásárhely
 Rover Kft. - Szeged

Sikó Réka e.v. - Mórahalom
 Szeli-Bognár Nóra e.v. - Szeged

Hódmezővásárhely
 TRIKLON-IT Kft. - Szeged

Hódmezővásárhely
 Vitesse Kereskedelmi Kft. - Szeged

Forráskút
 WEB Szoftver Kft. - Szeged

Ismét VÁLLALKOZÓI NAP a kamarában

Forradalmasítsd marketingedet az AI EREJÉVEL!



Kamaránk ipari, kereskedelmi és szolgáltatói tagozata, valamint az Enterprise Europe Network Dél-alföldi Irodája ismét Vállalkozói Napot rendez Szegeden, melynek fő témája idén a mesterséges intelligencia (MI vagy angol rövidítéssel AI). A **november 9-ei** rendezvény vezető előadója **Wolf Gábor**, a Marketing Commando vezetője lesz, előadásának címe: Forradalmasítsd a marketingedet az AI erejével! A résztvevők vele, és a vármegye több sikeres és ismert vállalkozásának képviselőivel beszélhetik át a mesterséges intelligencia mindennapi tevékenységünkre gyakorolt hatását és lehetőségeit.

Wolf Gábor a következőképpen hangol az eseményre: „Tudod, hogy kellene hírlevelet írni, de nincs időd? Nézed a látványos videókat, de öt-

leted sincs, hogyan demonstrálnád látványosan a termékedet, szolgáltatásodat? Szeretnél hirdetni, de bizonytalan vagy, mi lenne a leghatásosabb? Hadd mutassam meg neked ebben a látványos előadásban, hogy az AI segítségével hogyan tudod sokkal rövidebb idő alatt elvégezni a legfontosabb marketing feladataidat! Ráadásul most van itt a pillanat, amíg még csak kevesen jöttek erre rá, így sokkal nagyobb versenyelőnyt szerezhetsz az, aki ma beépíti az AI-t a marketingjébe – megmutatom, hogyan!”

A rendezvény szervezői ezúttal is kerekasztal-beszélgetéssel, Jam Session-nel és kapcsolatépítési lehetőségekkel is várják a cégek képviselőit. **A rendezvény részletei, a részvételi díjak és a jelentkezési felület elérhető kamaránk honlapján.**

Az Ön véleménye is számít!

A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Gazdaság- és Vállalkozáskutató Nonprofit Kft. (MKIK GVI) 1998 óta évente kétszer rendszeresen felméri a magyar vállalkozások üzleti helyzetét és várakozásait.

A mostani adatfelvétel témakörei között **a béren kívüli juttatások gyakorlatát** vizsgálják kiemelten.

Kérjük, hogy szakítson időt kérdőívünk kitöltésére, amely körülbelül 12-13 percet vesz igénybe.

A **kérdőívet online formában** lehet kitölteni **2023. október 31-éig!**

Köszönjük, hogy válaszaival segíti kutatásunkat!

Ügyfélszolgálati irodáink nyitvatartása, elérhetőségei

Szeged, Párizsi krt. 8–12.
 62/554-250
info@cskik.hu
 Hétfő-péntek: 9:00–12:00
 Hétfő és szerda: 13:00–16:00

Hódmezővásárhely, Lánc utca 7.
 62/653-742
hmvhely@cskik.hu
 Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
 Péntek: 9:00–12:00

Szentes, Budai Nagy Antal utca 6.
 30/388-7429
szentes@cskik.hu
 Hétfő, szerda: 9:00–12:00, 13:00–16:00
 Péntek: 9:00–12:00

Makó, Deák Ferenc utca 29., fsz. 7.
 (bejárta a Pulitzer sétány felől)
 30/534-0821
mako@cskik.hu
 Kedd, csütörtök:
 13:00–16:00
 Péntek: 10:00–12:00

Csongrád, Fő utca 19–21. • 30/402-0578
csongrad@cskik.hu
 Kedd: 9:00–14:00
 Csütörtök: 9:00–12:00 13:00–16:00

Mórahalom, István király út 1.
 30/792-3910
moralom@cskik.hu
 Hétfő: 9:00-12:00, 13:00-16:00



Az ügyfélfogadási rend a meghirdetettől eltérhet. Személyes megkeresés előtt aktuális információkról legyenek szívesek tájékozódni a cskik.hu/kapcsolat oldalon, vagy keresse kollégánkat e-mailben vagy telefonon.

Az alábbi esetekben kérjük, továbbra is elsősorban telefonon, vagy e-mailben keressék munkatársainkat:

Egyéni vállalkozók tájékoztatása: tajekoztat@cskik.hu, 62/554-250/3-as hívószám

Kamarai nyilvántartásba vétel: regisztracio@cskik.hu, 62/554-250/2-es hívószám

Kérjük Ügyfeleinket, hogy kizárólag egészséges és tünetmentes állapotban látogassák Kamaránk szegedi és képviselői irodáit.